



Китай порадовал Президента порядком, реформами и военными заказами

Госбюджет как зеркало политической власти

Стратегия

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

| | |
|---------|--|
| 2 стр. | Официальный визит в Китай прошел под знаком военных заказов. |
| 4 стр. | Политические силы блокируются перед выборами. |
| 5 стр. | Госбюджет-95 — бюджет типично социалистического государства. |
| 6 стр. | Инвестор ждет атмосферы доброжелательности. |
| 11 стр. | Долги можно обратить во благо с помощью факторинга. |
| 12 стр. | Управление прибылью — высший палочный менеджер. |
| 13 стр. | Нефть как средство политики. |
| 14 стр. | Европейское сообщество помогает Беларуси. |
| 18 стр. | Нужно ли консигнатору платить НДС? |
| 19 стр. | Профсоюзы готовят акции протеста. |
| 20 стр. | На рынке недвижимости дорожает аренда квартир. |
| 22 стр. | Финансовый рынок: заработать могут только профессионалы. |
| 24 стр. | Международный кодекс рекламы: благопристойность, честность, правдивость. |

Энтузиазм народных депутатов в процессе обсуждения государственного бюджета порою вызывал удивление. Поправки к расходным статьям вносились и отстаивались с таким напором, что создавалось впечатление судьбности каждой из них. А между тем...

Планировать на год вперед в конкретных цифрах статьи доходов и расходов может сегодня в республике только гений или сумасшедший. Поскольку разработчиков бюджета трудно подозревать как в первом, так и во втором, остается предположить, что они исполнили обязательный ритуал. Определили основные составляющие элементы доходной части бюджета, пропорции в направлениях расходования средств и умножили их на взятые с потолка цифры. Точнее не с потолка, а из предписаний потенциальных кредиторов, то есть экспертов МВФ. При этом достоверно зная, что ни одна из этих статей не будет выдержана в указанных количественных параметрах.

Основу средноточных расчетов бюджета составляет разработанный в декабре прогноз социально-экономического развития республики на 1995 год, согласно которого инфляция в будущем году составит 390 процентов, а объем валового внутреннего продукта достигнет 66-68 трлн. рублей. Исходя из этих опорных показателей были определены доходные и расходные статьи бюджета.

Но Минэкономики всегда потрясал нас своим оптимизмом. Уже который раз подряд он обещает улучшение экономической ситуации в начале года и скромно умалчивает о своих прогнозах в конце. Между тем, экономическая ситуация в республике ничуть не улучшается, и нет реальных оснований ожидать ее оживления в ближайшем будущем. Президент и правительство не сделали даже минимума из возможных антиинфляционных мероприятий и, похоже, не решаются даже думать о них. Поэтому прогнозируемый рост цен в 3,9 раза будет "достигнут" уже к маю-июню. Соответственно, 4% от ВВП дефицит бюджета, запланированный в сумме 2,67 трлн. рублей, к концу года обернется всеми 10 трлн. и кредитная эмиссия Национального банка взамен намеченных 2 трлн. составит, в лучшем случае, 6-7 трлн. рублей. Это, если удастся удержаться в

рамках дефицита бюджета в 4 процента от ВВП. Рост цен составит за год не менее 1.500%.

Впрочем, поскольку достоверность количественных показателей весьма низкая, на них можно не обращать внимания, а сконцентрировать анализ на относительных величинах. То есть на процентных долях каждой из статей в общих суммах доходов и расходов. В них много любопытного. Например, доходная часть бюджета примерно на 40% состоит из налогов, которые включаются в издержки производства и которые объективно понижают конкурентоспособность белорусской продукции не только на внешних рынках, но и на отечественном. Зато транзитный налог, являющийся по сути чистым доходом государства, составляет более чем скромную долю — 1,4%, которой не хватит даже на ремонт дорог.

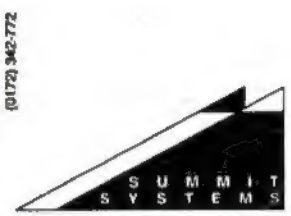
Зато в расходных статьях на строительство и ремонт дорог заложена сумма в 4 раза выше, и в целом затраты на финансирование народного хозяйства составляют 16,9% расходов республиканского бюджета. Они уступают только финансированию социально-культурных учреждений и мероприятий — 19,3%. Однако работникам этой сферы не следует обольщаться, поскольку данная статья — своеобразный резерв правительства. Средства из нее можно безболезненно перебросить на иные цели, особенно когда в условиях инфляции сумма расходов бюджета возрастет в несколько раз. Около 11% расходов запланировано на содержание силовых ведомств (Минобороны, МВД и КГБ), что состав-

ляет, кстати, около 2,7% от ВВП. По данному показателю мы превосходим многие европейские страны и даже богатейшую Японию. И после этого к ним же обращаемся за финансовой помощью. 13,5% расходов выделено на ликвидацию последствий Чернобыля, что само по себе нормально, если эти средства дойдут до тех, кому они предназначены. Твердой уверенности в этом нет, а расходы запланированы немалые.

Попутно нардепы отсрочили до 1 октября 1995 г. погашение льготных кредитов сельскому хозяйству на посевную и уборку урожая в прошлом году на сумму в 150 млрд. рублей, наивно полагая, что к осени нынешнего года наши совхозы и колхозы почему-то разбогатеют. Они также отнесли на внутренний долг кредиты Нацбанка на покрытие дефицита бюджета в 1994 г. в пределах 4% от ВВП (800 млрд. рублей) и установили на 1995 год предел внешнего долга в 2 млрд. USD. Последняя цифра опять-таки вызывает некоторое удивление, поскольку сумма нынешнего внешнего долга, если учесть неоплаченную задолженность по энергоносителям России, уже вплотную приблизилась к этому рубежу. Если же Запад выделит нам обещанные кредиты по линии СТО и "станд-бай", то общая сумма превысит предполагаемый годовые экспорт, и мы автоматически оказываемся за пределами безопасной внешней задолженности. Для внешних инвесторов это будет крайне отрицательным сигналом.

(Окончание на 5-й странице).

Summit Systems COMPUTERS



Все хорошо, прекрасная маркиза!

Эхо недели

"Утверждение, что белорусская промышленность находится в кризисе, неверно", — заявил 16 января на правительственной пресс-конференции вице-премьер Валерий Кокорев.

"Положение тяжелое, но результаты работы в прошлом году, а также усилия Кабинета министров, который не потерял нити управления на макроэкономическом уровне и делает все возможное для стабилизации обстановки, позволяют прогнозировать ее улучшение в нынешнем году", — утверждает В.Кокорев.

По заверению вице-премьера, в декабре 1994 года впервые был обеспечен опережающий рост промышленного производства, который по отношению к декабрю 1993 года составил 8,8%. Среднемесячное производство промышленной продукции с августа по декабрь прошлого года превысило аналогичный показатель января-июля почти в 1,4 раза, а к уровню августа-декабря 1993 года составило 95,6%. Из 430 важнейших видов продукции в прошлом году выпуск увеличился по сравнению с 1993 годом по 61 изделию, а в декабре 1994 года — по 97.

В последнее время, как утверждает официальная статистика, происходит наращивание

выпуска конкурентоспособных видов продукции, а также объема экспорта республики. Так, в 1994 году только в дальнее зарубежье Беларусь увеличила поставки в 1,6 раза тракторов, 1,4 — калийных удобрений, 2,8 — мотоциклов. В целом же экспорт республики за этот период возрос в 1,3 раза.

Журналистам сообщили также, что принятые правительством меры по либерализации внешнеэкономической деятельности в сочетании с использованием государственного регулирования позволили в прошлом году обеспечить в торговле со странами дальнего зарубежья положительное сальдо в 432 млн. USD, что более чем в 2 раза превышает уровень 1993 года. Доля экспорта в промышленно развитые страны составила 43,7%. В минувшем году увеличился также выпуск товаров народного потребления.

В то же время, обратил внимание вице-премьер, реализация концепции по созданию более широкого спектра конкурентоспособных

товаров и выходу на мировые рынки невозможно без внедрения в промышленности системы энергосбережения. Иного пути у Беларуси нет. Например, потребление нефти в прошлом году по сравнению с 1993 годом сократилось на 1,2 млн. тонн, газа — более чем на 1 млрд. кубометров. В то же время только за август-декабрь 1994 года объемы промышленного производства возросли на 40% — значит, энергоэффективность предприятий снижается.

Белорусское правительство намерено больше внимания уделить валютоокупаемым проектам. По словам В. Кокорева, Беларусь уже сегодня достигла пика в использовании внутренних ресурсов, и дальнейшее увеличение объемов производства без привлечения внешних инвестиций практически невозможно.

Как сообщил вице-премьер, правительство вынуждено идти по пути создания промышленных образований, способных в рыночной экономике производить конкурентоспособную продукцию. Речь идет о СП, ФПГ, крупных межгосударственных объединениях. По словам В. Кокорева, уже отработан механизм создания с Россией 6 крупных ФПГ — 4 из них с центром

базирования в Беларуси: в области нефтехимии, тракторостроения, машиностроения, сельхозмашиностроения и радиоэлектроники. Причем, по обоюдной инициативе государств.

(Окончание на 2-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА fico®

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

РОССИЯ, УКРАИНА, МОЛДОВА, КАЗАХСТАН, ТУРКМЕНИСТАН, ГОСУДАРСТВА БАЛТИИ

fico-dealing:
тел. (0172) 23-66-79, 23-68-68

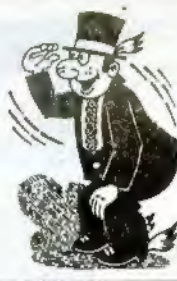
Союзя с Великой стены

Во время трехдневного официального визита в Китайскую Народную Республику, приуроченного к третьей годовщине установления дипломатических отношений между Беларусью и Китаем, Президент Александр Лукашенко и председатель КНР Цзянь Цзиньмин подписали совместную декларацию о дальнейшем развитии и углублении сотрудничества. 17 января в Пекине были подписаны также два соглашения — об избежании двойного налогообложения и о воздушном сообщении между обеими странами.

Один из результатов визита — договоренность о создании в Китае совместного предприятия по выпуску большегрузных самосвалов

типа БЕЛАЗ. Вообще, автомобильное производство и военно-промышленный комплекс должны стать главными точками соприкосновения Китая и Беларуси. В декларации говорится о необходимости использования новых возможностей, возникающих при реформировании экономики двух государств, для создания благоприятных условий развития инвестиций и торговых связей между КНР и

РБ. Неслучайно А. Лукашенко посетил Пекинскую зону экономико-технологического развития и похожую зону в Пудуне, одном из районов Шанхая. В первой белорусскому Президенту показали совместное японско-китайское предприятие по производству электротехнической продукции, а во второй — также японско-китайское "Шанхай Шарп электроник". Похоже, Президент был впечатлен увиденным и при беседе с руководством Шанхайской валютной биржи спросил о том, что нужно для привлечения зарубежных инвестиций. Услышав перечень общих мер — низкие налоги, достаточно твердая валюта, стабильная политическая обстановка — Лукашенко сказал, что он знал этот ответ, но задал вопрос ради присутствовавших при беседе (Окончание на 19-й странице).



На торги выставляются шесть столичных объектов в микрорайонах Сухарево-2 и Малиновка-8. Среди них — КБО, приемный пункт химчистки, универсам, два

27 февраля Мингосимущество после длительного тайм-аута проводит аукцион по продаже объектов незавершенного строительства.

продмага различной степени строительной готовности (от нулевого цикла до финишной стадии отделочных работ).

В этот же день состоится конкурсная продажа трех действующих продовольственных и хлебного магазина (ул. Багратиона, Уборевича, Енисейская) и столовой (р-н универмага "Беларусь"). Условия кон-

курса — сохранение профиля объектов, трудового коллектива, инвестирование средств в них.

Объекты незавершенного строительства оценены в ценах на 1.01.1995 г., а действующие объекты — на 1.12.1994 г.

Мингосимущество: (0172) 20-66-24.

Семинары

24-28 января Институт приватизации и менеджмента проводит с участием ведущих специалистов в этой области семинар "Оценка стоимости имущества" (г. Минск, ул. Октябрьская, 5).

Программа включает подходы и методики оценки имущества, применимые при оценке бизнеса.

25 января состоится семинар "Регистрация специализированного инвестиционного фонда, аккумулирующего именные приватизационные чеки "Имущество". Будут рассмотрены вопросы, связанные с регистрацией фонда и получением лицензии в Мингосимущество. Слушателям предоставляется пакет правовой информации и комплект лекций.

В январе также пройдут семинары: "Курсы для членов правлений АО" — 23.01.95 г.;

"Курсы для консультантов, участвующих в проведении работ по приватизации и разгосударствлению" — 23.01-3.02.95 г.;

"Организация бизнеса" — 23-27.01.95 г.;

"Первое собрание акционеров" — 25-27.01.95 г.

Более подробная информация по телефонам: (0172) 35-82-71, 36-43-95.

Выставки

С 24 по 28 января во Дворце искусств (ул. Козлова, 3) пройдет фестиваль международных выставок "Информленд" — "Бизнес-Контакт-95".

В выставке "Информленд" примут участие около 60 фирм из 8 стран, которые представят вычислительную технику, программное обеспечение, телекоммуникационное оборудование и оргтехнику.

В традиционной выставке "Бизнес-Контакт-95" участвуют около 100 предприятий различных форм собственности из десяти стран. Они представляют одежду, обувь, косметику, мебель, различные продукты питания.

Во время работы выставок будет организовано несколько семинаров по ВТ, внешнеэкономической деятельности, состоится дегустация непальской кухни, французской водки, а также демонстрация моделей одежды и обуви.

Телефоны: (0172) 200-395; 200-638.

Эхо недели

Тревожные будни

БДИМ!

18 января Совет безопасности при администрации Президента поднял по тревоге подразделения КГБ, ВВ, МВД.

Работники этих служб вместе с работниками службы контроля администрации и службой безопасности Президента провели рейд-проверку сигналов о строящихся за государственный счет коттеджах. Для участия в рейде были приглашены представители государственных СМИ.

Как сообщил внештатному корреспонденту "БР" один из участников акции, проверка дала, за редким исключением, отрицательный результат, но Управлением общес-

твенно-политической информации администрации Президента уже подготовлено несколько материалов, теле- и радиопередач, где эта акция будет подана как один из фактов борьбы с коррупцией. Мысль о проведении такой акции, по сведениям информированного источника, возникла в администрации после доклада С. Антончика о коррупции.

НАВИНКА!

Компьютерная аксессуарная фирма MEILON

Копиролдэры
Боксы для дискетау
Акульные экраны да маниторау
Электрорадауэжальнікі
Інструмент для ремонту кампютауэ

Дискеты фірмы 3M

Dainova
Мінск: 302-356 (4 ліній)

Все хорошо...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

заметил вице-премьер, ибо "интеграция в коммунистический период была настолько глубокой, что разорвать ее сегодня — это все понимают — безумие, и мы стремимся восстановить связи". Создание ФП требует наличия аукционного капитала, и поэтому потребуются "быстрыми, цивилизованными темпами, с учетом ошибок в России" провести акционирование предприятий.

Что же касается перспектив развития промышленности Беларуси в 1995 году, вице-премьер считает, что "мы, может, еще удержим позиции, завоеванные в конце года, но, если в ближайшее время не будет решен вопрос с инвестициями от МВФ, Всемирного банка и других международных организаций, дальнейший самостоятельный вывод экономики РБ из кризиса будет сопряжен с огромными трудностями".

Кроме того, подчеркнул В. Кокорев, самое главное сейчас — укрепить положение и не допустить "раскачивания, призывов к перепрофилированию предприятий". На это нужны инвестиции, а собственных оборотных средств у предприятий нет даже для развития производства. Поэтому некоторые руководители, по словам вице-премьера, "высказывают даже такую мысль — обратиться к Президенту, чтобы было наведено нормальное экономическое положение, ибо эта раскачка не даст никакого результата, а лишь выбивает из нормального ритма".

С января текущего года в Беларусь не поступает российская нефть. Более двух недель белорусская промышленность работала за счет использования государственного резерва и запасов, созданных в декабре прошлого года. Такая ситуация, по словам вице-премьера, — обычное явление для начала года, когда Россия в первую очередь решает собственные проблемы обеспечения энергосистемами, а уж потом возобновляет поставки в ближние и дальние зарубежье". В. Кокорев выразил надежду, что воз-

никшие проблемы носят временный характер и будут разрешены. Оптимизм правительства строится на том, что к концу 1994 года Беларусь удалось не только выйти на уровень оплаты за энергоносители по текущим счетам, но и снизить общую задолженность по ним России на 70 млн. USD.

В. Кокорев также уточнил: заявление А. Лукашенко о том, что в 1995 году поставка нефти в Беларусь будет осуществляться только четырьмя крупными нефтяными компаниями, вовсе не означает их исключительную монополию на внутреннем сырьевом рынке республики. "Роснефть", "ЛУКОЙЛ", "Славнефть" и "Беларусьнефть" будут работать по линии межправительственных соглашений. В частности, с Россией предстоит подписать соглашение, касающееся торгово-экономического сотрудничества. В нем будут оговорены объемы и цены продукции, поставленной в Россию, взамен на экспорт нефти по ценам, также зафиксированным этим соглашением. Из 150 компаний и фирм, которые поставляли нефть в республику в прошлом году, работать на рынке в 1995-м будет позволено только тем, кто зарекомендовал себя надежным партнером и имеет непосредственный доступ к российскому сырью.

Татьяна МАНЕНКО.

Подъем подкрался незаметно

На прошлой неделе два вице-премьера объявили, что в экономике республики наступает стабилизация. "Наша промышленность теперь находится в таком состоянии, после которого наступает стабилизация и в ближайшее время можно рассчитывать на подъем", — заявил Михаил Мясникович.

Оптимистический вывод правительство сделало, опираясь на статистические данные за июль-декабрь 1994 года. По официальным утверждениям, достигнут рост промышленного производства по сравнению с тем же периодом 1993 года. Не упоминается, однако, что именно в это время в прошлом году производила едва ли не половина промышленного потенциала республики, что параллельно произошло накопление запасов в торговле. С другой стороны, то же правительство прогнозирует инфляцию в этом месяце в 50%, обещает в январе-феврале отпустить цены на основные продукты питания и довести уровень оплаты за коммунальные услуги до 70%. Таким образом, в ближайшее время население ожидает сильный удар, и, похоже, заявления правительства о росте производства можно расценивать как начало пропагандистской кампании по обеспечению "гладкого" прохождения требований МВФ непопулярных мер, ибо каждое новое повышение цен, проводимое "батькой", народ встречает все с меньшим энтузиазмом.

Пропагандистское обеспечение этой акции исполняется в высшей степени бездарно. Вместо того, чтобы сказать народу правду о предстоящей "шоковой терапии", ему в очередной раз начинают морочить голову. Настораживает и то, что о грядущих рыночных шагах правительства не сообщается ровным счетом ничего. Наоборот, в пропагандистской кампании делается упор на усиление регулирующей роли государства.

Только за последнее время мы стали свидетелями нескольких "рекламных кампаний". Президент договаривается о поставках хлопка на отдельно взятую фабрику, вице-премьер сопровождает в Пакис-

тан партию белорусских тракторов, контракт на поставку которых был заключен заводом еще при прошлом правительстве. Президент осуществляет меры по сдерживанию падения белорусского рубля (и курс на бирже действительно немного вырастает, на что не реагируют комбанки и уличные менялы), издает Указ о мерах по увеличению выпуска товаров народного потребления, написанный в добрых традициях распределительного социализма.

Похоже, правительство и Президент всерьез надеются, что декларируемые ими меры народ примет за стабилизацию, ибо благодаря деятельности подконтрольных СМИ у людей нет понятия, что такое действительно рыночные реформы.

На первой в этом году правительственной пресс-конференции М. Чигирь заявил, что активизация покупательского спроса в предновогодние дни не отмечена, хотя раньше на эти дни приходился пик покупательской активности. После праздников у населения на руках осталось 600 млрд. "горящих" рублей, по версии М. Мясниковича — 200 млрд., с которыми люди не поспешили расстаться даже перед встречей Нового года. Правительство заявляет, что эта цифра — еще одно доказательство растущего народного благосостояния, и лишь "отсутствие встречного предложения товаров и услуг", по словам Чигиря, помешало населению расстаться со своими кровными. Но разделим эту сумму на количество населения. Окажется, что каждый человек перед Новым годом имел на руках по 60 (20) тысяч "зайчиков". Вот ведь богатство!

В прессе скупое сообщалось о забастовках на БЕЛАЗе, где администрация сумела частично удовлетворить требования рабочих о повышении зарплаты, и на "Вол-

не", где эти требования удовлетворены не были. Газеты сообщали о том, что за "президентской" помощью пенсионеры выстраивались с ночи, но на всех малоимущих ее не хватило. Это вызвало локальные вспышки недовольства в собесах. Объявили о готовящихся 26 января акциях протеста официальные профсоюзы и Ассоциация независимых профсоюзов промышленности.

Правительство позаботилось заранее указать на организаторов забастовок и народных волнений как на виновников продолжающегося спада: Валерий Кокорев сообщил на пресс-конференции, что на деятельность предприятий серьезно влияет политическая ситуация. Ему вторит в интервью "Звяздзе" председатель Гомельского облисполкома Павел Шипук: "В кризисной ситуации успеха можно добиться тогда, когда в обществе есть согласие. Сегодня же на словах многие заявляют, что надо выбираться из болота, а сами ведут борьбу за власть".

Стремление Президента, его правительства и "вертикали" предотвратить массовые выступления, сплотить народ на идее преодоления кризиса пока не приносит отдачи. Электорат ждет от Президента выполнений обещанного, а те, кто выступал за рыночные реформы и голосовал против Лукашенко, понимают половинчатость и неэффективность принимаемых мер. В ближайшее время следует ожидать усиления "рекламной кампании" правительства, еще большего обнищания и недовольства народа, которое будет на первом этапе "не замечаться", а на последующих — подавляться.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Опять крокодилы в Свислочи

Когда несколько лет тому назад одна из газет поместила сенсационное сообщение под заголовком "Крокодилы в Свислочи!", в это мало кто поверил. Даже несмотря на убедительную фотографию. Но годы передачи "Пад купалам Сусвету" потеснили примитивный материализм и могущество науки в умах растерянных соотечественников. Теперь эту новость люди восприняли бы серьезно. Они для этого уже созрели.

Действительно, кто бы мог поверить несколько лет тому назад, что денационализация денег отнимет у людей их безбедность. А теперь верят не только малограмотные граждане, но и ученые, и политики. Какой

научный институт несколько лет тому назад выделил бы средства на исследование способов размножения крокодилов в условиях Комсомольского озера? А теперь Конституционный суд возбуждает дело о денационализации.

В общем, денационализация подтвердила, что наш мир полон чудес и что наука совсем ступсывалась. Даже кандидаты экономических наук писали в газетах, что Национальный банк пытался таким образом решить проблему наличности.

Говорят, что в начале года одним крокодилом стало больше. Это произошло после выступления премьера Чигиря на пресс-конференции, где он у-

верждал, что промышленное производство растет. Там же не без гордости заявлено, что на руках населения осталось по 20.000 "зайчиков" на душу и что это является ярким свидетельством роста благосостояния наших людей в конце 1994 года.

На основании последнего факта ученые сделали вывод, что рост числа крокодилов связан каким-то образом с укреплением веры в народ и правительство. Ибо то, что утверждает Чигиря, разумно не воспринимается. На основании своей теории ученые прогнозируют значительное увеличение популяции крокодилов, поскольку пошло новое поверье. (Окончание на 19-й странице).

Удивительное рядом

ТРЕТИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС-СЕМИНАР
San Francisco • Geneva • Moscow • Minsk
Минск: 1 февраля 1995 г.

Организация бизнеса за рубежом

- Безналоговые компании в США, Европе, офшор
- Счета в первоклассных банках США и Швейцарии
- Кредитные карты и инвестиции за рубежом
- Бизнес - эмиграция и недвижимость в США и Швейцарии

Заочное высшее бизнес-образование
ДИПЛОМ АМЕРИКАНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА
 Степени: БАКАЛАВР, МАГИСТР, ДОКТОР
 в области бизнеса, финансов и банковского дела.
 Обучение 8-12 мес. заочно на русском языке.

Организатор семинара:
 специализированная компания
Business Management International (USA)
 Тел. в США: (415) 861-2252,
 факс: (415) 861-3303.
 Тел. в Минске: (0172) 26-5145,
 факс: (0172) 20-7412.

transfer v.l.f) переводить, переводить
 to transfer money from Russia and Ukraine and back
 осуществлять платежи в Россию, Украину и обратно

invest v.l.f) вкладывать (во что)
 to invest money into a profitable business
 вкладывать деньги в высокодоходное производство

ЭТИ ДВА СЛОВА
 ЭКОНОМЯТ ВАМ ДЕНЬГИ И ВРЕМЯ

ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ
 тел. 268-353, 268-231 факс 233-424

Кухонная посуда из Германии

PRO-TRADE

Розничная продажа: ул. Богдановича, 11, 2 этаж, "Камісійная лаўка".
 Оптовые поставки: ул. Гусовского, 4, к. 409, 507. Тел: (0172) 596-770.

АВТОТЕКС

Организациям и гражданам Республики Беларусь!

Компания "Автотекс" предлагает принять участие в долевом строительстве квартир в г. Минске.

- Это реальная возможность приобретения жилья на выгодных условиях оплаты;
- это разнообразные виды квартир;
- это гарантия получения жилья

Контактный телефон:
(0172) 66-39-00.

Ждем Вас по адресу:
 г. Минск, ул. Калинина, 9, 2 этаж.

ЮРАТЭ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

Выставочный зал:
 ул. Платонова 12-б, тел. (0172) 39-98-79;
 ул. К. Маркса, 36, маг. "Политкинг";
 тел. (0172) 26-10-90, тел./факс 69-02-14.

Это Ваш стиль

ФГП

РОССИЯ
УКРАИНА
МОЛДОВА
КАЗАХСТАН
УЗБЕКИСТАН
БЕЛАРУСЬ
БАЛТИЯ

срочные платежи (до 1 дня)
 предоставление счетов в СНГ
 покупка и продажа б/н валют
 конвертация СКВ

Минск
 0172/ 358612 ф,
 0172/ 35 8332
 0172/ 35 8801 ф,
 0172/ 35 8623

Гомель
 0232/ 55 8618
 0232/ 53 1485
 0232/ 53 1168
 0232/ 53 2156

Измерительная техника фирмы Hewlett Packard

- медицинские приборы;
- диагностическая аппаратура для предприятий машиностроения и химической промышленности;
- автоматизированные лабораторные комплексы для тестирования и настройки радиоэлектронных устройств.

Тел.: (0172) 45-45-52,
тел./факс: (0172) 45-45-51.

Star S

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНОЙ РЕКЛАМЫ
МЫ ЗАПУСКАЕМ ЗВЕЗДЫ

ВСЕ ВИДЫ РЕКЛАМЫ
 PUBLIC RELATIONS
 НЕДОРОГАЯ ПОЛИГРАФИЯ

23-33-29
 МАШЕРОВА 7, ОФИС 1019

Фирма "JUNAX"
 (Республика Польша, г. Радом)
 закупит мокросоленые шкуры БРС
 машинной съемки,
 мясокостную муку, а также вет-блю.
 Возможен бартерный обмен или закупка:

- оболочки белковой d-23-100 мм;
- оболочки полиамидной d-40-120 мм (может быть разных цветов: белая, с надписями);
- алюминиевой жести для упаковки мясных консервов (толщина и ширина алюминиевой ленты под заказ);
- химикатов для изготовления вет-блю

В случае заинтересованности просим обращаться:
 Республика Польша, г. Радом,
 тел./факс: (4848) 430-84.
 Украина, г. Львов,
 тел./факс: (0322) 79-72-91.

СКБ "Запад"
 осуществляет поставки
полупроводниковых приборов, микросхем и комплектующих изделий зарубежных фирм.

Наши реквизиты:
 224011, г. Брест, ул. Суворова, 96/1.
 Тел.: (0162) 43-35-63, факс: (0162) 43-31-59.

Организация реализует:

БЕНЗИН
ДИЗТОПЛИВО

Тел./факс:
 (02144) 6-29-93,
 тел.: (02144) 9-29-50.

Российская Финансовая Группа

Любые операции с СКВ и мягкими валютами.

конвертация
 RUR ↔ СКВ
 BRB ↔ СКВ
 KRB ↔ СКВ

К

Оплата валютных контрактов.
 Оплата счетов в Туркменистане.

Тел.: (0172) 368-593.

Ваша реклама в СНГ и Балтии

Вы можете разместить рекламу Вашей организации в любой газете, позвонив по телефону (0172) 27-06-72.

РеМарк
 Рекламное агентство

Вечерний Минск

Предлагаем складские стеллажи с электроподъемниками бывшие в употреблении.

Тел.: (0232) 53-88-45, 55-53-73.
Факс: (0232) 55-90-44.

Рекламный ГИД
МОСКВЫ
 рекламно-информационный каталог 1994

Обращаться по телефону (0172) 27-06-72.

Белорусское благотворительное общество **"Феникс"**

Вам нужны на постоянную, разовую или временную работу квалифицированные, ответственные, добросовестные работники?

Биржа труда для инвалидов предоставит вам работников более 30 специальностей.
 Тел. (0172) 38-49-70 (для работодателей);
 Тел. (0172) 38-46-74 (для инвалидов, желающих трудоустроиться).

Организация предлагает:

поролон (пенополиуретан) мебельный листовой или формованный

Телефоны в г. Киеве:
 (044) 212-85-68, 416-52-65.



личество членов) примерно так:

В рамках регионов вы-

зидента. Она может скорее связать свободу действий главы исполнительной власти, что будет совсем ни к чему А. Лукашенко во время неизбежного противостояния двух ветвей власти после парламентских выборов.

Покой им только снится

Анализ расстановки политических сил позволяет сделать ряд выводов о характере предвыборной

| | Г. Минск | Минская обл. | Брестская обл. | Витебская обл. | Гомельская обл. | Гродненская обл. | Могилевская обл. | Всего |
|------|----------|--------------|----------------|----------------|-----------------|------------------|------------------|--------|
| БНФ | 3.000 | 1.500 | 1.000 | 800 | 400 | 2.000 | 300 | 9.000 |
| БСДГ | 500 | 150 | 150 | 100 | 100 | 200 | 100 | 1.300 |
| ОДПБ | 300 | 30 | 30 | 40 | 100 | 20 | 100 | 600 |
| ГП | 320 | 30 | 20 | 20 | 80 | 20 | 80 | 570 |
| ПНС | 200 | 250 | ? | ? | ? | 50 | ? | 500 |
| ПКБ | 4.000 | 4.000 | 3.000 | 4.500 | 4.000 | 2.500 | 4.000 | 26.000 |
| НДБ | 600 | 400 | 200 | 600 | 300 | 200 | 300 | 3.000 |

делается комплекс районов на стыке Витебской, Гродненской и Минской областей, где в последнее время особенно усилилось влияние БНФ. Там концентрируется около 1.000 — 1.500 членов этой партии. Кроме того, малые партии обычно свои 500—600 членов набирают не из числа активистов, а из числа сочувствующих.

Соответственно, с учетом вхождения в состав предвыборных блоков членов мелких, близких к ним по идеологии организаций, надо ожидать, что своих кандидатов в депутаты эти силы смогут выставить преимущественно в округах, расположенных на территориях, где концентрируется особая заметное количество членов партий. Все или почти все округа своими кандидатами смогут охватить реально лишь блок во главе с БНФ и союз социалистически ориентированных сил во главе с ПКБ. Остальные силы, например, потенциально возможный самостоятельный либеральный блок, как видно из таблицы, могут рассчитывать лишь на ограниченное количество округов и не во всех регионах.

Теоретически остается свободной ниша для партии сторонников Президента, которую можно было бы сформировать из еще сохранившихся групп наподобие Гродненского "Очищения". Такая партия претендовала бы на некоторое количество летнего президентского электората. Однако следует отдавать себе отчет, что А. Лукашенко отошел от формулировок своей предвыборной программы. По сути ее сегодня проповедуют коммунисты. Таким образом, у партии Президента в идеологическом аспекте остается лишь своеобразный патернализм — ориентация на личность Президента. Вряд ли такая партия сможет быть весною влиятельной и привлекательной для Пре-

кампании политических партий РБ.

Во-первых, налицо предпосылки к распространению в масштабе всего общества национальной и социалистической идеологии, предпосылки к превращению противостояния блоков БНФ и ПКБ в основную внутреннюю доминанту предвыборной борьбы. За счет этого уменьшается вероятность прохождения в новый ВС независимых и случайных кандидатов. В этих условиях может расширяться политическая ниша Президента, несмотря на всю антипрезидентскую риторику обеих доминирующих в республике сил.

Во-вторых, на фоне усиления политической поляризации общества политическая борьба может принять весьма радикальные формы. Уже сегодня едва ли не каждая более-менее заметная акция с участием оппозиции сопровождается либо насильственными действиями со стороны ее оппонентов, либо угрозой их. "Съезд националистов" в Витебске — аресты и разгон его милицией. Трехтысячный митинг БНФ у Оперного театра — столкновения с барикадами. Стандартный в практике всех стран антикоррупционный выпад парламентской оппозиции — прямые репрессии против прессы и устойчивые слухи о намерении властей загнать оппозицию в подполье. Одновременно в течение последнего полугодия идет рост количества и рядов ранее редких военизированных радикальных организаций разного толка: "Славянские соколы", Русское национальное единство, Правый реванш и т.п.

В-третьих, у каждой действующей на республиканском уровне политической силы возникает регион своего устойчивого политического влияния. Такая тенденция, с одной стороны, придает политической силе заметную ус-

тойчивость, но с другой — привносит в идеологическое противостояние с оппонентами региональный оттенок и чревата созданием регионального лобби внутри самой партии.

В этом плане особенно выделяются малые партии. Не чувствуется никаких предпосылок к уменьшению этой тенденции, а потому надо ожидать, что в самом ближайшем будущем фактор межрегиональных противоречий и блоков станет весьма заметным в белорусской политической реальности, подобно тому, как это произошло на Украине и в России. Однако БНФ обладает продуманной долгосрочной стратегией в этом вопросе и основных негативных последствий от регионализации, поражающей Беларусь, возможно, сможет избежать.

Обнадеженные тезисы предвыборных лозунгов и программ разных политических партий и блоков непосредственно друг против друга не направлены. В прицеле их критики находится Президент. Очевидно, после выборов новый ВС продолжит это давление, так как маловероятно, чтобы за полгода в Беларуси какой-то политический блок добросбы до способности к эффективному управлению государством на всех уровнях власти. Значит, они смогут продолжить позволять себе роскошь идеологической принципиальности. В этой ситуации переход Президента под давлением внешних факторов на сторону одного из формирующихся полюсов может быть чреват крахом именно этого полюса.

Кроме того, в новом ВС, очевидно, заметный процент составят так называемые независимые депутаты наподобие Д. Булахова и В. Гончара, которые далеко не сразу будут интегрированы партийными фракциями. То есть непосредственное столкновение блоков БНФ и ПКБ в виде, скажем, регионального движения на Востоке Беларуси до выборов и непосредственно после них маловероятно. Маловероятна и длительная жизнеспособность будущего парламента, так как основные его фракции продолжат скрытое противостояние друг другу в борьбе за социальную базу Президента.

Судя по всему, особых надежд на конструктивные изменения в результате предстоящих выборов в парламент Питер не приписывает. Впереди и после 14 мая — углубление политического кризиса.

Юрий ШЕВЦОВ,
политический обозреватель "БР".

На пороге политической дифференциации

По мере углубления экономического кризиса и приближения парламентских выборов растет политизация общества.

Как-то незаметно за полгода правления А. Лукашенко ушло в прошлое общественное согласие основной массы населения. Сегодня, после крушения надежд электората на чудо-президента, уже трудно представить былой всплеск доверия избирателей к какому-то ни было политику. Так же незаметно исчезли из магазинных очередей и директорских кабинетов нерушимое еще летом доверие и симпатии к России, расчеты на панацею от всех проблем в виде борьбы со спекуляцией, мафией и коррупцией.

Этот процесс иллюстрируется постоянным падением рейтинга Президента и ростом влияния (в основном, за счет июльского электората Президента) идеологически поляризованных политических сил.

Восемь партий — один я

За полугодие президентства Лукашенко зарегистрировано восемь политических партий. Еще три партии подали документы на регистрацию. Причем, в целом в течение этого полугодия процесс роста количества политических организаций ускорился, что само по себе может расцениваться как следствие общего усиления политической и идеологической дифференциации общества.

Особенно быстро за этот период пополняются ряды наиболее крупных политических партий: Партии коммунистов Беларуси и Белорусского народного фронта.

По данным руководства Партии коммунистов, в ее ряды было принято не менее тысячи новых членов, преимущественно 30-40-летнего возраста. Последнее особо важно для организации, где люди старше 60 лет составляют около 50 процентов состава. Причем ПКБ сейчас посчитали своей партией, в первую очередь, чиновники местных органов власти.

По ряду оценок, за тот же период в БНФ вступили около 1.500 человек.

Руководство РБ пытается сдержать рост поли-

тической активности граждан или, по крайней мере, обеспечить большую степень управляемости им. Как проявление этого стремления можно рассмотреть закон о политических партиях, принятый ВС. Из числа общественных организаций право выдвижения кандидатов в депутаты получили лишь политические партии. Но они должны пройти перерегистрацию в минюсте на более жестких условиях, чем это было ранее. В частности, им требуется набрать в свои ряды не менее 500 членов.

На середину января перерегистрацию прошла лишь Партия БНФ, представившая легко собранный список из 1.800 членов. Еще три партии были зарегистрированы согласно новым правилам впервые: Белорусское патриотическое движение, Белорусская народная партия и Социально-спортивная партия. 2 партии (Социал-демократическая громада и Аграрная партия) подали документы на перерегистрацию.

Согласно Закону о выборах в ВС, право выдвижения партийных кандидатов будут иметь лишь партии, официально зарегистрировавшиеся до 1 апреля 1995 года. Впрочем, некоторые юристы утверждают, что это чрезмерно отдаленная дата и надо исходить из положения об окончании сроков выдвижения кандидатов в депутаты, который заканчивается еще раньше. Можно предположить, что к часу "Ч" процесс перерегистрации пройдут не все 29 партий, а лишь наиболее заинтересованные в участии в парламентских выборах.

Вероятнее всего, перерегистрацию (или регистрацию) пройдут Партия коммунистов Беларуси, утверждающая, что она самая массовая партия в РБ, Гражданская партия, Партия ВЕС, а также некоторые организации Народного движения Беларуси и сформированные сторонниками Президента общественные движения. Некоторые наблюдатели

ставят под сомнение перерегистрацию Объединенной демократической партии Беларуси.

С другой стороны, вполне вероятно, что не большие партии наподобие Славянского собрания "Белая Русь" (по данным их оппонентов — 114 человек), Либерально-демократической партии Беларуси, Правого реванша, Белорусской партии свободы не смогут или не пожелают пройти к установленной дате этот процесс и не примут непосредственного участия в выборах.

Возможно неожиданной для сил, инициировавших этот Закон, станет неизбежное усиление тенденции к реальному влиянию этих образований в близкие к ним по идеологии, но менее радикальные организации. Тем самым в Беларуси дополнительно несколько стимулируется рост политической поляризации в обществе, что в принципе гораздо более чревато общественными катаклизмами, чем локализация идеологизированных радикальных группировок в самостоятельные небольшие партии.

Таким образом, в политической борьбе на приближающихся выборах из числа политических партий, судя по всему, смогут реально выступить более-менее известные избирателям организации. Поэтому и нового "Лукашенко", неожиданно вырвавшегося вперед на популярнейшей волне партий-команды, по-видимому, не предвидится. Подобных темных лошадей можно ожидать лишь среди так называемых независимых кандидатов.

Блок на блок идет с мандатом

Комплекс новых законов, касающийся политических партий, дополнительно подтолкнул объединение политических сил в блоки. Объединительская тенденция, в свою очередь, облегчает идеологически близким силам внутри блоков задачу распространения своих идей, перевода акценты в предвыборной борьбе в идеологическую плоскость. Кстати, действия партии власти, инициировавшей своим законодательством тенденцию в развитии политических партий РБ, можно

рассматривать как недостаточно профессиональные, подталкивающие общество к внутренней конфронтации.

Основные предвыборные политические блоки-соглашения в РБ уже сложились: правоцентристский в составе БНФ, БСДГ и ряда других организаций и левоцентристский — ПКБ, Аграрная партия, Социалистическая партия, Республиканская партия труда и справедливости, Союз офицеров, ЛКСМБ, Республиканский совет организации ветеранов войны, труда и вооруженных сил. Объявили о готовности примкнуть к нему организации, входящие в НДБ.

До конца еще не определились так называемые либералы, в первую очередь, ОДПБ, Гражданская партия и группировка С. Шушкевича, всплывшая как определенная политическая сила во время переговоров по поводу создания Гражданской партии. У них еще есть время окончательно решить, идут ли они на союз с БНФ или создают самостоятельную, хотя и изначально слабый либеральный политический центр, как это фактически планировалось инициаторами Гражданской партии. Напомним, что усиление БНФ в постперестроечную эпоху всегда сопровождалось усилением либералов в качестве своего рода противовеса Фронту в рамках общего антикоммунистического и прозападного движения.

Либералы всегда были менее решительны и организованны, чем национально-ориентированные силы, и всегда им в критических ситуациях лидерство уступали. Они были как бы на подхвате, готовые испробовать после победы переиграть "националистов", как это сделала в Литве партия А. Бразаускаса. Вероятно, и далее будет так же.

Потому рассматривая предвыборные блоки, надо иметь в виду в качестве основных их подразделений центристские крылья (либералы для БНФ и НДБ Гайдукевича — для ПКБ).

Сегодня основные политические партии, согласно декларированной ими же самими в прессе информации, распределяют свое влияние в РБ (ко-

Дело живет, но не побеждает

Годовщина

21 января — 71-я годовщина со дня смерти человека, по поводу которого почти все наше столетие не утихают споры — Владимира Ильича Ульянова (Ленина). Для одних он — посланник Бога, для других — дьявол.

Но умершие никому не подвластны. Пустое занятие их превозносить или ненавидеть. Для живых главное — воспринять их опыт и не совершить их ошибок.

Еще совсем недавно в ходу была шутка, что в СССР непредсказуемо не будущее, а прошлое. Родную историю в угоду требованиям политической конъюнктуры могли переписать самым неожиданным образом и вчерашний герой становился злодеем.

Постсоветские режимы образовались на месте Союза, унаследовали эту малосимпатичную привычку мараши собственного прошлого.

Более всего достается вождем мирового пролетариата.

Люди, которые еще недавно не могли, извините, и до ветру сходить, не осенив себя цитатой классика, объявили своего кормильца кровавым ищущим зла, агентом немецкого генерального штаба и даже лицом нерусской (еврейско-калмыцкой) национальности.

Однако тот, кто постоянно перекраивает историю, лишается возможности учиться на ее уроках и обречен на бесконечное повторение ее самых трагических страниц. То, что давно принято всем миром как непреложная истина, мы все еще доказываем себе и друг другу, расшибая в кровь лбы.

На опыте революции, гражданской войны и военного коммунизма в конце жизни Ленин

убедился сам и завещал нам вывод о том, что в 1917 году никаких предпосылок для социализма в России не было, "в материальном, экономическом и производственном смысле" страна не находилась даже в преддверии социализма. Чтобы вообще когда-либо можно было поставить вопрос о социализме в России, необходимо, чтобы рыночное хозяйство создало для него предпосылки.

Для того, чтобы от сверхцентрализованной принудительной экономики вернуться к нормальному развитию, необходимо: "...дать некоторую свободу кустарной промышленности, ремеслу, отдать в аренду и возратить владельцам небольшие предприятия.

Все должно быть пушено в ход, чтобы оживить мертвешую хозяйственную жизнь... Это будет лучше, чем думать о чистоте коммунизма".

Даже теперь люди, проходящие мимо) Ленина в многочисленных институтах, пытаются отменить чухлое частное производство, частную торговлю и не допустить частную собственность, не удосужившись взглянуть в последние работы того, кого они вчера считали богом.

"...Пытаться запретить совершенно всякое развитие частного, негосударственного обмена, то есть торговли, то есть капитализма, — было бы глупостью и самоубийством той партии, которая испробовала бы такую политику. Глупостью — ибо эта политика экономически невозможна; самоубийством — ибо партии, пробующие подобную политику, терпят неминуемый крах. Не того

надо бояться, что мелкая буржуазия и мелкий капитал вырастут. Надо бояться того, что слишком долго продолжится состояние крайнего голода, нужды, недостатка продуктов."

"...Гвоздь вопроса в том, чтобы мы поняли, что тот капитализм, который мы можем и должны допустить, необходим для широкого крестьянства и частного капитала, который должен торговать так, чтобы удовлетворить нужды крестьянства. Необходимо поставить дело так, чтобы обычный ход капиталистического хозяйства и капиталистического оборота был возможен, ибо это нужно народу, без этого жить нельзя".

Нет, напрасно бывшие товарищи, а ныне спадары выбросили с полок своих секретарских кабинетов Полное собрание сочинений. Самое время перечитать, там и про колхозы

сказано: "...Вопрос о колхозах не стоит как очередной. Надо опереться на единоличного крестьянина... Опыт коллективных хозяйств только показывает, как не надо хозяйничать... Мелкое производство никакими декретами перевести в крупное нельзя. Нужно постепенно основывать социалистическое общество... Такое дело может исчисляться не менее, чем десятилетиями."

Оценивая слова и дела нынешних представителей законодательной и исполнительной власти, приходится только сожалеть, что они в своих партшколах и академиях общественных наук плохо изучали труды товарища Ленина и теперь изобретают велосипеды.

Александр АЛЕСИН.

Госбюджет как зеркало...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Есть одна любопытная цифра и в плане валютных доходов и расходов Кабинета министров. Доходы в основном предполагаются сформировать за счет покупки валюты из резервных средств Нацбанка в сумме 105,7 млн. USD. В расходных статьях на содержание КМ средств на их покупку не предусмотрено — они спрятаны в статье "расходы, связанные с внешнеэкономической деятельностью" — 7,85% расходов бюджета. В принципе это немного, поскольку в будущем году надо уже выплатить около 60 млн. долларов по обслуживанию ранее полученных кредитов. И данная статья в бюджете будет постоянно нарастать из года в год. Другое дело — почему в плане доходов Кабинета министров отсутствуют поступления от консульских учреждений за рубежом, которые, как известно, зарабатывают немало валюты.

Представляет определенный интерес и расщепление средств, привлекаемых на покрытие дефицита бюджета. Половина дефицита — 1,325 трлн. руб. или 2% от ВВП за счет кредитов Нацбанка, 1,3 трлн. — за счет внешних займов и лишь 130 млрд. — от продажи ценных бумаг правительства. То есть правительство не верит в то, что собственные предприниматели и население дадут ему свои деньги на коммерческой основе — под определенный доход от реализации государственных ценных бумаг. И правильно делает — никто ему не поверит.



Впрочем, постатейное планирование доходов и расходов бюджета — это "святое" право правительства, и Верховный Совет, по большому счету, не должен вмешиваться в него. Он должен принимать или отвергать бюджет целиком.

Важно, однако, другое. Государственный бюджет Республики Беларусь, принятый на 1995 год — это бюджет типично социалистического государства в худшем значении этого слова. В нем ни слова не сказано о государственной поддержке частного предпринимательства (за исключением 41 млрд. рублей на поддержку фермерских хозяйств), развития малого и среднего бизнеса, об инвестиционном использовании средств от приватизации госсобственности (доходная статья от приватизации вообще отсутствует в республиканском бюджете). Зато есть положения о ведомственном жилищном фонде при местных Советах, об аккумуляции 15% амортизационных отчислений министерствами, 16% прибыли сельхозпредприятий облисполкомами и т. п. Тем самым последние получают мощные рычаги в перераспределении финансовых ресурсов, а следовательно, в распространении дополнительных властных полномочий на зависимых от них субъектов хозяйствования. Если считать, что бюджет — это лицо государства, то думающие граждане Беларуси получили полное представление об истинном облике новой власти.

Валерий БЕЛИЦКИЙ.

Есть проблемы?

Валютное обозрение

За третью неделю января курсы доллара и марки практически не изменились как на МВБ, так и в наличном обороте. Курс RUR снизился на 3,3%.

В понедельник 16 января курс USD упал на 20 рублей и лишь в среду поднялся на 40, после чего застыл на отметке 11.740. Немецкая марка по инерции выросла 16 января на 140 пунктов, поэтому во вторник ей пришлось упасть на 200, дабы соответствовать остановившемуся USD. И только российский рубль избежал колебаний — его курс упал в понедельник, затем во вторник и, наконец, в пятницу достиг уровня 2,90 (на 10 копеек или на 3,3% меньше, чем неделю назад).

Соотношение дол-

лар/марка держится у нас на мировом уровне 1,54-1,55, а вот российский рубль дорожает: покупать его на МВБ 20 января было бы на 3,4% накладнее, чем в Москве. Действительно, "наш" кросс-курс равен 4.048, а курс ММВБ достиг в пятницу лишь 3.916. Таким образом, курс RUR в Минске падает слишком медленно, а доллар не падает вообще.

Наступившее торможение долго не продлится. Уже спешит на МВБ "Белтрансгаз" с новыми заявками на покупку, уже вступают в новый

финансовый год хорошо отдохнувшие бизнесмены, уже подбивают баланс в бухгалтериях экспортно-импортных фирм. Так что хотя бы до 12.000-12.200 доллар поднимется и потянет за собой марку (до 7.750-7.850). Курс RUR составит 2,85-2,90.

Кое-кому, впрочем, эта тенденция не нравится: Президент Лукашенко создал комиссию "по изучению проблем курса белорусского рубля" (оказывается, у курса есть проблемы) во главе с нардепом Петром Прокоповичем, известным знато-

ком различных проблем. Не совсем понятно, что будет изучать комиссия, но общая мысль ясна: не дело, когда наша зарплата в пересчете на доллары тянет на 20-25 USD. Другие задумались бы об эффективности производства, снижении налогов, поощрении экспорта. Но проще, конечно, назначить комиссию и этим взбаламутить валютный рынок.

Что она придумает? Устанавливать курс на основе равенства цен потребительских корзин в Беларуси и России (на США явно не заманутся)? Было. Контролировать МВБ вплоть до прекращения торгов? Было. Устанавливать курс обязательной продажи части валютной выручки ниже биржевого? Было, было...

Александр БУРДА.

| Состояние финансового рынка Республики Беларусь на 20.01.95 | | | | | | | |
|---|------------|---------------------|------------------------------|---------------------------|------------------|------------------|--|
| 20.01.95 | Курс НБ РБ | Итого торгов на МВБ | Курс обмена нал. валюты в КВ | Внебанковский рынок 20.01 | | | |
| | | | покупка | продажа | покупка | продажа | |
| USD | 11.740 | 11.740 (+0,17%) | 11.550 (+0,83%) | 11.860 (+0,33%) | 12.150 (-0,81%)* | 12.600 (-0,05%)* | |
| DM | 7.648,21 | 7.570 (-0,39%) | 7.450 (+2,05%) | 7.700 (+0,65%) | — | — | |
| RUR | 2,95 | 2,90 (-3,33%) | 2,55 (0%) | 2,90 (-4,91%) | 2,92 (-1,68) | 3,08 (-3,14%) | |
| KRB | 0,093 | 0,097 (+5,5%) | — | — | 0,088 (+14,3) | 0,098 (+15,3) | |

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс валютных операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации RONAS тел.: (0172) 31-10-97, 32-10-23; факс: 32-87-15, E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

СКВ-гайджест

Доллар США вырос на торгах Лондоне 17.01.95 г. с 1,5282 DM и 98,125 Y до 1,532 DM и 99,075 Y. Причиной этого аналитики считают успехи американской экономики, которые отражены в свежее опубликованных статистических данных. Так, рост выпуска промышленной продукции в декабре составил 1% — рекорд последних двух лет. Эта и другие цифры говорят о том, что Федеральный резервный банк США, возможно, повысит процентные ставки — считает обозреватель "FT".

Канадский доллар упал ниже самого обвального курса последних девяти лет. На торгах 17.01.95 г. он составил 1,4205 C\$ по отношению к USD. Аналитики считают одной из причин этого кризиса создание условий для повышения Fed процентных ставок, что сделает невозможным удержание канадских процентных ставок на конкурентоспособном уровне.

| Кросс-курсы валют | | | | | | | |
|-------------------|----------------|------------|------------|-----------|------------|------------|----------|
| 17 января 1995 г. | англ. фунт ст. | доллар США | нем. марка | фр. франк | дат. крона | итал. лира | яп. йена |
| англ. фунт ст. | 1 | 1,566 | 2,399 | 8,294 | 9,454 | 2514 | 155,1 |
| доллар США | 0,639 | 1 | 1,532 | 5,296 | 6,037 | 1605 | 99,04 |
| нем. марка | 0,417 | 0,633 | 1 | 3,457 | 3,941 | 1048 | 64,65 |
| фр. франк | 1,206 | 1,888 | 2,892 | 10,0 | 11,40 | 3031 | 187,0 |
| дат. крона | 1,058 | 1,656 | 2,538 | 8,773 | 10,0 | 2659 | 164,1 |
| итал. лира | 0,040 | 0,062 | 0,095 | 0,330 | 0,376 | 100,0 | 6,169 |
| яп. йена | 0,645 | 0,010 | 1,547 | 5,348 | 6,095 | 1621 | 100,0 |
| ЭКЮ | 0,789 | 1,236 | 1,893 | 6,546 | 7,462 | 1984 | 122,4 |

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. йена — 1000,00

Подготовила Татьяна НОВИКОВА.

ОБНАЛИЧИВАЕМ

в Санкт-Петербурге
и Северо-Западном
регионе России.

Тел.: (812) 271-09-69.

Еще раз о подоходном налоге

Бухгалтерия

Новое налоговое законодательство, действующее с 1.01.95 г., изменило саму методику расчета подоходного налога с граждан. В связи с этим требуется уточнения сообщения ИБРК № 2/95 г. о порядке исчисления подоходного налога.

Возможного недоразумения можно было бы избежать, если бы законодатель внес в заголовок и первую строку таблицы ст. 8 Закона "О подоходном налоге с граждан", и формулировку "размер месячного облагаемого дохода", ведь именно это и имелось в виду.

Как сообщили корреспонденту "БР" в республиканской ГНИ, теперь налог взимается в зависимости от размера месячного облагаемого дохода. Иначе говоря, из месячного дохода гражданина вначале вычитается льготируемая часть (одна МЗП по месту основной работы, как это предусматривает подпункт "а" п. 1 ст. 3 Закона) и лишь затем исчисляется подоходный налог по ставкам таблицы ст. 8.

Таким образом, в отношении месячных доходов имеет силу только одна таблица (ст. 8 Закона), которую мы повторно публикуем:

| Размер месячного дохода | Сумма налога |
|--------------------------------|--|
| До 300 000 руб. | 9% с суммы дохода |
| От 300 001 до 450 000 руб. | 27 000 руб. + 12% с суммы, превышающей 300 000 руб. |
| От 450 001 до 600 000 руб. | 45 000 руб. + 15% с суммы, превышающей 450 000 руб. |
| От 600 001 до 900 000 руб. | 67 500 руб. + 20% с суммы, превышающей 600 000 руб. |
| От 900 001 до 1 800 000 руб. | 127 500 руб. + 25% с суммы, превышающей 900 000 руб. |
| От 1 800 001 до 2 400 000 руб. | 352 500 руб. + 30% с суммы, превышающей 1 800 000 руб. |
| От 2 400 001 до 3 000 000 руб. | 532 500 руб. + 35% с суммы, превышающей 2 400 000 руб. |
| От 3 000 001 и выше | 742 500 руб. + 40% с суммы, превышающей 3 000 000 руб. |

Второй вопрос: как рассчитывается льгота, предусмотренная введенным с 1.01.95 г. новым подпунктом "а" п. 3 ст. 4 Закона?

Напомним формулировку этого подпункта: сумма налога понижается "для рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан по заработной плате и другим видам денежных вознаграждений — на сумму налога, исчисленного исходя из месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка до 18 лет и иждивенцев у каждого гражданина. Аналогичная льгота предоставляется гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по доходам от этой деятельности при отсутствии у них другого основного места работы."

Поскольку сейчас МЗП равняется 30.000 руб., то льготируемая сумма налога составит 30.000х9%=2.700 руб. Следовательно, если гражданин имеет одного ребенка до 18 лет или иждивенца, то его налог, исчисленный по таблице ст. 8, уменьшается на 2.700 руб.; если двух детей до 18 лет или иждивенцев — налог уменьшается на 5.400 руб.

Пример 1. За январь доход гражданина по месту основной работы составил 320.000 руб. Гражданин имеет одного ребенка до 18 лет.

Расчет. Поскольку доход получен по месту основной работы, из суммы доходов вычитается 30.000 руб. (январская МЗП): 320.000-30.000=290.000 руб.

По таблице исчисляется налог — 9% с суммы облагаемого дохода: 290.000х0,09=26.100 руб. Из исчисленного налога вычитается льготируемая сумма на одного ребенка: 26.100-2.700=23.400 руб. Итого удерживается подоходный налог 23.400 руб.

Для родителей, воспитывающих трех и четырех детей в возрасте до 18 лет, как известно, существует льгота — снижение суммы налога на 50% (подпункт "а" п. 3 ст. 4 Закона), а для имеющих на иждивении трех и более человек — снижение суммы налога на 30% (только

по основному месту работы согласно подпункта "а" п. 3 ст. 4). В этих случаях рассчитываются оба варианта льгот — как снижение суммы налога на 30 или 50%, так и уменьшение суммы налога на 2.700 руб., умноженные на число иждивенцев или детей до 18 лет. Принимается тот вариант, который предусматривает наименьший размер налога (согласно п. 5 ст. 4 Закона).

Пример 2. За январь доход гражданина по месту основной работы составил 320.000 руб. Гражданин имеет на иждивении трех человек.

Расчет. Поскольку доход получен по месту основной работы, из суммы доходов вычитается 30.000 руб. (январская МЗП): 320.000-30.000=290.000 руб.

По таблице исчисляется налог — 9% с суммы облагаемого дохода: 290.000х0,09=26.100 руб. Затем рассчитываются два варианта:

1. Льгота 2.700 руб. на каждого иждивенца: 26.100-(2.700х3)=18.000 руб.

2. Льгота 30% по всей сумме налога: 26.100х0,7=18.270 руб.

Поскольку первый вариант предусматривает наименьший размер налога, то удерживается подоходный налог 18.000 руб.

Измерение прибыли

Для получения желаемого результата (прибыли, продукта) нужно знать, как функционирует предприятие и уметь управлять его динамичными процессами. Нельзя управлять предприятием, если вы не можете измерить результаты его работы. Только измерение, оценка и сопоставление придают направленность и смысл хозяйственной деятельности.

Умение управлять зависит от использования знаний и информации, необходимых для принятия решений. Критерий деятельности руководителя — результативность (продукт) и эффективность (экономичность) всего предприятия. Он может и должен оценивать значение каждой единицы ресурсов для получения конечного продукта тем или иным способом (технология). Причем оценивать заранее.

С прагматической точки зрения, цель измерения и оценки производительности заключается в улучшении функционирования предприятия как еди-

го целого и его конкурентных позиций. Этот процесс не менее важен, чем другие функции управления, но им все время пренебрегали. Сегодня это недопустимая роскошь, что уже становится очевидным. Например, Ассоциация лизинговых предприятий РБ использует в своей деятельности компьютерную программу оценки прибыли (финансового результата), которая служит базовым модулем системы управления прибылью.

Нельзя судить о деятельности предприятия или об эффективности использования ресурсов на основании лишь одних доходов и расходов (величины прибыли), поскольку они не дают полной картины сложных взаимосвязей между внутренними и внешними факторами. В то же время с помощью модели на основе той же информации, которая используется для исчисления доходов и расходов, можно намного глубже и полнее взглянуть в процесс образования прибыли. (Окончание на 12-й странице).

Опыт

Управление прибылью: не иллюзия, а реальность

Сегодня перед руководителями всех предприятий стоит задача научиться управлять прибылью. Достаточно ли для этого закончить краткосрочные курсы, семинар или нанять консультанта? Вряд ли. Если вы действительно хотите управлять прибылью и повысить производительность на своем предприятии, необходимо разработать стратегию управления прибылью.

При умелом управлении предприятие сможет не только выжить, но и развиваться.

"В неспокойные времена первейшая задача управления — обеспечить способность организации к выживанию, обеспечить ее структурную прочность и надежность, ее способность пережить удар, приспособиться к внезапной перемене и воспользоваться новыми возможностями".

П. Друкер, американский специалист по менеджменту.



На поклон к национальному инвестору

Проблема

Без кредитов Дела не сотворишь

Капиталы отечественных предпринимателей, составляющие сегодня по официальным данным 3 млрд. USD, могут стать основным источником инвестиций.

Перспективы белорусской экономики напрямую зависят от положения на инвестиционном рынке. Пока он на 90% заполнен государственными вложениями, которые постоянно снижаются. За последние три года их объем уменьшился в два раза. В 1994 году инвестиции «подтапливали» еще на 25% в сравнении с 1993 годом.

Больше всех страдает производственная сфера, где объем капиталовложений упал в три раза по сравнению с 1991 годом, а износ основных фондов достиг почти 50%.

Инвестиционный вклад новорожденных субъектов хозяйствования — ассоциаций и акционерных обществ — составляет пока мизерную сумму в 250 млн. рублей. Комбанки сжали за два года кредитную массу в валовом внутреннем продукте с 70 до 22%, а иностранные инвесторы вложили 49 млрд. рублей (1% в общей структуре капиталовложений).

Очевидно, что государственные инвестиции будут сокращаться, а компенсировать их придется за счет негосударственных источников — вложениями отечественных и иностранных негосударственных структур. Однако чтобы их привлечь, нужна гибкая инвестиционная политика, новые критерии и методы ее реализации.

Пока в РБ нет органа, который бы рассматривал вопросы инвестиций в комплексе. Хотя есть много инстанций (в лице Минэкономики, Минфина, Минвнешэкономсвязей), дублирующих функции друг друга. Получается, что целый «пирог» инвестиций разобрали и каждый слой выпекают по отдельности. Причем «слой» иностранных инвестиций печется отдельно, в отрыве от сферы производства и услуг.

В кругах, близких к правительству, пришли к пониманию проблемы и изучают варианты решения этого управленческого кризиса.

На мой взгляд, орган, занимающийся вопросами инвестиций, надо создавать в Министерстве экономики. Именно здесь формируется ткань экономических программ республики, разрабатываются первичные пакеты законопроектных.

С помощью этой структуры в одном органе управления будут сконцентрированы все вопросы разработки государственной инвестиционной политики. Определяются подходы к разработке и экспертизе инвестиционных проектов. Наконец, процесс инвестирования капитала превратится в непрерывный.

Предложенный подход официально поддержан всеми министерствами республики, облисполкомами, Минским горисполкомом и Национальным банком. Важно, что сосредоточение этих функций в Минэкономики не потребует новых затрат из бюджета, а наоборот, сократит их за счет передачи соответствующих обязанностей из других министерств. Следующим шагом, «тонизирующим» инвестиционный процесс, могло бы стать образование в республике государственной инвестиционной организации на принципах финансово-промышленной группы.

Теперь еще об одной идее, связанной с привлечением инвестиционных денег. Речь идет о «транзитном» капитале (поначалу из стран СНГ). Известно, что предприниматели из-за жесткой фискальной политики по отношению к валютной выручке вынуждены искать для нее прибежище за рубежом. Если бы удалось задержать эти «горячие» деньги в Беларуси, многие проблемы, связанные с инвестированием капитала, можно было бы решить. Меж тем отсутствие либеральных условий для притока иностранных депозитов и, в первую очередь, гарантий исключительной конфиденциальности в отношении «банк-клиент». Важнейшая проблема — отсутствие стабильности законодательства.

По мнению банковских специалистов, для привлечения «транзитных» капиталов надо решить несколько практических вопросов:

- внести изменения в банковское законодательство и обеспечить упрощенную процедуру регистрации банков и повышенную конфиденциальность вкладов путем принятия специального закона;
- скорректировать налоговую систему в направлении развития финансовых институтов;
- привлечь в республику

иностранные банки, традиционно работающие в офшорных зонах.

Бесспорно, что для РБ крайне необходимо сотрудничество с международными финансовыми институтами (МФИ), которым здесь принадлежит особая роль, иностранными государствами-кредиторами, частными экономическими структурами. Размеры мирового ссудного и предпринимательского капитала впечатляют. Годовой уровень кредитования, например, МФИ оценивается в 35-40 млрд. USD, в том числе МВФ и МБРР — 28 млрд. USD. Однако в сфере влияния, к примеру, МВФ находится 167 стран мира, из них 55 выдают программы фонда. И Беларусь — лишь одна из них. Кроме того, кредиты являются более обременительной формой использования иностранного капитала в национальной экономике и поэтому должны привлекаться крайне осторожно, лишь при условии их эффективного использования. У нас же 20% кредитных инвестиционных проектов пока не являются валютоокупаемыми.

Инвестиционные капиталы индустриальных государств (Японии, ФРГ и т. д.), составляющие 120 млрд. USD, активно используются в США, других развитых странах и почти не доходят до нас.

Объем частного рынка капиталов оценивается в 543 млрд. USD. Однако эти деньги предоставляются под высокий процент на коммерческих условиях.

Теперь реально взвесим наши достижения в области привлечения иностранных инвестиций.

Объем кредитных ресурсов, полученных от МФИ и иностранных государств и направленных на инвестирование (что, кстати, до недавнего времени являлось главной коммерческой тайной Минвнешэкономсвязей), составляет почти 240 млн. USD. В пересчете на национальную валюту — 1% в общей структуре капиталовложений.

Положение с прямыми иностранными инвестициями еще более удручающее — 22 млн. USD на 1,8 тысячи совместных и иностранных предприятий. Причем эти средства, в основном, внесены в виде неденежных вкладов в уставные фонды. Таким образом, большинство иностранных инвесторов пока лишь формируют структуры для своей предпринимательской

деятельности, не наполняя их финансовыми средствами.

Все чаще западные экономисты высказывают мнение, что иностранный капитал — это фактор, необходимый для ускорения национального развития, дополняющий внутренние возможности государства. Нехватку национального капитала они рассматривают как неумение мобилизовать и использовать имеющиеся ресурсы.

В условиях пока еще монополизированной экономики и длительного переходного периода разумнее ставить вопрос о расширении технической помощи Запада для углубления использования своего капитала (передача технологий, оборудования, подготовка проектов и программ развития, их экспертиза, повышение квалификации кадров) и лишь затем — о привлечении иностранных инвестиций, лучше — прямых и портфельных.

По сведениям Национального банка, капиталы отечественных предпринимателей сегодня составляют 3 млрд. USD. Привлечение даже части их могло бы изменить экономическую ситуацию. Но это возможно лишь при наличии правовых условий и твердых гарантий. Безусловно, надо применять новые методы инвестирования: залоговое право, лизинг, вексельное обращение и другие.

По мнению ряда авторитетных юристов и экономистов, необходимо усовершенствовать правовую базу. Для этого необходимо разработать несколько новых законопроектов: «О концессиях», «О хозяйственных объединениях», «О финансовых ценных бумагах», а также усовершенствовать уже принятые законы: «Об инвестиционной деятельности», «О предпринимательстве» и другие. Считаю, что нужен один закон об инвестиционной деятельности, а не два, которые существуют сейчас.

Надо смелее переходить к политике протекционизма по отношению к своим предпринимателям. Атмосфера доброжелательности к национальным инвесторам, создание для них режима наибольшего благоприятствования заодно подаст добрый сигнал и их коллегам с Запада и Востока.

Валерий ДРОЗД,
начальник отдела
инвестиций
Министерства
экономики РБ.

Перед белорусской экономикой встала жесткая дилемма, которая терзает многие умы: продолжение инфляционного инвестирования хозяйства убийственно, но и прекращение финансового краха смертельно для производства.

Автор открытого письма председателю правления Национального банка С. Богданкевичу предлагает свой вариант решения этой проблемы.

Уважаемый Станислав Антонович!

Совершенно искренне считаю Вас наиболее последовательным сторонником рыночных реформ в нынешнем составе правительства. Вы не раз доказывали это делом. Поэтому даже в тех случаях, когда очередная директива Национального банка выглядела недостаточно рыночной, хотелось отнести это к издержкам производства. И чаще всего по прошествии некоторого времени подобные решения корректировались.

Директива, о которой пойдет речь, столь судьбоносна для нашей и без того тшедушной экономики, что считаю своим долгом сделать все возможное для максимального сокращения сроков ее корректировки.

Речь идет о недавнем установлении ставки рефинансирования на уровне 40 процентов в месяц.

Когда нам говорят о том, что 150 фирм, занимавшихся торговлей нефтепродуктами, грабили население и разоряли экономику, имея легкую добычу, всякому стороннику здоровой конкуренции ясно, что в решении ограничить число «грабителей» четырьмя ничто рыночного нет.

О Вашей директиве так не скажешь. Несколько последних лет не было более легкого и более «подрытого» заработка, нежели игра на дешевых кредитах. Любой предприниматель, считающий себя еще и гражданином, вынужден будет признать абсолютно рыночным и своевременным Ваше настойчивое стремление сделать кредитные ставки положительными. Это, конечно, недостаточное, но совершенно необходимое условие борьбы с инфляцией.

Тем не менее, судя по отзывам банкиров, в последние две-три недели всякого рода кредитование в республике практически прекратилось. Осмелюсь предположить, что дело не в самом факте повышения процентных ставок до положительного уровня. В этом случае следовало бы просто потерпеть, руководствуясь тем простым соображением, что во всем мире так работают, и наши привянут. Дело, видимо, в конкретном механизме повышения ставок, к которому привыкнуть невозможно.

Сужу по себе. Для запуска строительной программы «Рациональный дом» мне нужен кредит порядка ста миллионов рублей. Примем для простоты, что курс на момент взятия кредита — 10 тысяч за доллар. Стало быть, возьму я всего 10 тысяч долларов: на проекты, рекламу и прочие мелочи. Но во что мне это выльется?

Уже спустя месяц после взятия кредита я должен буду заплатить за него проценты — 45 миллионов (в 5 миллионов я оцениваю банковскую маржу). К этому времени курс должен достигнуть 14 тысяч за доллар, поскольку именно к 40% ожидаемой инфляции привязана новая ставка рефинансирования. Значит, в валютном выражении я должен буду заплатить 3.214 долларов. То есть 32 с лишним процента ежемесячных! После подобных расчетов я вышел из банка, чтобы отдышаться.

Понимаю, дальше будет легче. К следующей выплате доллар подрастет еще на 40%, и очередная выплата составит «всего» 2.296 долларов, потом 1.640 и так далее, приближаясь к нулю. Но как пережить первые месяцы, если программа построена так, что вначале надо только тратить? А ведь так построено большинство серьезных программ. И все они новой директивой практически режутся под корень.

Вы, верно, спросите, а как такие программы осуществлялись до того? Да, проблема эта терзала нас и раньше, с того самого дня, когда Национальный банк запретил отсрочки по процентам. Но, во-первых, удельный вес процентов был не так велик. Можно было перекрывать их доходами от другой деятельности. При

новых ставках это будет под силу немногим. Во-вторых, не так ревностно следили за целевым использованием кредитов. Брали кредит несколько больше, чем нужно для дела, избыток конвертировали, а потом ежемесячно частями продавали валюту за рубли, расплачиваясь по процентам. Химия, конечно, а что делать?

Сейчас все эти шалости решительно и, должен отметить, профессионально, пресекаются. Но вместе с ними будет пресечено и само Дело, ибо без кредитов его не сотворишь.

В живых, как всегда, останутся лишь те, кто умеет делать деньги из ничего. Специалист по «купи-продай», взявший, как и я, 10 тысяч долларов рублями и вернувший все через месяц, в проигрыше не окажется. 145 возвращенных им миллионов составят в нашем примере 10.356 долларов. Три процента в месяц — многовато, но для коммерческой операции терпимо. Да только от таких ли операций мы ждем подъема экономики?

Ни в коем случае не призываю Вас к отступлению, к отказу от положительных ставок как таковых. Призываю лишь к корректировке методики. Причем корректировке в сторону упрощения. Ведь даже с формально-арифметической точки зрения внедряемая Вами методика безупречна лишь в том предположении, что ежемесячный уровень инфляции сохранится на уровне 40 процентов или близко к этому. Только в этом случае взыскать однажды кредит, равный 10 тысячам долларов, в любой момент его возврата составит вместе с ранее уплаченными процентами те же 10 тысяч плюс маржа. А если инфляция изменит свои темпы? Придется опять менять ставку рефинансирования. Вновь трудное решение, уходящее корнями в политику. Причем решение, на ранее выданные кредиты не распространяющееся. Значит, банки и впредь будут опасаться выдавать долгосрочные кредиты, не способствуя расцвету экономики.

Труден был путь к рублевым кредитам, равным по тяжести кредитам валютным! Но он, слава Богу, пройден (в этом Ваша безусловная заслуга, Станислав Антонович). Так не принять ли валюту в качестве основы во всех расчетах по кредитам? Выдавать рублями, а считать в долларах: сами кредиты и проценты. Удобно, по-моему, всем. Вам вместе с комбанками в этом случае не придется менять ставки после каждого резкого скачка на валютной бирже. Предпринимателям, взявшим кредиты, не придется, вопреки собственной совести, молить Бога о продлении и даже ускорении инфляции.

Кредитные проценты в этом случае распределяются равномерно по месяцам — уже гораздо легче для серьезных заемщиков. Но можно будет пойти и дальше. Коль скоро проценты станут исчисляться в твердой валюте, ни банки, ни бюджет не пострададут, если вновь будут разрешены отсрочки по процентам. Долгосрочные кредиты, на условиях выплаты процентов вместе с возвратом самого займа, окажутся доступны всем, включая начинающих. Но при положительных ставках эти кредиты будут не разорять экономику, а оживлять ее. То есть осуществится то, чего Вы добивались.

Я далеко не банковский работник. Допускаю, что внедрение данного предложения потребует определенной перестройки в банковском учете и отчетности. Но если есть хоть какая-то возможность это осуществить, воспользуйтесь ею, уважаемый Станислав Антонович!

Владимир ЛОПАТИН,
президент объединения
«Рациональный дом».

Чек — не акция

Вопрос — ответ

Согласно подпункта «ф» п. 1 ст. 3 Закона «О подоходном налоге с граждан», налогом не облагаются суммы зарплат и других доходов граждан, подлежащие налогообложению, направляемые на выкуп имущества госпредприятий, приобретение акций и погашение кредитов, выданных на эти цели.

Прошу ответить, облагаются ли налогом суммы, затраченные на приобретение ИПЧ «Имущество» у граждан предпринимателем в 1994 году, но еще не вложенные в какие-либо акции. Расписки граждан, продававших чеки, с суммами полученных ими денег имеются.

Смутько А. Г., предприниматель, г. Пинск

Казалось бы, этот вопрос должен интересовать граждан, получивших доход от продажи ИПЧ, а не предпринимателя, который учитывает средства на покупку чеков в составе расходов. Кстати, если он не получил какой-либо доход от операций с чеками в 1994 году, то ГНИ может расценить покупку чеков как расходы будущих периодов и исключить из состава расходов за 1994 год со всеми вытекающими последствиями (умышленное искажение отчетности, сокрытие дохода и т. д.).

По существу вопроса следует сказать, что продажа гражданами ИПЧ «Имущество» никак не может быть приравнена к выкупу имущества госпредприятий или приобретению акций.

Поэтому предприниматель, казалось бы, обязан был своевременно удержать и перечислить в бюджет подоходный налог с граждан, получивших от него деньги за проданные чеки. Однако республиканская ГНИ, пользуясь своим правом применять закон на практике, приняла следующее решение:

Доходы, полученные гражданами от реализации принадлежащих им приватизационных чеков «Имущество», не подлежат налогообложению подоходным налогом с граждан, если они реализованы по номинальной или ниже номинальной стоимости. В случае реализации этих чеков по стоимости выше

номинальной, суммы превышения подлежат налогообложению по ставкам ст. 18 Закона «О подоходном налоге с граждан».

Такой порядок действовал в 1994 году, действует и сейчас. Но нужно учитывать, что решение республиканской ГНИ отнюдь не бесспорно: вполне возможно, что все изменится после ответа Минюста, куда обратилась ГНИ для выяснения этого вопроса.

Дабы не рисковать, на будущее можно предусмотреть следующий вариант: между предпринимателем и гражданином оформляется договор, согласно которому гражданин поручает предпринимателю направить свои ИПЧ на приобретение каких-либо акций и сразу получает за это деньги. Эта сумма не облагается подоходным налогом. Вознаграждением предпринимателя в данном случае могут являться будущие дивиденды по акциям. При продаже акций доходы, ранее освобожденные от налогообложения, подлежат обложению на общих основаниях, так что акция в дальнейшем лучше не продавать, а, скажем, сдавать в долгосрочную аренду.

Александр БУРДА.

Рынок финансовых услуг

Данные на 20.01.95 г.

| Рынок банковских услуг | | | | | | | | | |
|--|---------------|-----------------------------|----------------|-----------------|------------------|---------------------|--|-----------------|------------------|
| Депозиты (в рублях) | | | | | | | | | |
| Наименование банка | | Годовые процентные ставки | | | | Миним. сумма | | | |
| | | 1 мес. | 2 мес. | 3 мес. | 6 мес. | | | | |
| АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402* | физич. лица | — | — | 400-420 | 400-480 | 30 тыс. | | | |
| Белорусский биржевой банк, т. 891-368, 353-353** | юридич. лиц. | 400 | 410 | 420 | — | 100 млн. | | | |
| | физич. лица | 250 | 270 | 384 | по дог. | 500 тыс. | | | |
| "Олимп", т. 508-557, 261-456 | юридич. лица | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. | 10 млн. | | | |
| | физич. лица | 384 | 384 | 384 | 390 | 100 тыс. | | | |
| * 4 мес. - 400-440%; 3 мес. - 400-460%; ** Для физ. лиц на 12 мес. — по дог. | | | | | | | | | |
| Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях) | | | | | | | | | |
| Наименование банка | | Годовые процентные ставки | | | | Миним. сумма (руб.) | | | |
| | | 7 дней | 14 дней | 21 день | 28 дней | | | | |
| "Олимп", т. 508-557 | | по договоренности | | | | 10 млн. | | | |
| Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц) | | | | | | | | | |
| Наименование банка | Сумма (руб.) | Процентные ставки | | | Телефон | | | | |
| | | 1 мес. | 2 мес. | 3 мес. | | | | | |
| Белорусский биржевой банк | до 10 млн. | 280% до востребования | | | 691-368, 353-353 | | | | |
| | 10-50 млн. | 280% до востребования | | | | | | | |
| | 50-100 млн. | 300% до востребования | | | | | | | |
| Кредиты предприятиям | | | | | | | | | |
| Наименование банка | Валюта | Сроки | | | | | Обеспечение | Телефон | |
| | | до 7 дн. | до 15 дн. | до 30 дн. | до 60 дн. | до 90 дн. | | | |
| Белорусский биржевой банк | BRB | 500 | | | | | залог ин-ва, банк. гарантии | 691-368 | |
| "Олимп" | BRB | 500 | 550 | 580 | — | — | страховка, залог ин-ва, банк. гарантии | 540-131 | |
| * Минимальная сумма — по дог. | | | | | | | | | |
| Межбанковские кредиты (предложение) | | | | | | | | | |
| Наименование банка | Валюта | Сроки | | | | | Обеспечение | Телефон | |
| | | до 15 дн. | до 30 дн. | до 45 дн. | до 60 дн. | до 90 дн. | | | |
| "Олимп" | BRB | 525 | 545 | — | | | срочное обязат-во | 508-557 | |
| * Минимальная сумма — по дог. | | | | | | | | | |
| Межбанковские кредиты (спрос) | | | | | | | | | |
| Наименование банка | Валюта | Сроки | | | | | Обеспечение | Телефон | |
| | | до 15 дн. | до 30 дн. | до 45 дн. | до 60 дн. | до 90 дн. | | | |
| Белорусский биржевой банк | BRB | по договоренности | | | | | срочное обязат-во | 683-869 | |
| "Олимп" | BRB | 430 | 445 | — | — | — | | 508-557 | |
| * Минимальная сумма — по дог. | | | | | | | | | |
| Эмиссия векселей сроком "по предъявлению" | | | | | | | | | |
| Наименование банка | Сумма сделки | Процентные ставки (годовые) | | | | | | | Телефон |
| | | 2-3 банк. дней | 6-12 кал. дней | 13-20 кал. дней | 21-28 кал. дней | 29-45 кал. дней | 46-60 кал. дней | 61-90 кал. дней | |
| Белорусский биржевой банк | 1-5 млн. | 210 | 220 | 230 | 240 | 250 | 260 | — | 337-106, 345-012 |
| | 5-10 млн. | 220 | 225 | 235 | 245 | 255 | 295 | | |
| | 10-30 млн. | 230 | 240 | 250 | 260 | 270 | 285 | | |
| | свыше 30 млн. | 240 | 250 | 270 | 280 | 290 | 300 | | |

| Наименование банка | Сумма сделки | Процентные ставки (годовые) | | | | | | | | | | | | Телефон |
|--|----------------|-----------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------|
| | | 3 банк. дн. | 12 банк. дн. | 20 банк. дн. | 30 банк. дн. | 45 банк. дн. | 60 банк. дн. | 90 банк. дн. | 120 банк. дн. | 150 банк. дн. | 180 банк. дн. | 270 банк. дн. | 360 банк. дн. | |
| Белорусский биржевой банк, т. 337-106, 345-012 | 50-1.000 тыс.* | — | — | — | 265 | — | 300 | 320 | — | — | — | — | — | |
| | свыше 1 млн.* | — | — | — | 270 | — | 290 | 330 | — | — | — | — | — | |
| | 0,5-5 млн. | 220 | 235 | 250 | 260 | 270 | 280 | 300 | — | — | — | — | — | |
| | 5-10 млн. | 230 | 240 | 260 | 270 | 280 | 290 | 310 | — | — | — | — | — | |
| | 10-30 млн. | 240 | 250 | 270 | 280 | 290 | 300 | 315 | — | — | — | — | — | |
| | 30-100 млн. | 250 | 260 | 280 | 290 | 305 | 310 | 320 | — | — | — | — | — | |
| | свыше 100 млн. | 260 | 270 | 290 | 300 | 310 | 320 | 330 | — | — | — | — | — | |
| АКБ "Новоком", т. 603-401 | 5-10 млн. | 270 | 330 | 340 | 370 | 400 | — | — | — | — | — | — | — | |
| | 10-50 млн. | 340 | 370 | 380 | 400 | 420 | — | — | — | — | — | — | — | |
| | свыше 50 млн. | 360 | 390 | 410 | 415 | 430 | — | — | — | — | — | — | — | |
| | свыше 100 млн. | 380 | 410 | 430 | 440 | 450 | — | — | — | — | — | — | — | |
| "Северо-Запад", т. 269-927, 269-174 | 10-40 млн. | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | |
| | 40-1.100 млн. | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | |
| | 100-1.200 млн. | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | |
| | свыше 200 млн. | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | — | |

* Для физических лиц.

| Учет банковских векселей | | | | | | | | | |
|--------------------------|--------------------------------------|---|---|----|----|----|----|----|---------|
| Наименование банка | Количество дней до погашения векселя | | | | | | | | Телефон |
| | 3 | 5 | 7 | 10 | 12 | 15 | 20 | 25 | |
| Учетный процент | | | | | | | | | |
| Белпромстройбанк | по договоренности | | | | | | | | 313-771 |
| "Северо-Запад" | по договоренности | | | | | | | | 269-174 |

| Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли | | | | | | | | | |
|--|---------|-------------|-------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Наименование банка | Валюта | Покупка | | Продажа | | Сумма | | Сроки | |
| | | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. | по дог. |
| АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401* | RUR | 2,94 | 2,96 | — | — | любая | — | — | — |
| | KTT | 170 | — | — | — | — | — | — | — |
| | LEI | 2.500 | — | — | — | — | — | — | — |
| | KRB | 0,092 | 0,094 | — | — | — | — | — | — |
| Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-539 | BRB/RUR | 2,90 | 3,04 | — | — | любая | — | — | — |
| | KRB/BRB | 0,090-0,091 | 0,095-0,096 | — | — | — | — | — | — |
| | KRB/RUR | 30,5 | 33,5-34 | — | — | — | — | — | — |

* Возможна взаимная конверсия.

| Рынок внебанковских услуг | | | | | | | | | |
|--|---------|---------|-------|---------|------------------------------|--|--|--|--|
| Наличная СКВ за безналичную СКВ | | | | | | | | | |
| Наименование | Покупка | Продажа | Сумма | Сроки | Порядок расчетов | | | | |
| ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168 | по дог. | по дог. | любая | 1-2 дня | по поступлению денег на счет | | | | |

| Наличная валюта за безналичную белорусский рубль. Продажа | | | | | | | | | |
|---|---------|-----------------|--------------|--------------------------------|------------------------------|------------|------------------|-----------------|--|
| Валюта | Курс | Оформ. договора | Сумма | Сроки | Порядок расчетов | Название | Телефон | Прим. | |
| USD | по дог. | любое | любая | день в день, сегодня на завтра | по дог. | ИП "ТАНА" | 393-933, 329-185 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 300 USD | день в день | по поступлению денег на счет | организм-я | 665-976 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по поступлению денег на счет | организм-я | 682-787 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по поступлению денег на счет | СП "S.L." | 231-067, 267-459 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по поступлению денег на счет | организм-я | 231-171 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | любая | день в день | по дог. | организм-я | (02251) 68-895 | — | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день, сегодня на завтра | по копии п/п | ИП "ИН-ЛИ" | 262-459, 729-036 | оплата до 17.30 | |
| USD | по дог. | по дог. | по дог. | день в день | по дог. | фирма | 335-732 | — | |

| Наличная валюта за безналичную белорусский рубль. Покупка | | | | | | | | | |
|---|---------|-----------------|--------------|--------------------------------|------------------|------------|------------------|---------------------|--|
| Валюта | Курс | Оформ. договора | Сумма | Сроки | Порядок расчетов | Название | Телефон | Прим. | |
| USD | по дог. | любое | любая | день в день, сегодня на завтра | по копии п/п | ИП "ТАНА" | 393-933, 329-185 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 300 USD | день в день | по копии п/п | организм-я | 665-976 | предоплата до 16.00 | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по копии п/п | организм-я | 682-787 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по копии п/п | СП "S.L." | 231-067, 267-459 | оплата до 17.00 | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день | по копии п/п | организм-я | 231-171 | постоянно | |
| USD | по дог. | любое | любая | день в день | по дог. | организм-я | (02251) 68-895 | — | |
| USD | по дог. | любое | от 1.000 USD | день в день, сегодня на завтра | по копии п/п | ИП "ИН-ЛИ" | 262-459, 729-036 | оплата до 17.30 | |

| | | | | | | | | |
|-----|---------|---------|--------------|--------------------------------|---------------|------------|-----------------|-----------------|
| USD | по дог. | любое | любое | день в день | по дог. | организ-я | 231-171 | постоян- |
| USD | по дог. | любое | любая | день в день | по дог. | организ-я | (02251) 66-895 | — |
| USD | по дог. | любое | от 1 000 USD | день в день, сегодня на завтра | по колики п/п | ИП "ИН-ЛИ" | 262-459 729-036 | оплата до 17.30 |
| USD | по дог. | по дог. | по дог. | день в день | по дог. | фирма | 335-732 | — |

| Наименование | Срок | Годовые процентные ставки | | | | | | | | | | Миним. сумма |
|--|-----------------|---------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|-------------------------------------|
| | | 1 мес. | 2 мес. | 3 мес. | 4 мес. | 5 мес. | 6 мес. | 7 мес. | 8 мес. | 9 мес. | 12 мес. | |
| Европейская трастовая компания, т. 520-785 | юр. лица | 2,6 | — | 8 | — | — | 16,64 | — | — | — | — | СКВ нал. или руб. по курсу min 10\$ |
| | свыше 1.000 USD | 2,6 | — | 9 | — | — | 19 | — | — | — | 30,5 | 41 |

* 10 мес. — 625-1.200%, 11 мес. — 700-1.300%.

| Безналичная валюта за безналичную белорусский рубль | | | | | | | | | |
|---|---------|---------|---------------|---------------|------------------------------|--|--|--|--|
| Наименование | Покупка | Продажа | Сумма | Сроки | Порядок расчетов | | | | |
| "Доминатор", т. 365-242, 363-343 | 11.900 | 12.500 | от 10.000 USD | 1-2 банк. дня | по поступлению денег на счет | | | | |

| Н |
|---|
|---|

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС

Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией Hot Line.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

ГАРМОНИЯ КАЧЕСТВА, ТЕХНОЛОГИИ И СЕРВИСА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

ВПЕРВЫЕ в Беларуси

HIGHSCREEN

самые популярные компьютеры Германии

"Верса компьютерс"

тел 62 62 67
тел/факс 62 81 11

Мгновенное переключение! Ваша техника не пострадает от перепадов напряжения. Многочасовая работа сохранится. Специальное программное обеспечение заботливо свернет вашу сеть, а затем отключит сервер.

Самые мощные в Беларуси источники бесперебойного питания

Диапазон нагрузок от 250 VA до 600 000 VA

Стабилизация напряжения без переключения на батареи 140-276 V

EXIDE ELECTRONICS USA

UPS серии BACK-UP и ON-LINE

MAS Elektronik

Тел. (0172) 351-201 (5 линий), факс 351-200

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА ДИСПЕРАДО

- Купит безналичные российские деньги
- В кратчайшие сроки регистрирует предприятия в Москве

Телефоны: (0172) 63-45-63, 63-90-48, 63-91-22

КОМПАКТНЫЙ ФАКСИМИЛЬНЫЙ АППАРАТ САВООТВЕТЧИКОМ PHILIPS HFC-B

Сертификат Министерства связи РБ. Компактный и элегантный, простой и удобный в использовании. Совмещает функции телефона, автоответчика, факса и копировального аппарата. Автоматический прием и голосовых и факсимильных сообщений.

Dilmor Ltd. Тел./факс: (0172) 34-95-56.

ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛСНАБПОДШИПНИК"

- Желаете купить? Звоните! Имеющиеся в наличии получите сразу, нет нужных - доставим на ваш склад.
- Желаете много? Нет проблем - доставим на ваш склад.
- Желаете срочно? Организуем: мы ценим своих клиентов.
- Желаете регулярно? Пожалуйста, мы ценим своих клиентов. Заклучим договор.

Желаете сами продать? Поможем! Возьмем на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы экономите время и деньги. Клиенты с предоплатой получают гарантии и скидки.

Тел.: (0172) 446-982, 446-992.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА ДИСПЕРАДО

| | |
|-------------------------------|---------------------------------|
| Термобумага 2.4-2.65\$ | Компакт-диски США 1991г.-1993г. |
| Счетно-денежная машинка MCK-3 | Масляные обогреватели 750 Вт |

CITIZEN

Калькуляторы - бухгалтерские: 10, 12, 14-разрядные SDC-8751, 8900, 839, 888, 898; -карманные: SLD-760N. Бизнес-папка FT-211.

Купим б/н российские деньги

Тел. в Минске: (0172) 63-90-48, 63-91-22.

- МАШИНКИ СЧЕТА ДЕНЕГ
- ТЕЛЕФОНЫ
- П/МАШИНКИ "РОМАШКА"
- ТЦ "ВИТЯЗЬ" 510-07Д
- КОМПЬЮТЕРЫ MC-1504

Тел. (0172) 25-45-21.

ТК eggs

Организация постоянно закупает продукты питания: яйцо, сыр, масло, мясо, мясные консервы.

Фирма **"ТЕХНОПАРКСЕТИ"** проводит для сотрудников коммерческих банков, государственных учреждений и промышленных предприятий семинар на тему **"Способы построения распределенных вычислительных сетей и защита информации в них на базе телекоммуникационного оборудования Penril Datability Networks (США) и Rasal Datacom (Англия)".**

Семинар состоится 25 января 1995 года в 14⁰⁰ в актовом зале Дворца искусств по адресу: г. Минск, ул. Козлова, 3.

Предварительная запись по телефону (0172) 45-20-87.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ИЗ ЕВРОПЫ

Со склада в Минске и под заказ по самым низким ценам:

- подвесные потолки "Armstrong", "Atena";
- потолочные светильники;
- алюминивые и жестяные радиаторы;
- смесители;
- зеркальная продукция;
- стеклообои.

По вопросам приобретения обращаться по телефонам: (0172) 32-45-19, 39-50-24, факс: (0172) 32-56-83.

МИНИФОТОЛАБОРАТОРИИ

FUJI - NORITSU - AGFA

C-41, RA-4 WATERLESS NEW, SECOND HAND ACCESSORIES

ДОСТАВКА УСТАНОВКА ОБУЧЕНИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

КРАЙНЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ

ТЕЛЕФОНЫ В ВИТЕБСКЕ 0212-362209, 377204 ФАКС 0212-362587

VOLVO

модели 1995года

| | |
|---------------------|----------|
| 440GL (89 л.с.) | 16.000\$ |
| 440GLT (107.5 л.с.) | 17.500\$ |
| 460GL (89 л.с.) | 16.500\$ |
| 460GLT (107.5 л.с.) | 17.900\$ |
| 850GLE (144 л.с.) | 23.000\$ |
| 850GLT (170 л.с.) | 26.000\$ |
| 850 T-5 (225 л.с.) | 30.000\$ |

Базовый комплект включает: подушка безопасности; подогрев сидений; ABS; центральный замок; электропривод зеркал и т. д. в зависимости от модели.

БАЗОВЫЕ ЦЕНЫ: (без учета таможенных пошлин, со склада в Минске и под заказ)

ТРИАДОС и К тел. (0172) 69-59-22, факс 69-59-32. Минск, 8-й км. Московского шоссе, автостоянка, тел. (0172) 68-09-11.

Фирма "ЛиП" продает со склада в г. Минске:

а/покрышки.....185/82 R15 к/м РАФ;
а/покрышки.....6.40-13 к/м ИЖ-2715;
а/покрышки.185/65 R14 к/м Москвич 2141;
а/покрышки.....205/70 R14 к/м Волга.

Тел. (0172) 266-365. Тел./факс: (0172) 266-366.



распродажа

Бытовая техника

Moulinex

ROWENTA

Самые низкие цены.

Тел.: (0172) 27-80-90.
Тел./факс: (0172) 76-89-73.

АО "Евроконтакт" предлагает:

презентационные устройства фирмы "InFocus" на основе жидкокристаллических дисплеев, совместимые с компьютерами PC, Macintosh, Sun, а также видео-стандартами PAL, SEKAM, NTSC.

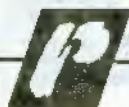
Тел: (0172) 45-45-52, тел/факс (0172) 45-45-51.

Высокое качество оборудования и безупречный сервис.

Одним из важнейших факторов при выборе офисного оборудования является его надежность. Именно поэтому потребители выбирают технику с маркой "Ксерокс". Завидную репутацию компании "Ксерокс" создали не только высокое качество оборудования, но и безукоризненный сервис. Специалисты официального дилера "Ксерокс" - фирмы "БИ-Проект" всегда готовы поддержать репутацию компании "Ксерокс", выехав по первому Вашему запросу.

XEROX Authorized Dealer

Представитель в РБ - белорусская компания "БИ-Проект". Тел.: (0172) 31-24-93, 31-95-16, 31-95-76.



| № п.п. | ТОРГОВАЯ МАРКА | ПРОЦЕССОР | | RAM | НАКОПИТЕЛИ | | | МОНИТОР | | ВИДЕОКАРТА | | КОРПУС | ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ | ЦЕНА USD | ХАРАКТЕРИСТИКИ | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|--------|--------------------|-------------|-------|-----|------------|---------------|---------|----------|-----------------|------------|-----|---------|---|-------------|----------------|----------------|-----------------|
| | | ТИП / MHz | схема | | установка | вмест. в оем. | FD | объем | тип / диагональ | формат | тип | | | | | | |
| 1 | Компьютерный класс | | | | | | | | | | | | под заказ | от 1800 | 12 | ИПОВТ | 327139 |
| 2 | IBM PC | 286/10 | | 1 | 5 | // | 80 | | 13 | VGA | | | Германия, VGA Samsung | от 240 | 6 | ЭРОКОС | 547006 / 639629 |
| 3 | SOEMTRON | 286/12 | | 1 | 4 | // | 100 | IDE/ISA | 18 | SVGA | + | 39 | 256 ISA | 579 | 12 | ДИАЛОГ-МИНСК | 558005 / 639779 |
| 4 | SUNRISE | 286/20 | | 1 | 16 | // | 85 | IDE | 13 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 605 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 5 | ADING | 386 SX/25 | | 1 | 16 | // | 85 | IDE | 13 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 625 | 12 | АДИНТ | 783512 |
| 6 | ADING | 386/7 SX/25 | | 1 | 16 | // | 85 | IDE | 13 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 625 | 12 | АДИНТ | 783512 |
| 7 | EC1863.11 | 386 SX/25 | | 2 | 16 | // | 170 | IDE | 14 | VGA | | 39 | 256 ISA | 680 | 12 | ИПОВТ | 313549 / 369010 |
| 8 | | 386 SX/33 | | 2 | | | 108 | | | matVGA | | | измен. конфигур. | 580 | 24 | ИНФОРМАТИКА | 370662 / 374519 |
| 9 | NTT | 386 SX/33 | | 2 | | | 170 | | | matVGA | | | ISA | 585 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 10 | | 386 SX/33 | | 2 | | | 170 | | | matVGA | | | | 710 | 24 | ИНФОРМАТИКА | 370662 / 374519 |
| 11 | ADING | 386/7 DX/33 | 64 | 2 | 32 | // | 170 | IDE | 13 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 780 | 12 | АДИНТ | 783512 |
| 12 | LAND | 386 DX/33 | 8 | 4 | 16 | // | 210 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 1130 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 13 | LAND | 386 DX/33 | 128 | 4 | 16 | // | 210 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 1145 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 14 | SUNRISE | 386 SX/40 | | 1 | 16 | 3.5 | 100 | IDE/ISA | 15 | SVGA | + | 26 | 512 ISA | 565 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 15 | SUNRISE | 386 SX/40 | | 1 | 16 | 3.5 | 100 | IDE/ISA | 15 | SVGA | + | 39 | 512 ISA | 685 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 16 | | 386 SX/40 | | 1 | 64 | 3.5 | 120 | IDE | 12 | matVGA | | 26 | 512 ISA | 565 | 15 | Историк/Сарис | 306401 |
| 17 | DAINOWA | 386 SX/40 | | 1 | 5.25 | // | 170 | | | | | 256 | | 579 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 18 | IT | 386 SX/40 | | 1 | 16 | 3.5 | 170 | IDE | 15 | matVGA | | 256 | | от 599 | 15 | ИНФОТЕХ | 236281 / 267341 |
| 19 | DAINOWA | 386 SX/40 | | 1 | | // | 170 | | | | | 256 | | 616 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 20 | DAINOWA | 386 SX/40 | | 1 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 683 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 21 | | 386 SX/40 | | 2 | | // | 107 | IDE | | | | 39 | 256 | 722 | 24 | БЕВАЛЕКС | 499011 / 499078 |
| 22 | American Logic | 386 SX/40 | | 2 | 16 | // | 107 | IDE | 14 | SVGA | | 39 | 512 ISA | 743 | 36 | Американ/Логик | 523312 / 525428 |
| 23 | | 386 SX/40 | | 2 | 64 | // | 120 | IDE | 12 | matVGA | | 26 | 512 ISA | 650 | 15 | Историк/Сарис | 306401 |
| 24 | SUNRISE | 386 SX/40 | | 2 | 16 | // | 130 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 26 | 512 ISA | 657 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 25 | DAINOWA | 386 SX/40 | | 2 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 718 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 26 | LAND | 386 SX/40 | | 2 | 16 | // | 210 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 39 | 256 ISA | 940 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 27 | SUNRISE | 386 SX/40 | | 2 | 16 | // | 260 | IDE/ISA | 14 | SVGA | + | 39 | 512 ISA | 770 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 28 | MAS | 386 SX/40 | | 4 | 16 | // | 260 | IDE/ISA | 13 | SVGA | | 28 | 512 ISA | 899 | 18 | MAC Электроник | 351201 / 351200 |
| 29 | UNITEC | 386 SX/40 | | 4 | 16 | 3.5 | 426 | IDE/ISA | 13 | matVGA | | 28 | 1 ISA | 830 | 12 | МИЛЕКС | 335253 |
| 30 | IT | 386 DX/40 | 128 | 2 | 32 | // | 170 | IDE | 15 | matVGA | | 256 | | от 740 | 15 | ИНФОТЕХ | 236281 / 267341 |
| 31 | | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 107 | | | matVGA | | 512 | | 733 | 18 | Вис.Технологии | 207029 / 207911 |
| 32 | American Logic | 386 DX/40 | 128 | 4 | 32 | // | 107 | IDE | 14 | SVGA | | 39 | 512 ISA | 872 | 36 | Американ/Логик | 523312 / 525428 |
| 33 | NTT | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | matVGA | | 256 | | 709 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 34 | DAINOWA | 386 DX/40 | 8 | 4 | | // | 170 | | | | | 256 | | 748 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 35 | DAINOWA | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | | | 256 | | 762 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 36 | | 386 DX/40 | 8 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 814 | 24 | ИНФОРМАТИКА | 370662 / 374519 |
| 37 | DAINOWA | 386 DX/40 | 8 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 815 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 38 | | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 824 | 24 | ИНФОРМАТИКА | 370662 / 374519 |
| 39 | NTT | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 824 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 40 | DAINOWA | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 829 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 41 | NTT | 386/7 DX/40 | 128 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | | 39 | 256 | 849 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 42 | | 386/7 DX/40 | | | | // | 170 | | | SVGA | | 28 | | 521 | 162 | Рефан-Алгоритм | 521451 |
| 43 | SUNRISE | 386/7 DX/40 | 128 | 4 | 32 | // | 170 | IDE | 12 | SVGA | + | 26 | 512 ISA | 890 | 18 | СНАМИ | 645444 |
| 44 | NTT | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 210 | | | SVGA | | 39 | 256 | 830 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 45 | | 386 DX/40 | 128 | 4 | 64 | // | 210 | IDE | 12 | SVGA | | 39 | 512 ISA | 845 | 15 | Историк/Сарис | 306401 |
| 46 | NTT | 386/7 DX/40 | 128 | 4 | | // | 210 | | | SVGA | | 39 | 512 ISA | 906 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 47 | DAINOWA | 386 DX/40 | 8 | 4 | | // | 250 | | | SVGA | | 39 | 256 | 832 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 48 | DAINOWA | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 250 | | | SVGA | | 26 | 512 | 897 | 15 | ДАЙНОВА | 302356 |
| 49 | SUNRISE | 386 DX/40 | 128 | 4 | 128 | // | 260 | IDE/ISA | 14 | SVGA | + | 39 | 512 ISA | 910 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 50 | SUNRISE | 386 DX/40 | 128 | 4 | 128 | // | 260 | IDE/ISA | 14 | SVGA | + | 26 | 512 ISA | 950 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 51 | MAS | 386 DX/40 | 128 | 4 | 32 | // | 260 | IDE/ISA | 13 | SVGA | | 26 | 512 ISA | 590 | 18 | MAC Электроник | 351201 / 351200 |
| 52 | NTT | 386 DX/40 | 128 | 4 | | // | 270 | | | SVGA | | 26 | 512 | 901 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 53 | | 386/7 DX/40 | 128 | 8 | | // | 452 | | | SVGA | + | 26 | 512 | 1189 | 18 | Вис.Технологии | 207029 / 207911 |
| 54 | BM2002 | 486 SX/25 | | 4 | 32 | // | 170 | IDE | 14 | VGA | | 39 | 512 ISA | 940 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 55 | Vectra N2 4/25i | 486 SX/25 | opt. | 96 | 3.5 | // | 170 | Fast-IDE | 12 | SVGA | | 1 | VLB | 1670 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 56 | OLIVETTI M4-40 | 486 SX/25 | 8 | 4 | | // | 170 | | | SVGA | + | 26 | 512 | 1690 | 24 | ТУССОН | 365293 / 365931 |
| 57 | | 486 SX/25 | 256 | 4 | | // | 210 | | | SVGA | | 39 | 512 | 1690 | 24 | ТУССОН | 365293 / 365931 |
| 58 | LAND | 486 SX/25 | 128 | 4 | 48 | // | 210 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 26 | 512 ISA | 1248 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 59 | ACER | 486 SX/25 | 8 | 4 | 36 | 3.5 | 210 | IDE | 12 | UNGA | + | 26 | 512 VLB | 1446 | 24 | BelComData | 494026 / 395142 |
| 60 | Intel Champion | 486 SX/25 | 4 | 32 | 3.5 | 210 | IDE/ISA | 15 | SVGA | | 26 | 512 ISA | 1596 | 14 | РЕСТА | 784100 | |
| 61 | OPTIMUS SA | 486 SX/25 | 128 | 4 | 120 | 3.5 | 240 | IDE/ISA | 9 | SVGA | + | 26 | 512 ISA | 1297 | 18 | СЕМПИЛАН | 372540 / 373321 |
| 62 | Intel Champion II | 486 SX/25 | int. | 4 | 32 | 3.5 | 245 | IDE/ISA | 11 | SVGA | + | 26 | 512 VLB | от 1256 | 14 | ЗЕМЛЕД | 265690 / 208694 |
| 63 | SAMSUNG | 486 SX/25Q | | 4 | | // | 250 | | | | | | DeskMaster, VESA, max. экранов, MS DOS, Win | 1390 | 12 | ИТЕК К.С. | 688034 |
| 64 | DTK | 486 SX/25 | 4 | 64 | 3.5 | 270 | IDE/ISA | 11 | SVGA | + | 26 | 512 VLB | + | 1059 | 24 | НИН ЭВМ | 346530 |
| 65 | Magtron Office | 486 SX/25 | 4 | 128 | | // | 270 | IDE/ISA | 11 | SVGA | + | 26 | 1 VLB | 1258 | 24 | МИКРО EXPRESS | 347515 |
| 66 | Intel | 486 SX/25 | 4 | 32 | 3.5 | 270 | IDE/ISA | 11 | SVGA | + | 26 | 512 VLB | + | 1294 | 24 | НИН ЭВМ | 346530 |
| 67 | MAS | 486 DX/33 | 128 | 4 | 32 | // | 260 | IDE/ISA | 13 | SVGA | | 26 | 512 ISA | 1020 | 18 | MAC Электроник | 351201 / 351200 |
| 68 | HP Vectra VL2 | 486 SX/33 | 4 | 32 | 3.5 | 210 | IDE | 12 | SVGA | | | 512 VLB | | 1065 | 1 | | |



| № | ТОРГОВАЯ МАРКА | ПРОЦЕССОР | | RAM | НАКОПИТЕЛИ | | | МОНИТОР | ВИДЕОКАРТА | | | КОРПУС | ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ | ЦЕНА USD | ТАРА | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|-----|--------------------|---------------|-------|-----|------------|-------|--------|----------|------------|-------|-------|--------|--------------------------------|-------------|------|-------------|-----------------|
| | | ТИП / MHz | cache | | съемн. | жест. | CD-ROM | | тип | разр. | канал | | | | | | |
| 141 | NTT | 486 SLC2/50 | int | 2 | 106 | ISA | | SVGA | 39 | 256 | | MT | ISA | 730 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 142 | NTT | 486/7 SLC2/50 | int | 2 | 170 | ISA | | SVGA | 28 | 512 | | MT | ISA | 896 | 12 | ТАИР | 769080 |
| 143 | STRATUM | 486 S2/50 | 256 | 2 | 64 | 3.5" | 260 | IDE | 14 | | | DT | 72 pin SIMM, MPR-II | 1042 | 12 | ЭЛКО | 346609 / 206708 |
| 144 | HP Vectra VL2 | 486 S2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE | 12 | | | DT | ISA, Green | 1375 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 145 | ICS | 486 S2/50 | 256 | 4 | 32 | 3.5" | 340 | IDE | 14 | | | MT | ISA, Green | 1050 | 12 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 146 | HP Vectra VL2 | 486 S2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 340 | IDE | 12 | | | DT | ISA, Green | 1220 | 12 | ТАИР | 326533 / 324583 |
| 147 | Vectra N2 4/50s | 486 S2/50 | opt. | 8 | 64 | 3.5" | 270 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1485 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 148 | Vectra N2 4/50s | 486 S2/50 | opt. | 8 | 64 | 3.5" | 270 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1810 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 149 | HP Vectra M2 | 486 S2/50 | opt. | 8 | 96 | 3.5" | 270 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1865 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 150 | HP Vectra M2 | 486 S2/50 | opt. | 8 | 96 | 3.5" | 270 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1945 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 151 | HP Vectra M2 | 486 S2/50 | opt. | 8 | 96 | 3.5" | 270 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 2000 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 152 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 849 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 153 | LAND | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | MB-486GV2-2, DOS, Intel, аксид | 1412 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 154 | HP Vectra VL2 | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1490 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 155 | LAND | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1666 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 156 | Intel Champion | 486 D2/50 | 256 | 4 | 32 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1765 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 157 | OLIVETTI PCS | 486 D2/50 | 256 | 4 | 32 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 158 | DANNOVA | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 159 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 160 | HP Vectra VL2 | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 161 | ACER | 486 D2/50 | 256 | 4 | 36 | 3.5" | 420 | IDE | 12 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 162 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1770 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 163 | Vectra N2 4/50 | 486 D2/50 | opt. | 8 | 64 | 3.5" | 210 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1875 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 164 | Vectra N2 4/50 | 486 D2/50 | opt. | 8 | 64 | 3.5" | 210 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 1930 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 165 | DANNOVA | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1822 | 24 | ТАИР | 369754 / 361592 |
| 166 | HP Vectra VL2 | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1830 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 167 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 1830 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 168 | HP Vectra XM2 | 486 D2/50 | 256 | 8 | 96 | 3.5" | 340 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 169 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 170 | HP Vectra VL2 | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 171 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 172 | HP Vectra VL2 | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 173 | NTT | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 174 | LAND | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 175 | LAND | 486 D2/50 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 176 | OPAL | 486/7 SLC2/66 | 161 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 177 | OPAL | 486/7 SLC2/66 | 161 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 178 | BBM | 486 S2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 179 | STRATUM | 486 D2/66 | 256 | 2 | 64 | 3.5" | 260 | IDE | 14 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 180 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 181 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 182 | DIVERSIFIED | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 183 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 184 | LAND | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 185 | HP Vectra VL2 | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 186 | LAND | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 187 | Intel Champion | 486 D2/66 | 256 | 4 | 32 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 188 | IBM PS/90 | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 189 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 190 | SUNRISE | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 14 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 191 | SUNRISE | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 14 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 192 | MAS | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 193 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 194 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 195 | DTK | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 196 | Magtron Office Pro | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 197 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 198 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 199 | OPTIMUS SA | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 200 | HP Vectra VL2 | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 201 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 202 | BBM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 203 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 204 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 205 | DTK | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 206 | Magtron Office Pro | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 207 | DTK | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 10 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 208 | OPTIMUS SA | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 209 | UNITEC | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 210 | American Logic | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 11 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 211 | HP Vectra VL2 | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 212 | HP Vectra XM2 | 486 D2/66 | 256 | 8 | 96 | 3.5" | 340 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 213 | SUNRISE | 486 D2/66 | 256 | 4 | 128 | 3.5" | 260 | IDE/ISA | 14 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 214 | Vectra N2 4/66 | 486 D2/66 | opt. | 8 | 64 | 3.5" | 210 | Fast-IDE | 12 | | | DT | Integr. LAN | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 215 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 216 | MAS | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 217 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 218 | BeaBAM | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 219 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |
| 220 | NTT | 486 D2/66 | 256 | 4 | 64 | 3.5" | 210 | IDE/ISA | 15 | | | MT | ISA VLB | 2129 | 24 | ТАИР | 769080 |

Конъюнктура и цены

Мебель, мелкооптовый оборот

В настоящее время человек, приобретающий мебель, находится на социальной лестнице между владельцем автомобиля и телевизора.

В среднем цена добротного набора мебели колеблется между 1.000 и 2.000 USD, то есть от

50 до 100 средних зарплат. Ясно, что редко кто может позволить себе другую мебель, кроме кухонной табуретки, поскольку даже верблюд не сможет обходиться без еды и питья от 4 до 8 лет. А ведь мы живем не в пустыне.

| Усредненные цены предложения (Минск, 17.01-23.01.95) | | | |
|--|---------------------|-------|------|
| Наименование товара | Цена за единицу USD | | |
| | кожа-замше | кожа | 100% |
| Гарнитур "DOVER" | | | |
| 3-местный диван | 610 | 885 | |
| 2-местный диван | 475 | 685 | |
| кресло | 330 | 480 | |
| Гарнитур "SAMARCAND" | | | |
| 3-местный диван | 826 | 1.200 | |
| 2-местный диван | 645 | 930 | |
| кресло | 440 | 645 | |
| Гарнитур "CLUB" | | | |
| 3-местный диван | 1.060 | 1.500 | |
| 2-местный диван | 945 | 1.330 | |
| кресло | 600 | 835 | |
| Набор мебели 3-1-1* | 2.020 | 2.895 | |
| Набор мебели 3-1-1 | 1.580 | 2.265 | |
| Набор мебели 3-1-1 | 1.155 | 1.675 | |
| Набор мебели 3-2-1 | 2.355 | 3.360 | |
| Набор мебели 3-2-1 | 1.845 | 2.425 | |
| Набор мебели 3-2-1 | 1.295 | 1.885 | |
| Набор мебели 3-2 | 1.845 | 2.640 | |
| Набор мебели 3-2 | 1.330 | 1.960 | |

| | | |
|---------------------------|-------|-------|
| Набор мебели 3-2 | 1.065 | 1.540 |
| Набор мебели 2-С-2 | 1.810 | 2.320 |
| Набор мебели 2-С-2 | 1.235 | 1.815 |
| Набор мебели 3-С-2/2-С-3 | 1.870 | 2.695 |
| Набор мебели 3-С-2/2-С-3 | 1.480 | 2.140 |
| Гарнитур "MUSTANG" | | |
| высокое раскладное кресло | 665 | 855 |
| пуфик | 230 | 270 |
| Гарнитур "MANHATTAN" | | |
| высокое раскладное кресло | 705 | 900 |
| пуфик | 230 | 270 |

* 3 — трехместный диван, 2 — двухместный диван, 1 — кресло, С — угловая установка.

Информация предоставлена МПП "Информарк" (система "Информарк"). По вопросу приобретения информации о продажах обращаться по телефону (0172) 64-43-13.

Сложнотехнические товары, розница

На снижение покупательной способности доллара в первую очередь, как и обычно, отреагировали технически наиболее сложные товары, чья цена в USD повысилась на 20-50%. В целом сохраняется скачкообразность изменения цен, связанная,

прежде всего, с поступлением партий в магазины. Опытные покупатели, замечая, что какой-то товар кончается, скупают остатки, будучи твердо уверенными в солидном наваре при реализации в течение короткого времени.

| Розничные цены в г. Минске (восторгаясь, в тыс. BRB и USD) | | | | | | | |
|--|----------|-----------|------|----------|-------|-------------------|----------|
| Наименование товара | 16.03.94 | 6.12.94 | | 18.01.95 | | Изменение цен в % | |
| | | BRB | USD | BRB | USD | 16.12.94 | 18.01.95 |
| Телевизор "Горизонт" 51T1418D | 139,84 | 1 514,240 | 174 | 2 700 | 197 | 78 | 1.830 |
| Телевизор "Горизонт" 51T1441D | 175,6 | 1 737,060 | 200 | 2 899 | 248 | 67 | 1.550 |
| Телевизор "Горизонт" 51T1510I | 180,04 | 1 814,540 | 210 | 3 276,9 | 280 | 80 | 1.720 |
| Автоматическая "Гродно-304" | 26,0 | 235 | 27 | — | — | — | — |
| Холодильник "Минск-126-1" | 182,4 | 2 334 | 270 | 2 904 | 248 | 24 | 1.496 |
| Холодильник "Минск-130-3M" | — | 2 784 | 321 | 4 354 | 372 | 56 | — |
| Холодильник "Минск-215-M-5M" | 168,0 | 2 100 | 242 | 3 029 | 258 | 44 | 1.703 |
| Морозильник "Минск-131" | 177,6 | 1 788 | 206 | 2 900 | 248 | 62 | 1.520 |
| Спиральная машина "Росинка" | 141,294 | — | — | 2.166,08 | 185 | — | 1.433 |
| Спиральная машина "Мара" | 21,3 | 234 | 27 | 286 | 24,4 | 22 | 1.243 |
| Швейная машина "Чайка-143" | 104,5 | 1.225,9 | 141 | 1.225,9 | 104,7 | — | 1.073 |
| Печь СВЧ "Питок" (Гомель) | 180,0 | — | — | 1.705,86 | 197 | — | 848 |
| Эл. насос "Вихрь" | 11,035 | 84,289 | 9,7 | 134,5 | 11,5 | 60 | 1.119 |
| Эл. насос МРВ-1Е | 10,75 | 193,557 | 224 | 193,557 | 16,5 | — | 1.700 |
| Кодермолка "Термол-тест" | 4,75 | 32,5 | 3,6 | 416 | 3,6 | 28 | 776 |
| Соковыжималка "Саломея" | 12,310 | 182,312 | 21,0 | 196,3 | 16,7 | 8 | 1.496 |
| Кухонный процессор "Кулава" | 35,1 | 405,340 | 46,8 | 405,340 | 34,6 | — | 1.055 |
| Эл. греть ("Беларусь") | 40,130 | 371,708 | 42,8 | 683,4 | 58,4 | 84 | 1.603 |
| Эл. греть ("Беларусь") | 5,46 | 53,0 | 6,1 | — | — | — | — |
| 2 комф. | 11,7 | 120,9 | 14 | — | — | — | — |
| Эл. кипятильник 1,2 Вт | — | 24,518 | 2,8 | 24,5 | 2,1 | — | — |
| Фотоаппарат "Эпикон" 35 см | 3,75 | 109,5 | 13 | 109,5 | 9,4 | — | 2.820 |
| Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос 44-7" | 10,35 | 224,5 | 26 | 300,427 | 25,7 | 34 | 2.803 |
| Эл. дрель | 35,85 | 402,266 | 46 | 485,875 | 41,5 | 21 | 1.255 |
| Эл. утюг ("Беларусь") | 5,67 | 41,5-43,5 | 5 | 110,0 | 9,4 | 153 | 1.840 |
| Эл. утюг (Гомель) | — | 26,52 | 3,1 | 53,550 | 4,6 | 102 | — |
| Эл. мисорубка без шнурков | 20,915 | 196,91 | 15,8 | 205,979 | 17,6 | 50 | 885 |
| Часы наручные мужские "Электроника" | 1,51 | 18-23 | 2,6 | 18-28 | 2,3 | 22 | 1.754 |
| Часы наручные женские "Электроника" | 1,5 | 14 | 1,8 | 18-22 | 1,8 | 43 | 1.233 |
| Часы наручные кварцевые женские | 2,53 | 26 | 3,0 | 26-60 | 5,1 | 130 | 1.600 |
| Часы наручные механические хронометры | 2,86 | 18-34 | 3,9 | 37-60 | 5,1 | 87 | 1.595 |
| Часы наручные механические мужские | 1,8 | 16-34 | 3,9 | 17-45 | 3,8 | 32 | 1.622 |
| Часы-будильник эл./мех. "Слава" | — | 26,0 | 3,0 | 27,950 | 2,4 | — | — |
| Часы-будильник мех. "Слава" | — | 31,2 | 3,5 | 40,560 | 3,5 | — | — |
| Пылесос "Аудра" | 31,8 | — | — | — | — | — | — |
| Пылесос "Автоматик-2000" | — | — | — | 2.080,0 | 177,8 | — | — |

Сахар:

Ожидается хороший навар

Среди зарубежных аналитиков, пристально наблюдающих в последние два месяца за событиями в России, есть довольно значительная группа специалистов, чей интерес не связан с Чечней (во всяком случае непосредственно). Это эксперты, профессионально работающие на международном рынке сахара.

В конце 1994 года подавляющее большинство сахарных заводов России (84 из 95) завершило переработку сахарной свеклы нового урожая и простаивает из-за отсутствия сырья (еще 6 не могли нормально функционировать из-за недостатка топливного мазута).

Падение валового сбора сахарной свеклы до 13 млн. тонн против 25 млн. в 1993 и 28 млн. в 1990 году было усугублено потерями уже собранных клубней из-за их высокой сахаристости: 14% при обычной в 12%. Сваленная после уборки в бурты прямо на полях свекла горела в буквальном смысле этого слова.

В результате, завершив переработку почти всего урожая, сахарные заводы произвели всего 1,56 млн. тонн сахара (в 1993 году было 2,3 млн. тонн).

Общая же годовая потребность России в сахаре составляет 3-3,5 млн. тонн.

В прошлые годы оставшаяся часть необходимого стране продукта производилась из кубинского сырья в период межсезонья — с момента завершения переработки собственного урожая в декабре

январе и до поступления свеклы нового урожая. При нормальной годовой потребности в 2-2,5 млн. тонн сахара-сырца в последние годы Россия постоянно сокращала его закупки. Соглашением на 1994 год предусматривалась поставка 1 млн. тонн сырья в обмен на 2,5 млн. тонн нефти.

Однако реализация сделки затормозилась, и РФ получила лишь 600 тыс. тонн сахара-сырца, поставив 1,5 млн. тонн нефти. Даже если этот контракт будет реализован в полном объеме и удастся своевременно заключить новое соглашение о поставке Кубой в 1995 году по бартеру за нефть еще 1,5 млн. тонн сырья, в первой половине текущего года Россия будет испытывать дефицит сахара в 1 млн. тонн, что составляет до 1/3 годовой потребности.

На основании данных о ходе уборки сахарной свеклы, развитие ситуации было спрогнозировано продавцами, постоянно работающими в этом секторе рынка. Цены начали плавно расти еще в начале сентября и к концу месяца достигли эквивалента 405-425 USD/тонна. В настоящее время стоимость тонны сахара, выработанного из сахарной свеклы, колеблется около 450-500 USD, произведенного из сырья — около 450 USD.

По выкладкам специалистов российского правительства, около 600 тыс. тонн сахара предполагается закупить у украинских производителей, а остальное — импортировать из Европы.

Однако в эти расчеты следует внести существенные коррективы. На Украине уборка сахара осложнилась теми же трудностями, что и в России. Поэтому экспортные

ресурсы сахара будут существенно ниже уровня прежних лет. Одновременно правительство Украины предпринимает усилия по централизации вывоза сахара через концерн "Укрсахар", что должно препятствовать реализации этого товара на рынке СНГ по демпинговым ценам. Есть все основания полагать, что цены на украинский сахар зафиксируются на уровне среднероссийских.

В 1994 году произошло существенное сокращение урожайности сахарной свеклы в Европе, по предварительным оценкам — на 25-30% вместо планировавшихся 10%. Прогнозируется, что ФРГ один из крупнейших производителей сахара в ЕС, уменьшит его производство на 15,7%, и оно составит 3,655 млн. тонн в расчете на год.

И хотя информация о неполадках урожая сахарной свеклы в Австралии несколько сбила волну повышения цен, они зафиксировались на уровне, который, учитывая постоянно растущий курс доллара, делает импорт белого сахара из Европы на российский рынок низкорентабельным (исходная оптовая цена 350 USD/тонна после доставки в российский порт — возрастает до 450 USD/тонна).

Учитывая ситуацию на внутреннем рынке сахара, эксперты комитета России по торговле предлагают ввести ограничения на его вывоз и одновременно снизить пошлины на импорт до пределов, делающих его рентабельным.

В Беларуси сбор сахарной свеклы в 1994 г. составил 1,073,2 тыс. тонн (68% к уровню 1993 г.), закупки — 937,8 тыс. тонн (71%), а производство сахара к ноябрю 1994 г.

составило 104,4 тонн (91,7%). Ожидаемый дефицит сахара, даже если учесть сокращение потребления в последние годы на 30-35%, можно оценить в 100-105 тыс. тонн.

Однако сравняв оптовые цены на начало 1995 года в Беларуси (280-290 USD/тонна в госторговле и 330-350 — на коммерческом рынке) и России (от 450 USD/тонна), можно ожидать, что значительная часть сахара собственного производства несмотря на административные препоны уйдет туда, где цены выше, то есть в ту же Россию, а импорт этого товара на коммерческой основе (именно по этому каналу сейчас поступает значительная доля важнейшего продукта) полностью прекратится. Учитывая скромные возможности госбюджета, рассчитывать на серьезные госзакупки сахара для реализации в розницу по дотационным ценам не приходится. Встречные поставки в обмен на продукцию предприятий РБ маловероятны по причине того, что серьезные резервы конкурентоспособных товаров попросту нет — как следствие сокращения объемов производства, так и вследствие необходимости погашения огромной задолженности за энергоносители перед Россией.

Исходя из изложенного, можно считать, что в первом полугодии 1995 года велика вероятность повышения оптовых цен на сахар (минимум до 450 USD/тонна).

Добавив сюда 20-25% розничной надбавки, увидим, что большинство населения РБ ожидает нелегкую жизнь.

Александр АЛЕСИН.

Энергоносители

Дружба — грузбой, а нефтепродукты — врозь!

Итак, наступивший 1995 год ознаменовался, кроме всего прочего, отменой квотирования экспорта нефти и нефтепродуктов Российской Федерацией.

В МВЭС РФ не скрывают, что эта мера продиктована, в первую очередь, намерением увеличить валютные ресурсы страны за счет роста вывоза энергоносителей. Дополнительные объемы нефти и нефтепродуктов для экспорта, в условиях сокращения их производства, будут изыскиваться за счет сокращения поставок неплательщикам как внутри России, так и среди стран СНГ.

Для того, чтобы отсеять потенциальных должников, Россия вводит в 1995 году для стран СНГ стопроцентную предоплату за поставки энергоносителей. Оговорка о том, что это будет делаться "с учетом финансовых возможностей стран", никого не вводит в заблуждение, а лишь подчеркивает существование и политическое подтекста этой меры. Похоже, что в новом году членов Содружества будут держать на более коротком нефтяном поводке.

Однако наиболее любопытным моментом в ситуации, складывающейся на рынке энергоносителей СНГ, является не это. С отменой квотирования правительство РФ потеряло рычаги прямого воздействия на экспорт, находящийся сейчас в руках негосударственных компаний, которые в своих действиях могут руководствоваться соображениями, отличными от господствующими в министерских

кабинетах. То есть выполнение межгосударственных соглашений по поставкам нефтепродуктов больше не подкрепляется государственными гарантиями.

Несмотря на заявления МВЭС о наличии эффективных косвенных регуляторов, проблема с выполнением межправительственных соглашений реально существует.

Один из предлагаемых вариантов ее решения — организация тендеров на право перекачки нефти с предоставлением преимуществ продавцам, осуществляющим поставки по линии госзаказа, так как нефтепродукты — наиболее узкое место на пути следования "черного экспорта" за рубеж.

Сохраняется, хотя и в сильно урезанном виде, институт спецэкспортеров, что оставляет простор для злоупотреблений со стороны чиновников. Если МВЭС РФ поддерживает фирмы, торгующие нефтью и нефтепродуктами, то Минтопэнерго лоббирует нефтедобытчиков, и пока его точка зрения берет верх. Однако требование о регистрации участников внешнеэкономической деятельности согласно списка, подготавливаемого МВЭС, подготавливает шансы.

При всем при том все эти внушительные меры не противопоставляют ничего элементарному экономическому интересу, и, значит, нефть

потечет туда, где за нее больше дадут.

Влияние принятых Россией мер по регулированию нефтяного экспорта может выразиться в том, что, при отсутствии альтернативных источников, цена на импортируемую Беларусь нефть может подняться выше отметки 75 USD/тонна (что приблизительно соответствует мировому уровню за вычетом стоимости доставки).

Много времени потеряно, но и сейчас еще не поздно вспомнить, что есть другие страны, продающие нефтепродукты, и подыскать поставщиков, альтернативных российским. Например, неизвестное государство Израиль накопило при переходе на природный газ лишние 2-2,5 миллиона тонн мазута, и заводы, производящие этот нефтепродукт, находятся там под угрозой сокращения объемов работ или закрытия. Поиски возможностей применения накопленного и вновь произведенного топлива могут, по мнению министра энергетики Израиля, потребовать новых вложений в размере сотен миллионов долларов.

Конечно, полностью из крепких объятий соседа нам не вырваться, но это позволило бы несколько ослабить нефтяной пресс на нашу экономику и политику.

На биржах мира

Лондон, 17 января 1995 г.

Сырая нефть

| \$/баррель, FOB — Сев.-Зап. Европа | |
|------------------------------------|-------------|
| Dubai | 15,91/16,00 |
| Brent Blend | 16,85/16,89 |
| W.T.I. | 18,15/18,17 |

Нефтепродукты

| \$/тонна, СИО | |
|--------------------|---------|
| Премияльный бензин | 164/165 |
| Газойль | 147/148 |
| Дизель | 152/153 |

Драгоценные металлы

| \$/тр. унция | |
|--------------|--------|
| Золото | 380,0 |
| Платина | 414,50 |
| Палладий | 154,75 |
| Серебро | 4,875 |

1 тр. унция = 31,1035 г.
1 фунт = 0,4536 кг.
1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

| \$/тонна | | |
|-------------------------|-------------|--------------|
| | закр. | предл. торг. |
| АЛЮМИНИЙ, 99,7% | | |
| 1 мес. | 2057/2058 | 2050/2051 |
| 3 мес. | 2095/2095,5 | 2087/2088 |
| МЕДЬ | | |
| 1 мес. | 2973/2976 | 2983/2985 |
| 3 мес. | 2982/2985 | 2985/2986 |
| СВИНЕЦ | | |
| 1 мес. | 645/646 | 653/654 |
| 3 мес. | 662/664 | 670/671 |
| НИКЕЛЬ | | |
| 1 мес. | 9660/9670 | 9550/9560 |
| 3 мес. | 9835/9840 | 9720/9730 |
| ЦИНК высший сорт | | |
| 1 мес. | 1144/1145 | 1141/1142 |
| 3 мес. | 1170/1171 | 1166/1167 |
| ОЛОВО | | |
| 1 мес. | 6145/6155 | 6165/6175 |
| 3 мес. | 6235/6240 | 6250/6160 |

1 мес. — срок поставки — немедленно
3 мес. — срок поставки — 3 месяца

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

ЕС хочет сотрудничать

Средства, выделенные ТАСИС Беларуси:
1991 г. — 8,7 млн. ЭКЮ
1992 г. — 114,6 млн. ЭКЮ
1993 г. — 9 млн. ЭКЮ
1994 г. — 7 млн. ЭКЮ

Консультативная группа оказывает помощь в создании совместных предприятий, заключении долгосрочных договоров с зарубежными фирмами. С этой целью эксперты помогают белорусским предприятиям проводить переговоры с зарубежными партнерами, защищая интересы белорусской стороны, проводят анализ существующих форм контрактов с иностранцами, осуществляют поиск возможных партнеров и инвесторов, рынков сбыта, анализируют надежность зарубежных партнеров. За счет Европейского союза мы можем приглашать в качестве консультантов иностранных специалистов, содействуем в организации стажировок специалистов предприятий за рубежом на аналогичных фирмах. Мы оказываем помощь в подготовке заявок предприятий на полу-

Недавно в Минске открылось представительство Консультативной группы Европейского союза, которая работает над проектом "Создание совместных предприятий и подписание долгосрочных коммерческих договоров", входящим в программу ТАСИС. О возможностях сотрудничества с Консультативной группой рассказывает ее руководитель Умберто ГОНСАЛЕС.

чение кредитов Европейского союза под конкретные бизнес-планы, основанные на результатах аудиторских проверок.

В 1991-1992 годах в рамках ТАСИС в Беларуси были начаты проекты по содействию в области производства и распределения продовольствия, приватизации, энергетики и транспорта. В 1992 году программа ТАСИС обеспечила поддержку намеченных в 1991 году проектов. Общий безвозмездный вклад ТАСИС в Беларусь составил 14,63 млн. ЭКЮ.

В 1993-1995 годах приоритетными в сотрудничестве ТАСИС с Беларусью определены три сектора. Ключевой сектор — это реорганизация и развитие предприятий. Правительству будет оказана поддержка в следующих областях: приватизация, конверсия оборонной промыш-

ленности, мелкие и средние предприятия и финансовые услуги. Вторым сектором является производство, переработка и распределение продовольствия. Здесь будет осуществлена программа, направленная на совершенствование земельного законодательства, ценовой политики, развитие выгодных систем поставок, повышение производительности сельского хозяйства Беларуси. Третьим приоритетом является транспорт. Здесь упор будет сделан на развитие автодорожной системы, повышение ее качества до уровня европейских стандартов, улучшение эксплуатации и содержания железнодорожной сети. Не исключена возможность разработки легкого самолета.

Наша консультативная группа принимает заявки на сотрудничество от предприятий любой формы соб-

ственности. В дальнейшем данные об этом предприятии мы вводим в банк данных, а затем рассылаем информацию о западных партнерах, которые хотели бы сотрудничать. О Беларуси пока мало знают, и мы со своей стороны работаем и с потенциальными западными инвесторами, рассказывая им о возможностях республики. В заключение хочется сказать, что мы пришли сюда помогать Беларуси трансформировать ее экономику, а не предоставлять кредиты под сомнительные проекты.

Предприятия, которые изъявили желание сотрудничать с консультативной группой, должны подавать письменные заявки по адресу: г. Минск, ул. Я. Коласа, 65. Группа консультантов Европейского союза. Телефоны: (0172) 66-04-63, 66-06-72.



"Да" за 80 млн. гойчмарок

Польский акционерный банк BRE и немецкий Коммерцбанк подписали официальные условия о партнерстве.

На практике это означает, что немецкий банк стал владельцем около 21% акций BRE. Эта операция будет стоить Коммерцбанку около 80 млн. гойчмарок. На сегодняшний день Коммерцбанк является лидером среди зарубежных инвесторов в польский банковский сектор.

Коммерцбанк обслуживает около 3,5 миллионов клиентов, участвует своим капиталом в 35 обществах финансового сектора и 14 — промышленного и торгового. Наблюдатели полагают, что с приходом нового акционера польский банк начнет гораздо больше инвестировать в

польскую экономику, ибо инвестиции в промышленность — одна из характерных черт Коммерцбанка. Руководство банка намерено учредить специальный отдел по обслуживанию польско-немецкого оборота, а руководителем Коммерцбанка даже ставит знак равенства между платежами BRE — Коммерцбанк и Польша — Германия. Между тем, президент Коммерцбанка без всяких сантиментов заявил, что избавится от акций BRE, если они не будут приносить доход.

Коммерческие предложения итальянских фирм

NUOVA INTERFRON S.p.A.
Сектор деятельности: импорт в Беларусь.
Адрес: 16035 RAPALLO (GE) — via Canale, 2.
Телефон: (0185) 273-735.
Факс: (0185) 272-834
Телекс: 283033
WEIFRO 1 — М. 347831

Примечание: желают импортировать оборудование в следующих секторах: судостроительные верфи; крупные объекты строительства; черная металлургия; трубопроводы; металлургия.

AERADRIA RIMINI RIVIERA AIRPORT
Сектор деятельности: туризм.
Директор: Марио Пари.
Адрес: Aeroporto Civile — 47045 Miramare di Rimini (FORLÌ)
Телефоны: (0541) 373-132, 371-609
Факс: (0541) 377-200
Телекс: 5502 & AER API
Примечание: желают установить активные связи с туристическими агентствами Беларуси

Торговая палата Равенны.
Сектор деятельности: туризм.
Адрес: Viale L. C. Farini, 14 — 48100 RAVENNA
Телефон: (0544) 481-463
Факс: (0544) 218-731
Телекс: 550-30-81
Примечание: желают установить контакты с туристическими агентствами
Предоставлено Посольством Италии в РБ.

Свободная торговля с США

С 1 января 1995 года правительство Израиля отменило таможенные пошлины на товары из США. В соответствии с Соглашением о свободной торговле, подписанном между странами в 1985 году, отменяются пошлины

на все товары, импортируемые из США. Этот шаг является завершающей стадией Соглашения и распространяется на текстиль, обувь, бытовые приборы, такие продукты питания, как мука, молочные про-

дукты, консервы

Источник — посольство Израиля в РБ.

Израиль

Польша: опыт трансформации экономики

В минувшем году именно в польской промышленности отмечены самые высокие темпы роста в Европе. Рентабельность польских предприятий составила 4,6% против 3,6 в 1993 году, прирост национального продукта — 4,5%. В этом году польское правительство планирует увеличить национальный продукт на 5%, снизить инфляцию до уровня 17% в год (в прошлом году она составила 30%). Удельный частный сектора во внешнеторговом обороте в 1994 году достигло 50%, в целом экспорт увеличился на 18,1%. Дефицит бюджета был равен 4%, как и планировалось правительством. Вместе с тем, в Польше продолжают оставаться бесплатными здравоохранение и образование, сохранены льготы для социально незащищенных слоев населения. Польское правительство планомерно работает над реализацией двух программ — "Стратегия для Польши" и "Программа общенационально-экономической политики на 1994-1997 годы". В этом году в Польше ожидается рост темпов преобразования финансового и денежного рынка, улучшение кредитного потенциала польских банков, увеличение инвестиций. Опыт Польши в реформировании своей экономики анализирует первый секретарь посольства Беларуси в Республике Польша Валерий САДОХА.

В январе 1990 года Польша начала осуществлять комплексную экономическую программу, основные цели которой были: стабилизация экономики, переход к рыночной экономике с применением инструментов хозяйственной политики, аналогичных используемым в высокоразвитых странах.

Основным пунктом реформ, как в части, относящейся к стабилизации, так и в части трансформации в рыночную экономику, явилась либерализация цен. Если в 1989 г. около 50% цен были свободными, то в начале 1990 г. — 90%. В конце 1991 г. либерализация цен была практически закончена. Одновременно ведется антимонопольная политика, которая противодействует применению монополийных цен отечественными производителями.

Процесс либерализации отечественных цен создает предпосылки для переноса рыночных импульсов из мировой экономики в польскую. Для нормального развития такого процесса необходимо было либерализовать внешнюю торговлю. Польша отменила практически все ограничения по импорту за некоторыми немногочисленными исключениями (легковоспламеняющиеся материалы, радиоактивные изотопы и специализированное во-

енное снаряжение). Нет также запрета на импорт и количественных ограничений, за исключением спиртных напитков, автомашин старше 10 лет, автомашин с двухтактным двигателем.

Другим существенным элементом системы открытой экономики является обеспечение свободного доступа к валюте. Польша ликвидировала все формы лимитирования средств на импорт. Валютный рынок был упорядочен следующим образом:

- во-первых, торговые сделки проводятся через банковскую систему, а каждый хозяйственный субъект и физическое лицо могут приобрести валюту для импортных закупок, уплачивая злотыми со своего банковского счета;
- во-вторых, был введен единый курс злотого к свободному конвертируемым валютам, что сопровождалось сильной девальвацией злотого.

Указанные мероприятия в области валютного рынка обеспечивают так называемую внутреннюю конвертируемость злотого, которая необходима для текущих сделок. В свою очередь сделки, касающиеся капитала, остаются под контролем. Получение и предоставление валютного кредита требуют получения индивидуального разрешения Польского

национального банка.

Следует упомянуть также о другом существенном эффекте открытости экономики и демополилизации внешней торговли. К настоящему времени более 50% товарооборота реализуется через частные фирмы.

Сохранение свободного доступа к валюте без необходимости черпания средств из государственных резервов может обеспечиваться при одновременном проведении твердой денежной политики. Осуществляемая политика процентной ставки обеспечивает ее реальный положительный уровень, который формируется Польским национальным банком исходя из уровня инфляции.

Элементом твердой денежной политики является применение польскими банками принципа соблюдения требований кредитоспособности и обеспечения соответствующих гарантий под кредит.

В 1991 г. необходимо было продолжать политику централизованного регулирования уровня заработной платы. В этих целях применялся налог на сверхнормативную заработную плату.

Существенным новым элементом, введенным в систему оплаты труда на предприятиях, было освобождение от налога на сверхнормативную заработную плату частных и при-

ватизированных фирм. Кроме того, предприятия, которые начали приватизацию путем коммерциализации (преобразования в акционерное общество с исключительным участием Государственной казны), были в 1991 году освобождены от 20 до 50% данного налога при условии, что предприятие не злоупотребляло своим положением монополиста и не снижало показателя эффективности по сравнению с предыдущим годом.

В 1990 году были начаты важные преобразования, связанные с приватизацией. Программа приватизации на 1991-1993 гг. предусматривала приватизацию более 50% государственного имущества, в том числе: в 1991 г. — 15%, 1992 г. — 20%, 1993 г. — 20%.

По состоянию на 1 июля 1994 г. в частном секторе работало 8,9 млн. человек (60,5% от общего количества работающих), которые производили 55% ВВП.

Фазой подготовки к приватизации для многих предприятий стала перестройка их структуры. Структурным преобразованием подвергнуты также некоторые секторы экономики, где приватизация проводится не будет. Мировой банк и ряд международных консалтинговых фирм проводят исследования в области изменения структуры таких отраслей как газовая, горнодобывающая промышленность, металлургия. Структурные преобразования являются главной формой адаптации к новым условиям работы тех предприятий, которые были затронуты последствиями падения товарооборота со странами бывшего СССР.

Особой частью процесса приватизации является преобразование фирм собственности специализированных предприятий внешней торговли, предполагается, что последние смогут покупать акции приватизированных предприятий других отраслей хозяйства.

В 1990 г. было положено начало реформе налоговой системы. Основной ее целью явля-

ется стимулирование предпринимательства. Новые принципы налогообложения направлены на обеспечение равноправных стабильных условий функционирования для всех хозяйственных субъектов, а в отношении физических лиц практикуется единое налогообложение доходов, независимо от источника. Главным направлением изменений является переход к рыночному хозяйству. В вытекающих отсюда правовых нормах в качестве образца используются испытанные на практике решения, существующие в налоговых системах западных стран.

Следуя принципу создания равных условий для всех хозяйственных субъектов, были отменены инвестиционные льготы, за исключением льгот при покупке и монтаже машин и оборудования для молочной промышленности. Вместо выборочных инвестиционных льгот были введены правила, призванные поддержать инвестиции всех хозяйственных субъектов, а именно:

- право вычитать убытки, понесенные в одном финансовом году, из доходов, полученных в течение 3-х последующих лет;
- повышение ставок амортизационных отчислений и пересчетка стоимости основных фондов, в результате чего предприятия располагают большими средствами на инвестиции;
- освобождение от налога с оборота всех инвестиционных благ, за исключением легковых автомобилей;
- применение нулевых или низких ставок на импортные инвестиционные блага.

Был модернизирован налог с оборота, который со 2 марта 1991 г. взимается на границе таможенными органами со всех импортеров.

Налоговые ставки были установлены на том же уровне, что и для отечественных товаров.

Таким образом, было выполнено одно из основных требований ГАТТ относительно налогообложения отечественных и импортных товаров. С

июля 1993 г. введен всеобщий налог на товары и услуги, который заменил налог с оборота. В качестве образца был использован налог на добавленную стоимость (VAT), применяемый в ЕС. Его суть состоит в едином и повсеместном налогообложении продажи и импорта товаров и услуг, за исключением экспортной продажи.

Важная, если не решающая роль в системных изменениях и экономическом развитии Польши отводится иностранному капиталу. В целях улучшения условий функционирования в июне 1991 г. был принят Закон "Об обществах с участием иностранного партнера". Наиболее привлекательным финансовым стимулом для иностранных инвесторов является право на перевод за границу всей прибыли после уплаты налогов. По предложению западных инвесторов отменены правила, по которым новые общества в течение некоторого времени были освобождены от налогов. Льготный период составлял 3 года и мог быть продлен еще на 3 с согласия Агентства по вопросам иностранных инвестиций. В новом законе нашли отражение предложения инвесторов. Отменен автоматизм предоставления налоговых льгот. Такие льготы могут предоставляться только в исключительных случаях и после выполнения следующих условий:

- стоимость капитальных вложений общества составит не менее 2 млн. ЭКЮ;
- хозяйственная деятельность будет осуществляться в районах с высокой безработицей;
- предприятие обеспечит внедрение новых технологических решений или достигнет не менее 20% доли экспорта в общем объеме товаров и услуг.

Трансформация польской экономической системы позволила достичь определенных позитивных перемен начиная с 1992 года.

Дополнение к системе отчетности участников рынка ценных бумаг

В приложении 5 к системе отчетности участников рынка ценных бумаг, опубликованной в 1-м номере "БР" за 1995 год, раздел 1 — "Операции с ценными бумагами" должен быть дополнен рядом показателей: "Совершено сделок на внебиржевом рынке" — сто 030; "в т. ч. с акциями" — сто 031; "облигациями" — сто 032; "векселями" — сто 033; "депозитными сертификатами" — сто 034; "приватизаци-

онными чеками" — сто 035; "прочие" — сто 039; "Объем дохода от реализации продукции (работ, услуг)" — сто 040; "в т. ч. по видам профессиональной деятельности"; "посредническая" — сто 041; "коммерческая" — сто 042; "инвестиционного фонда" — сто 043; "депозитария" — 044; "прочая" — сто 049.



Проекты готовы, будут ли законы?

В комиссиях Верховного Совета РБ и в администрации Президента началась работа над рядом законов, регулирующих рынок ценных бумаг. Они могут быть рассмотрены уже на следующей сессии парламента.

В конце 1994 года Мингосимуществом подготовлен и передан в администрацию Президента проект Закона "О внесении изменений и дополнений в законы РБ "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь", "О ценных бумагах и фондовых биржах", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной

ответственностью", "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности", "Об именных приватизационных чеках". Из администрации он вернулся в Мингосимущество с поправками на несколько страниц.

Уже в этом году в Кабинете министров закончена работа над проектами законов о доверительном управлении (трасте)

и инвестиционных фондах. Проекты переданы в администрацию Президента и комиссии Верховного Совета. Ожидается, что они могут быть представлены на следующей сессии ВС. Проект закона о доверительном управлении подготовлен в форме президентского указа, что может ускорить ввод его в действие.

Проекты законов имеют

шансы быть принятыми вследствие необходимости развития законодательства при сближении экономики РБ и РФ.

Насколько удачными окажутся новые законы — пока сказать трудно, так как проекты на ранних этапах их разработки были весьма несовершенны.

Долги обратим во благо

Опыт

ФАКТОРИНГ И СЧЕТ-ФАКТУРНЫЙ ДИСКОНТИНГ

Для функционирования рынка ценных бумаг недостаточно выпустить акции, создать биржи и фондовые магазины. Требуется еще наличие условий для котировки акций и выгодной торговли ЦБ.

Одним из индикаторов существования подобных условий является торговля долговыми обязательствами, в частности — вексельное обращение и факторинг. Независимость этого сектора рынка капиталов в РБ объясняется отчасти отсутствием информации о нем. Этот недостаток "БР" и попытается восполнить публикацией серии материалов о развитии факторинга в дальнем и ближнем зарубежье.

Рассмотрим три жизненные ситуации

1) У вас большое количество должников, которые сковаывают вас по рукам и ногам, и из-за недостатка средств вы не можете нормально работать либо принимать участие в перспективных проектах.

2) Вы стоите во главе быстрорастущей компании, у которой имеется большое количество заказов на длительное время вперед, но в настоящий момент вам необходимы финансы для расширения.

3) Вы — экспортер, который начинает осваивать новый рынок сбыта либо посылает большую партию товара незнакомой фирме и хочет застраховать себя от мошенников.

Во всех этих случаях и во многих других вы решите свои проблемы, прибегнув к факторингу либо счет-фактурному дисконтированию (СФД).

Факторинг — это покупка компанией и продажа клиентом своих долгов на продолжительный срок для получения немедленных финансов. Факторинговая компания занимается ведением дел клиента по этим долгам. В частности, она взывает деньги с заказчиков, посылает клиенту ежедневные отчеты о суммах, которые выплачены, балансы вложенных в долги денег, суммы еще не оплаченных долгов. В договоре факторинговая компания может взять на себя риск в оговоренных пределах на тот случай, если должники (заказчики клиента) не выплатят долги.

Указанный вид финансовых услуг имеет мало общего с взысканием долгов. Его главная задача — дать немедленные дополнительные финансы, а не выселять должников. Общепринятой практикой является немедленная выплата 80% от общей суммы долгов и 20% — позднее.

СФД, также как и факторинг, — покупка долгов клиента на продолжительный срок. Однако клиент здесь ответственен за получение денег со своих заказчиков и за ведение дел по долгам. В этом и есть его основное отличие

от факторинга, которое существенно разграничивает пользователей. Клиенты факторинга — это в основном небольшие и средние компании с оборотом не более 1 миллиона долларов, а у клиентов СФД оборот в среднем 7 миллионов (данные по Великобритании за 1994 год).

Такое положение объясняется тем, что крупные компании не нуждаются в административных услугах. Естественно, что плата за СФД значительно меньше, поскольку уменьшается объем бумажно-административной работы. Плата за эти виды финансовых услуг можно разделить на две части: плата за администрирование, которая взимается в виде процентов с оборота, и плата за предоставленные финансы, которая берется в виде процентов от выделенной суммы. Поскольку плата за услуги сильно зависит от оборота компании, то существует нижняя планка объема оборота для предоставления факторинга и СФД. Для Великобритании, где отмечается значительное возросшая конкуренция в этой области за последние три года, она находится примерно на отметке 75.000 британских фунтов.

| | Факторинг | СФД |
|--|-----------|----------|
| Администрирование (проценты с оборота) | 0,75-3,0 | 0,15-1,5 |
| Финансовая услуга (процент от суммы) | 1,75-3,25 | 2,0-3,5 |

Плата за эти виды услуг берется в виде процентов с оборота компании, и поэтому доходы этого сектора растут во времена экономического подъема. Это еще раз показывает существенное отличие таких услуг от взыскания долгов, так как для компаний, занимающихся взысканием долгов, экономический спад не обязательно означает уменьшение их доходов, а очень часто совсем наоборот.

(Продолжение следует).
Николай
ЛУКЬЯНОВ,
эксперт
ООО "Сиах".

ГКО торгуют трое

Ситуация на внебиржевом рынке ценных бумаг в начале года не изменилась.

Продолжает расти число участников рынка, и по-прежнему основной интерес сосредоточен на акциях комбанков. Торговлю ГКО проводят уже три компании — добавилась "Джем-Инвест".

ФМ "Буг-Инвест" поднял цены покупки акций четырех брестских приватизируемых предприятий в соответствии с ростом цены скупки

чеков у населения. ФД "Траст-Активы" начал скупку акций АО "Минский фарфоровый завод" и АО "Коммунарка". Цена покупки соответствует стоимости их приобретения в обмен на купленные у населения чеки.

Внебиржевой рынок ценных бумаг.
Котировки на 20.01.95 г.

| Эмитент | Ценная бумага | Номинал | Компания | Покупка | Продажа | Объем за неделю (шт.) |
|----------------------------------|---------------------------|---------|-----------------------------|-----------|-----------|-----------------------|
| АКБ "Беларусбанк" | акции | 100 | ФД "Траст-Активы" | 1 000 | — | с/н |
| АКБ "Беларусбанк" | акции | 100 | "Красико-Инвест" | 800 | 1 150 | с/н |
| АКБ "Беларусбанк" | акции | 100 | "Николь-Инвест" | 1 000 | — | н/н |
| АКБ "Беларусбанк" | акции | 100 | "Инвестиционные технологии" | 1 000 | — | 3 000 |
| АКБ "Беларусбанк" | акции | 100 | "Нац. фондовая Ассоциация" | 1 000 | — | н/н |
| АКБ "Белбизнесбанк" | акции | 100 | ФД "Траст-Активы" | 1 000 | — | с/н |
| АКБ "Белбизнесбанк" | акции | 100 | "Инвестиционные технологии" | 1 000 | — | с/н |
| АКБ "Белбизнесбанк" | акции | 100 | "Николь-Инвест" | 1 000 | — | н/н |
| АКБ "Белбизнесбанк" | акции | 500 | ФД "Траст-Активы" | 3 000 | — | с/н |
| АКБ "Белбизнесбанк" | акции | 500 | "Инвестиционные технологии" | 3 500 | — | с/н |
| АКБ "Дукат" | акции, I, II, III выпуски | 1 000 | "Финансы и Активы" | 5 400 | 9 000 | н/н |
| АКБ "Дукат" | акции, I, II, III выпуски | 1 000 | "Инвестиционные технологии" | 6 500 | — | с/н |
| АКБ "БелПСБ" | акции, III выпуск | 100 | ФД "Траст-Активы" | 500 | 2 400 | 200 |
| АКБ "БелПСБ" | акции, III и IV выпуски | 100 | "Albarossia" | 400 | — | н/н |
| АКБ "БелПСБ" | акции | 100 | "Инвестиционные технологии" | 600 | — | с/н |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, II выпуск | 1 000 | "Albarossia" | 1 500 | 4 000 | н/н |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, II выпуск | 1 000 | "Красико-Инвест" | — | 5 000 | 50 |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, II выпуск | 1 000 | "Аспасия" | — | 7 000 | н/н |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, III выпуск | 1 000 | "Albarossia" | — | 1 000 | н/н |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, III выпуск | 1 000 | "Красико-Инвест" | — | 1 000 | н/н |
| АКБ "Магнатбанк" | акции, III выпуск | 1 000 | "Нац. Фондовая Ассоциация" | — | 1 050 | н/н |
| АКБ "Белорусский народный банк" | акции | 1 000 | "Инвестиционные технологии" | 1 500 | 15 000 | с/н |
| АКБ "Белорусский народный банк" | акции | 1 000 | ФД "Траст-Активы" | 1 000 | — | с/н |
| АКБ "Понск" | акции | 100 | "Инвестиционные технологии" | 350 | — | с/н |
| АКБ "Приорбанк" | акции, III выпуск | 100 | ФД "Траст-Активы" | 500 | 1 500 | 90 |
| АКБ "Приорбанк" | акции | 100 | "Инвестиционные технологии" | 600 | 2 500 | 100 |
| АКБ "Приорбанк" | акции | 100 | "Николь-Инвест" | 800 | 1 500 | 73 |
| СИФ "Дукат-Инвест" | акции | 2 500 | "Финансы и Активы" | — | 2 500 | н/н |
| СИФ "Основной" | акции | 2 500 | "Финансы и Активы" | — | 2 500 | н/н |
| СИФ "Недвижимость" | акции | 2 500 | "Финансы и Активы" | — | 2 500 | н/н |
| СИФ "Трастовый" | акции | 2 500 | "Финансы и Активы" | — | 2 500 | н/н |
| СИФ "Буг-Инвест" | акции | 1 000 | ФМ "Буг-Инвест" | — | 1 000 | н/н |
| АО "Актис & Н Инк" | акции | 20 000 | ФК "Ориентир-Центр" | — | 20 000 | н/н |
| АО "Минский фарфоровый завод" | акции | 5 000 | ФД "Траст-Активы" | 3 000 | — | с/н |
| АО "Минский лакокрасочный завод" | акции | 5 000 | "Ранос-Интернешнл" | 5 000 | — | н/н |
| АО "Коммунарка" | акции | 10 000 | ФД "Траст-Активы" | 8 000 | — | с/н |
| АО "Газопарамет" | акции | 5 000 | ФМ "Буг-Инвест" | 14 000 | — | н/н |
| АО "Брестлябпроудукт" | акции | 5 000 | ФМ "Буг-Инвест" | 7 500 | — | н/н |
| АО "Козры Бреста" | акции | 10 000 | ФМ "Буг-Инвест" | 4 000 | — | н/н |
| АО "Брестинтертранс" | акции | 2 000 | ФМ "Буг-Инвест" | 2 500 | — | н/н |
| АО "Компания Рамос" | акции | 1 000 | "Ранос-Интернешнл" | — | 1 000 | н/н |
| Бел Агро Пром Тов Биржа | акции | 500 | "Ранос-Интернешнл" | — | 300 000 | н/н |
| Бел Агро Пром Тов Биржа | акции | 500 | "Аспасия" | — | 300 000 | н/н |
| БФБ | акции | 5 000 | "Albarossia" | 1 500 000 | — | н/н |
| БФБ | акции | 5 000 | "Аспасия" | — | 3 900 000 | н/н |
| БФБ | акции, I выпуск | 5 000 | ФД "Траст-Активы" | 2 000 000 | — | с/н |
| Минфин РБ | ГКО, IV-й выпуск | 10 000 | "Albarossia" | 6 713,94 | 7 984,47 | н/н |
| Минфин РБ | ГКО, IV-й выпуск | 10 000 | "Джем-Инвест" | 7 589,00 | — | н/н |
| Минфин РБ | ГКО, IV-й выпуск | 10 000 | Белнешэкономбанк | — | 8 200,00 | н/н |

Чек обгоняет доллар

Наметившаяся в конце 1994 года стабилизация валютной стоимости приватизационных чеков "Имущество" продолжается.

Если наличный доллар за время с 23 декабря по 13 января вырос примерно на 10%, то курс покупки чеков у населения с выплатой по предъявлению извещения Сбербанка о перечислении увеличился за то же время в среднем на 15%. За прошедшую неделю курс покупки чеков у населения поднялся еще на 5% при изменении курса доллара примерно на 2%.

Темпы роста цены чеков, тем не менее, намного отстают от инфляции, поэтому говорить о стабилизации стоимости чеков пока не приходится. Да и стабилизация валютной цены чеков объясняется не столько ее ростом,

сколько наблюдаемой отсисительной стабилизацией курса доллара.

В ближайшем будущем возможен еще больший рост курса чека из-за активизации специализированных чековых инвестиционных фондов — в феврале ожидается проведение первого чекового аукциона акций приватизируемых предприятий для ЧИФов. Фонды, кроме ПРИФа, по всей видимости, не обладают большими количествами чеков, полученных в обмен на собственную стоимость чеков, поэтому им может потребоваться покупать акции за деньги.

Приватизационные чеки.
Котировки на 20.01.95 г.

| Компания | Покупка у населения | | Покупка и продажа пакетов | | Объем за неделю (шт.) |
|--------------------------------------|---------------------|---------------------|---------------------------|-------------|-----------------------|
| | Наличный расчет | Безналичный расчет | Покупка | Продажа | |
| АКБ "Беларусбанк" | 1 250 | 1 500* | — | — | 12 000 |
| АКБ "Новоком" | — | 1 500* | 1 700 | 5 000 | 1 800 |
| АКБ "Олимп" | 1 300**** | 1 400** | — | — | — |
| АКБ "Понск" | — | 1 350* | — | 2 000-2 100 | 1 000 |
| "Albarossia" | — | 1 450** | 1 700-1 900 | 2 050-2 200 | 500 |
| "Аспасия" | — | 1 450*** | 1 400-1 900 | 500 | — |
| "АльВенд-Инвест" | — | — | 1 700 | 2 000 | 2 000 |
| "Град-Инвест" | — | — | 1 550 | 1 000 | 1 850-2 050 |
| "ДД-Инвест" | 1 400**** | — | — | 1 850 | 10 000 |
| "ДЖЕМ-Инвест" | 1 500**** | — | 1 800 | 10 000 | 2 200 |
| "Инвестиционные технологии" | 1 500 | 1 500****/2 500**** | — | — | — |
| "Красико-Инвест" (на р-т/безнал р-т) | 1 400**** | 1 450** | — | 1 900/2 200 | 1 000 |
| "Командор-Маркет" | 1 500 | 1 600*** | — | — | 2 300 |
| "Национальная Фондовая Ассо-я" | — | 1 400**** | 1 700 | 10 000 | 2 000 |
| "Николь-Инвест" | 1 300**** | 1 400** | — | — | — |
| ОАО "Бук" | 1 300** | 1 500*** | 1 800 | 1 000 | — |
| "Ориентир-Центр" | 1 500**** | — | — | — | — |
| "ПРИФ" | 1 450 | — | — | — | 30 000 |
| "Пуше-Инвест" | 1 410 | — | — | — | — |
| "Ранос-Интернешнл" | 1 500**** | — | 1 800 | 5 000 | 2 000 |
| "Финансы и Активы" | 1 350**** | — | — | 2 000-2 500 | 1 000 |
| ФМ "Буг-Инвест" | 1 200 | — | — | 2 100 | 50 000 |
| ФД "Траст-Активы" (на р-т) | 1 350****/1 500**** | — | — | 1 900 | 1 000 |
| ФК "Этал-Инвест" | 1 360**** | 1 360* | — | 2 500 | — |
| "Финанс-Инвест" | 1 400** | 1 500** | — | — | — |

* Зачисление на депозитный вклад.
** Выплата по факту поступления чеков.
*** Перевод на сберкнижку.
**** Выплата по предъявлению извещения Сбербанка о перечислении.
***** Приобретение дополнительной пенсии.
***** Размещение в ценные бумаги.
***** Выплата через 10 дней после поступления чеков на счет.

По данным информационного агентства "FNA". Тел.: (0172) 621-603

Управление прибылью: Не иллюзия, а реальность

(Окончание.
Начало на 5-й странице).

Модель дает возможность планировать, организовывать, контролировать и регулировать процессы на предприятии на базе анализа соотношения количества продукции (услуг), выпущенной предприятием, и затратами на эту продукцию (услуги). Она служит инструментом управленческого диагностирования и помогает принимать решения в области повышения прибыльности и снижения издержек.

Программа базируется преимущественно на данных учета и используется главным образом для измерения и исчисления динамики ресурсоотдачи, цен, издержек и прибыльности на уровне предприятия или его подразделений. Основное внимание в модели сосредоточено на выявлении изменений в ресурсоотдаче и издержках и на получении информации о причинах этих изменений. Организационные изменения, проводимые на основе информации подобных расчетов, станут эффективными и результативными и помогут лучше приспособиться к новым требованиям рынка.

Многофакторная модель оценки

Финансовые показатели предприятия являются результатом взаимодействия большого числа контролируемых (технологические нововведения, замена одного ресурса другим, обучение и стимулирование работников, перераспределение активов, качество ресурсов) и неконтролируемых факторов (хозяйственное окружение, цены ресурсов, издержки и др.).

Одна из главных задач измерения состоит в разложении факторов, воздействующих на финансовый результат предприятия (прибыль) на две составляющие — внутреннюю и внешнюю — и выявлении влияния каждой из этих составляющих на результаты производства. Внутренняя составляющая зависит от внутренних организационно-экономических условий и характеризует показатель производительности (ресурсоотдачи); внешняя — от конкретных рыночных условий, то есть цен на рабочую силу, сырье и материалы, топливо, энергию и т.п. При этом производительность труда и устойчивость на рынке — величины довольно тесно взаимосвязанные, что отражено на приведенной рядом схеме.

Сегодня многие руководители считают, что свобода их действий значительно ограничена неконтролируемыми (внешними) факторами. Это обстоятельство может оказать влияние на перспективы измерения производительности и управления прибылью. Можно однако предположить, что поведение руководителей в большей степени определяется их представлениями, нежели "реальностью". Использование предлагаемой модели подтверждает правильность сделанного предположения. Она позволяет измерить в денежном выражении влияние внутренних и внешних факторов на прибыль и проанализировать, как с помощью различных стратегий управления воздействовать на прибыльность предприятия.

Многофакторная модель измерения и оценки финансового результата по элементам затрат на производство приведена в таблице.

Анализ проводится по схеме "вход-выход" при сопоставлении совокупных доходов и совокупных расходов (элементы затрат). Сравнение базового и отчетного периода позволяет провести анализ в динамике. Длительность анализируемого периода зависит от потребностей пользователя, наличия данных, производственного цикла и т.д. и может быть почти лю-

бой (неделя, месяц, квартал, полугодие, год). На "выходе" в столбцах 2-7 приведены данные базисного и отчетного периодов, необходимые для "запуска" модели: в разделе "производство" — объем (количество) продукции в натуральном выражении и цена единицы продукции; в разделе "затраты" — количественное выражение элементов затрат (рабочая сила, сырье и материалы, амортизация, топливо и энергия) и цена единицы элемента затрат.

Экономический смысл расчетов

Ресурсоемкость производства и резервы

Прежде всего, представление о структуре затрат на производство (ресурсоемкость) дают данные, приведенные в столбцах 8 и 9 "коэффициенты затрат/производство". Из этих данных можно увидеть, что расходы на сырье и материалы в отчетном периоде составили 51,6% (индекс 0,5164), расходы на топливо — 33,3% (индекс 0,3336) совокупных доходов, а все расходы — 96% всех доходов, тогда как в базисном периоде они составляли соответственно 56,3%; 19,6% и 87%. Следовательно, в целом ресурсоемкость производства возросла при изменении структуры затрат.

Информация столбцов 8 и 9 — доля отдельных элементов затрат в общей выручке — в принципе доступна и знакомая большинству руководителей. Ее цель — показать резервы. Если эти данные проработать, то можно принять решение относительно повышения производительности путем снижения затрат по приоритетным видам. Из примера видно, что главный резерв руководителя связан с расходами на топливо и энергию.

Динамика совокупных доходов и расходов

Данные, приведенные в столбцах 10-12 — "взвешенные коэффициенты изменений" — показывают, что совокупные доходы возросли почти на 31%, а совокупные расходы — почти на 44% (столбец 12). Для получения этих цифр необходимо разложить результат на внутреннюю (производительность — объем производства) и внешнюю (цены) составляющие и определить влияние каждого из этих факторов на результат производства между двумя периодами по каждой строке модели. В столбце 10

представлены взвешенные по ценам базисного периода изменения объемов продукции и затрачиваемых ресурсов при исключении влияния цен. В столбце 11 выявлены изменения цен продукции и ресурсов при уровне объема продукции и затрат отчетного периода, то есть без учета влияния изменения объемов продукции и ресурсов.

Данные столбца 12 показывают размер изменения доходов и расходов (одновременное изменение цен и объемов продукции и ресурсов). Из результатов расчетов следует, что объем производства (производительность) в отчетном периоде по сравнению с базисным существенно сократился — на 25% (индекс 0,75). А цена продукции возросла на 74%. Совокупное влияние внутренних и внешних факторов привело к увеличению доходов (объем производства в денежном выражении) почти на 31% (индекс 1,3079).

Ситуация с затратами ресурсов складывалась следующим образом: численность персонала в отчетном периоде по сравнению с базисным увеличилась на 2% (столбец 10, индекс 1,0233), а средняя заработная плата возросла на 49,5% (столбец 11, индекс 1,4954). В результате фонд заработной платы увеличился на 53% (столбец 12, индекс 1,5302). Иначе говоря, расходы на рабочую силу возросли. В то же время затраты на топливо и энергию увеличились на 89,6%, а их цена — почти на 17%. В целом расходы на топливо и энергию увеличились почти на 122%. Поэтому совокупные расходы возросли почти на 44%.

Использование ресурсов (производительность)

Взвешенные коэффициенты изменений используются далее для расчета изменений "взвешенных индексов эффективности", или динамических индексов результативности — столбцы 13-15: индексы производительности, взвешенные по ценам (13), индексы возмещения затрат, взвешенные по объемам (14), и индексы прибыльности (15). Напомним, что динамический индекс производительности есть отношение коэффициента производительности за отчетный период к тому же коэффициенту за базисный период (вся продукция (10)/расходы по элементам затрат (10); в колонке 10 представлены изменения объемов продукции и затрат, взвешенных по ценам.

На основании данных стол-

бца 13 можно сделать следующие выводы: производительность труда снизилась на 26,7% (индекс 0,7330). Это произошло в результате снижения производства продукции между периодами на 25%, тогда как затраты труда возросли только на 2%. Производительность топлива и энергии снизилась почти на 61%. Производительность совокупных затрат уменьшилась на 56% (столбец 13). Продукция, взвешенная по ценам, снизилась на 25%, а совокупные затраты возросли почти на 74% (столбец 11). Отсюда вытекает снижение производительности совокупных затрат.

Цены продуктов и ресурсов

Данные столбца 14 отражают темп роста цен на продукцию относительно темпа роста затрат на выпуск единицы продукции. Этот показатель характеризует степень, в которой предприятие способно поднять цены на свою продукцию относительно цен ресурсов. В приведенном примере возмещение расходов на рабочую силу возросло на 16,6% (индекс 1,1661). Это означает, что предприятие повысило цены на 16,6% больше, чем составил прирост расходов на единицу рабочей силы. Цена на все ресурсы росла медленнее, чем цена продукции. В целом возмещение затрат через цены на продукцию возросло почти на 111% (индекс 2,1052). Изменение цен на продукцию составило 111% изменения расходов. Это означает, что предприятие может повышать цены на продукцию в большей мере, чем это необходимо для компенсации роста издержек.

Оценка прибыльности

Индексы прибыльности (столбец 15) отражают темпы одновременных изменений цен и объемов, или отношение доходов/расходы (мера прибыльности) для отчетного периода, деленное на тот же показатель для базисного периода. Из данных видно, что прибыльность рабочей силы снизилась на 15% (индекс 0,8547). Иначе говоря, доходы за этот период возросли на 31%, тогда как расходы на рабочую силу возросли на 53% (столбец 12). Топливо и энергия послужили причиной снижения прибыльности на 41% (индекс 0,5898). Доходы возросли на 31%, а расходы на топливо — почти на 122%. В целом данные столбца 16 говорят о снижении потенциальной прибыльности предприятия в отчетном периоде на 10% по сравнению с базисным. Если бы не ухудшилась ситуация с производительностью, прибыль была бы выше.

Таким образом, общая оценка производительности и прибыльности за рассматриваемый период неблагоприятна. Однако пока предприятие "благополучно" компенсирует расходы повышением цен на продукцию, снижая ее объемы. Поэтому руководителю следует подумать над проблемами производительности, иначе это может ослабить общие конкурентные позиции предприятия.

В столбцах 16-18 приведены денежные эквиваленты соответствующих индексов, представленных в столбцах 13-15: влияние на прибыль изменений производительности (столбец 16) и изменений возмещения затрат (столбец 17), совокупное воздействие указанных факторов на прибыль (столбец 18). Данные таблицы говорят о том, что низкая производительность использования всех ресурсов привела к уменьшению прибыли между двумя периодами на 462 636 денежных единиц (столбец 16). Из этой суммы 121 126 приходится на малопроизводительное использование топлива и энергии.

Вместе с тем возмещение расходов на все ресурсы ценами на продукцию (столбцы 14 и 17) позволило в целом значительно сократить потери прибыли до 61 581 денежных единиц (столбец 18). Как видно, главной причиной уменьшения прибыли явились не возросшие затраты вследствие роста цен на ресурсы, а неспособность руководства (предприятия) хотя бы сохранить уровень производительности базисного периода. Падение уровня ресурсоотдачи не удалось компенсировать повышением цен на продукцию. Таким образом, в отчетном периоде было получено на 61 581 денежных единиц прибыли меньше, чем в базисном.

Кроме того, сокращение объемов производства означает ориентацию только на краткосрочный период. В краткосрочном периоде невозможно реализовать потенциал снижения издержек, но можно выявить источники потерь и резервы. В долгосрочной перспективе на динамику издержек будет влиять объем производства, и это может принести экономии на масштабах производства или на процессе обучения (кривая опыта). В ходе жизненного цикла продукта последние два фактора могут способствовать снижению реальных издержек продукта, но только в долгосрочной перспективе.

Моделирование прибыли или оптимизация затрат

Техника экономических расчетов позволяет не только анализировать прошлую ситуацию, но и заранее учитывать возможные изменения хозяйственной среды. Для этого нужно рассмотреть несколько альтернативных вариантов или смоделировать (спланировать) деятельность предприятия с учетом изменения некоторых параметров. Такие альтернативные варианты лежат в основе оперативного и стратегического планирования деятельности предприятия. Это необходимо прежде всего для того, чтобы соизмерять цели с финансовыми ресурсами, рационально использовать ресурсы и формировать программу действий. Опыт показывает, что успех на рынке зависит не от размеров предприятия, а от правильно выбранной стратегии развития. Поэтому следующим шагом является оптимизация элементов затрат на производство. Варианты решения и здесь могут быть различными. Вот один из них.

Представьте, что вы проводите производственное совещание. Руководители подразделений на основе данных комплексного анализа и ожидаемых изменений экономических параметров представляют различные оценки возможного объема производства и соответствую-

щих элементов затрат (пессимистическую, наиболее вероятную и оптимистическую). Такие оценки (данные), введенные в компьютер, позволяют получить на "выходе" разные сценарии: "что будет, если...". То есть различные варианты денежных эквивалентов прибыльности, возмещения затрат и производительности.

Другим вариантом может быть решение обратной задачи, когда на "выходе" мы указываем желаемые значения прибыльности, цен и ресурсоотдачи, а на "входе" получаем вероятные значения объемов производства и необходимых для этого затрат в натуральном и денежном измерении. Эта задача предполагает также и ее графическое решение. В этом случае на дисплее компьютера с помощью движения курсора можно находить оптимальные варианты прироста производительности, возмещения затрат и прибыльности по каждому элементу затрат. Достоинство этого метода состоит в многовариантной и оперативной проработке управленческих задач для руководителя и нахождения оптимального решения.

Полезность модели

Предлагаемую модель можно использовать для того, чтобы:

- анализировать динамику производительности и измерять степень влияния изменений производительности труда и ресурсоотдачи материалов, энергии и других ресурсов на прибыль;
- измерять, насколько уровень производительности на предприятии усиливает или ослабляет ее общие конкурентные позиции по отношению к другим предприятиям.

Ее можно применять и для измерения воздействий этих изменений (по отдельности или в целом) на прибыльность коммерческих предприятий или соблюдения сметы расходов бесприбыльными государственными предприятиями. Такой подход важен для централизованного управления финансовыми ресурсами на предприятии, чтобы иметь возможность выявить перспективные и финансировать перспективные на рынке продукты.

Цель использования такой программы состоит в том, чтобы своевременно выявлять негативные изменения и тенденции в структуре затрат и привлекать к ним внимание руководителя, контролировать издержки и прибыль по продуктам, оценивать деятельность структурных подразделений предприятия, отделов, временных творческих коллективов с точки зрения использования финансовых средств, как в промышленности, так и в сфере услуг.

Кроме того, с ее помощью можно просчитать доходы и расходы на уровне отрасли или всего народного хозяйства.

Эти направления использования модели свидетельствуют о значительной ее полезности. Конечно, измерение производительности не дает ответа на все вопросы функционирования предприятия, подобно тому, как индикатор скорости не дает всей необходимой информации о работе автомобиля. Однако измеритель производительности — необходимый прибор на контрольной панели вашего предприятия.

Валерий АНТАШОВ,
президент
Ассоциации лизинговых предприятий,
Галина УВАРОВА
зам. директора
ассоциации "Гуманитарное знание".



| Многофакторная модель финансового результата по элементам затрат на производство | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|--------------------|-------------|-----------|--------------------|-------------|-----------|---------------------------------|-----------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Наименование | Объем (количество) | Цена | Стоимость | Объем (количество) | Цена | Стоимость | Коэффициент затрат/производств. | Взвешенные коэффициенты изменений | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль | Влияние на прибыль |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| Производство | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Товарная продукция* | 4 | 134.206.000 | 536.824 | 3 | 234.033.666 | 702.101 | | 0,7500 | 1,7438 | 1.3079 | | | | | | | |
| Затраты | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Рабочая сила* | Персонал | 43 | 379.720 | 16.328 | 44 | 567.840 | 24.985 | 0.0304 | 0.0356 | 1.0233 | 1.4954 | 1.5302 | 0.7330 | 1.1661 | 0.8547 | -4.461.72 | 831.77 |
| Сырье и материалы* | Материалы | 224 | 1.349.080 | 302.194 | 234 | 1.549.431 | 362.567 | 0.5629 | 0.5164 | 1.0446 | 1.1485 | 1.1998 | 0.7179 | 1.5183 | 1.0901 | -89.039.30 | 121.705.58 |
| Амортизация* | Оборудование | 16 | 2.768.750 | 44.309 | 17 | 3.086.470 | 52.470 | 0.0825 | 0.0747 | 1.0625 | 1.1148 | 1 | 1.144 | 0.7059 | 1.5643 | 1.1042 | -13.843.75 |
| Топливо и энергия* | Потр. энергия | 1237 | 85.399 | 105.639 | 2346 | 99.846 | 234.250 | 0.1968 | 0.3336 | 1.8966 | 1.1692 | 2.2175 | 0.3514 | 1.4915 | 0.5898 | -121.126.17 | 25.039.23 |
| Итого затрат | | 1520 | 308.198 | 488.461 | 2641 | 255.299 | 674.272 | 0.8727 | 0.9604 | 1.7376 | 0.8284 | 1.4393 | 0.4316 | 1.1052 | 0.9087 | 462.636.05 | 401.054.50 |

* Данная статья затрат может включать несколько позиций; в этом случае указывается сумма по каждой статье.



| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|----------------------------|---------------------------------------|-----|-----|----------------|--------|
| DSI 4400 (19200) | голосовые сообщения, 1 г. | 185 | | АТЕХ | 523312 |
| GVC 3424V ext. | 2400, V.42 bis, MNP 2-5, серт. | 140 | | АТЕХ | 589336 |
| HAYES Accura 24B int. | 2400, V.22bis, V.42bis, MNP 2-5, 2 г. | 80 | | БЕЛСОФТ | 251548 |
| HAYES OPTIMA 24 ext. | 2400, V.22 bis, V.42bis, кабель, 2 г. | 150 | | DATA STREAM | 261786 |
| HAYES OPTIMA int. | 2400, V.42 bis, MNP, серт. Мин. связи | 150 | | БЕЛСОФТ | 25 546 |
| INTEL 9624M int. | V.42bis, MNP 1-5, 1 г. | 76 | | ИНТИС | 788490 |
| US Robotics Sportster ext. | 14400 V.32bis, V.42, V.42bis | 105 | | Вис Теломатика | 207029 |
| ZOOM | 2400 bps, 1 г. | 60 | | ИНФОРМАТИКА | 37082 |
| Interface cable 9 25 25 25 | | 10 | | ДАЙНОВА | 30756 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|------------------------------|--|--------|-----|-----------------|--------|
| Optasage MUR624M int. | V.42bis, MNP 1-5, Group Class 1, voca, 1 г. | 98 | | ИНТИС | 788490 |
| GAUARY 1414EX ext. | 14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, voca, soft, 1 г. | 180 | | MAC Электроникс | 351201 |
| GVC 14400 int. | V.32bis, V.42 V.42bis V.17 | 125 | | Вис Теломатика | 207029 |
| GVC ext./int. | 2400-14400 | 190 | | ДАЙНОВА | 304650 |
| HAYES ACCURA 28B | PCMCIA, от 2400 bps, V.42bis, 2 г. | от 139 | | АТЕХ | 585122 |
| HAYES OPTIMA | PCMCIA, от 2400 bps, V.42bis, 2 г. | от 260 | | DATA STREAM | 261786 |
| Internal 1440 bps | 8000/2400 bps, V.42bis, MNP 2-5, MNP 4 | от 170 | | ДЕТРИМЕХ | 851009 |
| Internal 1440 ext. | V.32bis, V.42, V.42bis V.17 | 140 | | Вис Теломатика | 207029 |
| Internal 9624 | 9600/2400 bps, V.42bis, MNP 2-5, MNP 4 | 95 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Internal 9624M int. | 9600/2400 bps, V.22bis, soft, 1 г. | 65 | | ЛИМЕНС | 236154 |
| OEM 9624M int. | 9600/2400 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г. | 50 | | MAC Электроникс | 351201 |
| OEM 414M int. | 14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г. | 80 | | MAC Электроникс | 351201 |
| OEM 1414M ext. | 14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г. | 120 | | MAC Электроникс | 351201 |
| OEM 2880M int. | VFC V.32bis V.42bis V.42 V.17 1 г. | 180 | | MAC Электроникс | 351201 |
| PCMCIA FAX MODEM | 14400, MNP 2-5, V.42bis V.42bis V.32 V.32bis, soft, 1 г. | 230 | | Вис Теломатика | 207029 |
| PROCTT Fax-Modem | ext. 9600/2400, V.22bis, V.29 Hayes Compatible, soft, 1 г. | 245 | | ЛИМЕНС | 237913 |
| Smart One 2424Z int. | 2400 bps, V.42, V.42bis, MNP 2-5 (аппаратно), 1 г. | 97 | | ЛИМЕНС | 236154 |
| Smart One 1442F int. | 14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32bis (аппаратно), 1 г. | 65 | | ДЕТРИМЕХ | 851009 |
| Smart One 1442F ext. | 14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32bis (аппаратно), 1 г. | 225 | | ДЕТРИМЕХ | 851009 |
| U.S. Robotics Sportster ext. | ext., 14400 bps, V.42bis, MNP 5, Group 3 fax, 1 г. | 210 | | Фотоникс | 631613 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 889 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 472 | | БИ-ПРОЕКТ | 304056 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 435 | | БИ-ПРОЕКТ | |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 386 | | БИ-ПРОЕКТ | |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 345 | | БИ-ПРОЕКТ | 312403 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 477 | | БИ-ПРОЕКТ | |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 325 | | DATA STREAM | |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 345 | | DATA STREAM | 261786 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 450 | | DATA STREAM | 274010 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 445 | | DATA STREAM | 232476 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 650 | | DATA STREAM | |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 650 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 445 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| ZyXEL U-148E 19.2k | 42 wire, V.32, 3 voice mod. достаточ. для 1 г. | 345 | | БЕЛСОФТ | |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|--|---|---------|-----|------------------|--------|
| кабель RG-58 | 1 м, Германия, 1 г. | 0.5 | | ЛИС | 360157 |
| кабель RG-58 | 100 м, 1 г. | 55 | | MAC Электроникс | 351201 |
| кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, США | | 0.65 | | ЛИМЕНС | 237913 |
| кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, Германия | | 0.65 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| кабель ARCNET RG-58, 93 Ом, 1 м, Англия | | 0.65 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| кабель UTP категория 5, 1 м, Англия | | 0.65 | | БЕЛСОФТ | |
| коннектор для кабеля "взлет пера" | | 0.63 | | ЛИС | 360157 |
| коннектор BNC с винтовым соединением | | 1.5 | | ЛИС | 360157 |
| коннекторы LAN | BNC, T Barel Terminator | 2 | | MAC Электроникс | 351201 |
| коннекторы LAN | BNC, T Barel Terminator | 2 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Terminator for RG-58 (50 Ohm) | | 2 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Remote boot rom for Ethernet | | 16 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| YOLA | 2Mbit, 10Mbit+PO, 3 г. | 115 | | ЭКОМПРОЕКТ | 302256 |
| Pocket Ethernet Adapter BNC/UTP Combo, серт. 1 г. | | 130 | | ЛИМЕНС | 236154 |
| Pocket LAN Adapter | OnNet NE 2000 BNC, серт. Novell | 130 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| Pocket Ethernet Adapter BNC/UTP/2C | OnNet NE 2000 BNC/UTP, серт. Novell | 150 | | БелАВМ | 347972 |
| Pocket Ethernet LAN Adapter COMBO, серт. 1 г. | | 165 | | ЛИМЕНС | 236154 |
| CellAN EMRT 2 | Repeater 2 BNC, 2 AU, 1 г. | 210 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| OnNet 2port repeater | 2BNC port + 2AU port, серт. Novell | 245 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| ETHERNET repeater | NE-500C 2-Port/2AU/2BNC | 250 | | БелАВМ | 347972 |
| ETHERNET repeater | 4BNC port + 1AU port | 470 | | БЕЛСОФТ | |
| ETHERNET 8/16 | OnNet BNC, lifetime warranty, серт. Novell | 46 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| ETHERNET 8/16 | OnNet TP, lifetime warranty, серт. Novell | 46 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| ETHERNET 8/16 | OnNet Combo, jumperless, серт. Novell | 50 | | БЕЛСОФТ | |
| ETHERNET 16 | GE2000 2BNC/UTP, Novell cert., LifeTimeWarr | 50 | | БелАВМ | 347972 |
| ARCNET 16 | Complex STAR/BUS, 1 г. | 54 | | СЕРВЕР | 239268 |
| ETHERNET 16 | Complex BN2000 Combo, w.BootRom, 1 г. | 60 | | СЕРВЕР | 239268 |
| 16 bit ISA Action Acel, 1 г. | | 70 | | ЛИС | 360157 |
| ETHERNET 16 | Intel EtherExpress, 1 г. | 115 | | New System Group | 606802 |
| EtherLink II 16 bit | 3Com 3C509B BNC/AUI | 125 | | СТАНТЕКС | 389754 |
| ETHERNET 16 | 3Com, EtherLink III (rev. 1.1) | 130 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| ETHERLINK III ENET | 16 bit/AUI/BNC/UTP, 3C509C/COMBO LifeTimeWarranty | 135 | | БелАВМ | 347972 |
| EtherLink III 16 bit | BNC/AUI | 135 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| LAN CARD | NE2000 LocalBus 2, 32-bit, 1 г. | 120 | | MAC Электроникс | 351201 |
| ETHERNET 32 | OnNet VESA LocalBus, серт. Novell | 180 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| ETHERNET 32 | OnNet BSA, int. warranty, серт. Novell | 230 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| EtherLink III 32 bit | BSA, 3Com 3C579B Com/TP | 289 | | СТАНТЕКС | 361592 |
| ETHERNET 32 | Complex PC/M/ISA, 1 г. | 215/270 | | СЕРВЕР | 239268 |
| 32 bit VLB Action Acel, для сервера, 1 г. | | 283 | | ЛИС | 360157 |
| ETHERNET 32 | 3 Com, EtherLink III BSA (rev. 1.1) | 285 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| Intel EtherExpress Flash 32 BSA, серт. | | 346 | | РЕСТА | 784100 |
| ETHERNET NE 2000 jumperless card | | 43 | | Вис Теломатика | 207029 |
| ETHERNET NE 2000 jumper/terminator BNC/UTP | | 43 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| ETHERNET NE 2100 BNC/UTP/AUI | | 70 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| ETHERNET PCMCIA | 3Com EtherLink III, ISA, BSA, MSA, TP | от 130 | | РЕСТА | 784100 |
| HP Ether Twis PC Link CM Base T, серт. | | от 145 | | РЕСТА | 784100 |
| ARCNET Active Hub | CM DDB LH, 8 ports, COMA, 2 г. | 185 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| CellAN HUB-8 | 10BaseT HUB, 8 UTP, 1 BNC, 1 г. | 210 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| OnNet TP HUB | 8 TP ports, 1 BNC port, серт. Novell | 230 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| HP Ether Twis HUB 8, 8 twisted pair ports, серт. | | 516 | | РЕСТА | 784100 |
| 3Com LinkBuilder FMS II TP 12 HUB, серт. | | 880 | | РЕСТА | 784100 |
| HP AdvancedStack ET 12 HUB, серт. | | 929 | | РЕСТА | 784100 |
| HP Ether Twis HUB Plus, 12 twisted pair ports, серт. | | 1342 | | РЕСТА | 784100 |
| 3Com ETHERLINK III TP, серт. | | от 129 | | РЕСТА | 784100 |
| 3Com ETHERLINK III BNC, серт. | | от 139 | | РЕСТА | 784100 |
| 3Com ETHERLINK III TP BSA, серт. | | 346 | | РЕСТА | 784100 |
| 3Com ETHERLINK III BNC BSA, серт. | | 346 | | РЕСТА | 784100 |
| NSS WINC Compression Add on Adapter, серт. | | 1557 | | РЕСТА | 784100 |
| NSS, AN 714N WINC Compression ISA, серт. | | 3011 | | РЕСТА | 784100 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|--|---|-----------|-----|-------------|--------|
| Personal NetWare 5.0 однопользователь | | 99 | | ALBA Group | 293749 |
| LANtastic V.5.0 | однопользователь, BSC, серт. для гост. и утилит. утилит. 1 г. | от 98 | | Теломатика | 452087 |
| CorStream server | выделенный сервер для LANtastic V.5.0 1 г. | от 943 | | Теломатика | 452087 |
| 3Com Transporter Workgroup Manager for Windows | | 486 | | РЕСТА | 784100 |
| Chameleon ARCSECE NUM V.5.0 | | 1635 | | РЕСТА | 784100 |
| Novell NetWare 3.11 R, 20 users | | 1755 | | РЕСТА | 784100 |
| Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users | | 2555/3295 | | РЕСТА | 784100 |
| NetWare 3.12 R | 5/250 users | 3295 | | СЕРВЕР | 239268 |
| NetWare 3.12 R | 5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users | от 795 | | БелАВМ | 347972 |
| NetWare 3.12 3.12R | 5, 10, 25, 50, 100, 250 users | от 795 | | БелАВМ | 208379 |
| NetWare 4.02 | 5, 10, 25, 50, 100, 250, 500, 1000 users | от 1395 | | БелАВМ | 208379 |
| NetWare 4.02 | 5, 10, 25, 50, 100, 1000 users | от 1395 | | БелАВМ | 347972 |
| Upgrade to NetWare 3.12, 4.02 | | от 395 | | БелАВМ | 208379 |
| Комплекты, продукты фирм Novell, Newport Systems Solutions, Citix, Microdyna | | от 595 | | БелАВМ | 208379 |
| NetWare | | от 245 | | БелАВМ | 208379 |
| NOVELL DOS 7.0 | +Personal NetWare | 86 | | БелАВМ | 347972 |
| NOVELL DOS 7.0 | +Personal NetWare | 68 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| NOVELL DOS 7.0 | многопользователь, сетевая MS DOS-совмест. | 69 | | БелАВМ | 208379 |
| NetWare 3.12R3 12E/4 02 5, 10, 20, 50, 100 users | | от 755 | | БЕЛСОФТ | 25 546 |
| ПВС | под ключ | | | БЕЛСОФТ | 347972 |
| Посылные сети "под ключ" Novell/LANtastic/однопользовательские сети | | | | БЕЛСОФТ | 499078 |
| Установка локальных вычислительных сетей "под ключ" | | | | DATA STREAM | 261786 |
| Установка ПО Novell и др. "под ключ" | | | | ALBA Group | 208379 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|--|--|----------|-----|------------------|--------|
| УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ | | | | | |
| APC backUPS 250 VA Pro | | 62 | | СТАНТЕКС | 369754 |
| APC SmartUPS 400 VA | | 369 | | СТАНТЕКС | 361592 |
| APC SmartUPS 600 VA | | 473 | | СТАНТЕКС | |
| APC UPS | 250-2000 VA, 1 г. | от 150 | | New System Group | 606802 |
| EXIDE ONE UPS | 250 VA, standby, США, 1 г. | 148 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE ONE UPS | 400 VA, standby LAN, США, 1 г. | 219 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE ONE UPS | 600 VA, standby LAN, США, 1 г. | 329 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE ONE UPS | 900 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г. | 579 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE ONE UPS | 1200 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г. | 740 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 1000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г. | 990 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 1250 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г. | 1200 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 1500 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г. | 1350 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE PRESTIGE EXT | 2000 VA, on-line LAN, модульный, США, 1 г. | 2800 | | MAC Электроникс | 351201 |
| Full Battery for PRESTIGE, батарея расширения для PRESTIGE, 1 г. | | 380 | | MAC Электроникс | 351201 |
| Full Battery for PRESTIGE, батарея расширения для PRESTIGE, 1 г. | | 480 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE Powerware Plus 6000VA, on-line, CO, LAN, США, 1 г. | | 5550 | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE Powerware System 300, 12000VA-600000VA, on-line, LAN, США, 1 г. | | | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE LAN Monitor Software, only for Novell, Unix, Windows NT OS/2, 1 г. | | | | MAC Электроникс | 351201 |
| EXIDE UPS 250 VA | | 158 | | Вис Теломатика | 207029 |
| EXIDE UPS 400 VA | | 273 | | Вис Теломатика | 207029 |
| EXIDE UPS 600 VA | | 368 | | Вис Теломатика | 207029 |
| TRIPP LITE BC INT 250 / 1250, 2 г., серт. | | 166 707 | | РЕСТА | 784100 |
| TRIPP LITE OMNI INT 500 / 1250, 2 г., серт. | | 339 845 | | РЕСТА | 784100 |
| TRIPP LITE SMART INT 250 / 1250, 2 г., серт. | | 332 946 | | РЕСТА | 784100 |
| UPS Back APC (USA), 250 400 600, серт. достаточ. для 1 г. | | 167 354 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS Back APC (USA), 600 1250, серт. достаточ. для 1 г. | | 606 767 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS Back APC (USA), 250 420 660, серт. достаточ. для 1 г. | | 191 411 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS Smart APC (USA), 250 400, серт. достаточ. для 1 г. | | 330 419 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS Smart APC (USA), 600 900, серт. достаточ. для 1 г. | | 503 792 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS Smart APC (USA), 1250 2000, серт. достаточ. для 1 г. | | 1051 187 | | БИ-ПРОЕКТ | 319516 |
| UPS APC E BEST | от 250VA до 18kVA, 2 г., серт. ПО, США | от 145 | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| BACK UPS APC (USA), 250 400 600 900 1250, серт. ПО, 2 г. | | 159 769 | | НОВЫЙ ВЕК | 664404 |
| SMART UPS APC (USA), 250 400 600 900 1250, серт. ПО, 2 г. | | от 319 | | НОВЫЙ ВЕК | 664622 |
| BACK UPS APC (USA), 250 400 600 900 1250, серт. ПО, 2 г. | | 179 399 | | НОВЫЙ ВЕК | 664682 |
| UPS Back APC (USA), 250 400 600 900 1250 VA | | от 159 | | БЕЛСОФТ | 251546 |
| BC INT 250 750 | USA, Терпелив, LAN interface, 2 г., вост. PC-30% | | | БЕЛСОФТ | 253745 |
| OMNI INT 500 900 | USA, Терпелив, LAN interface, 2 г., вост. PC-30% | | | БЕЛСОФТ | 483078 |
| SMART INT 400 900 | USA, Терпелив, LAN interface, 2 г., вост. PC-30% | | | БЕЛСОФТ | 483078 |
| BACK/SMART UPS | 250, 400, 600, 900, 1250, серт. ПО, 2 г. | от 210 | | БЕЛСОФТ | 483078 |
| LINE R60 1250 APC | USA, фильтр-стабилизатор, серт. ПО | от 210 | | ДРАЙВ | 235489 |
| Фильтр PILOT / GL | 2000/5000A, 2 кВх1 А, рейтинг 2 г., серт. ПО | 198/2752 | | НОВЫЙ ВЕК | 660122 |
| Фильтр PILOT / GL | 2000/5000A, 2 кВх2 А, рейтинг 2 г., серт. ПО | 2732 | | ВЕРСА Компьютер | 629111 |
| Фильтр PILOT / GL | 2000A, 2 кВх4 А, рейтинг 360A, 360VA, 2 г. | 2732 | | Дальний Восток | 554271 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧЬЕ | БЕР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ |
|---------------------|---|---------|--------|------------|--------|
| КАЛЬКУЛЯТОРЫ | | | | | |
| BASITEC | 6-16 разрядов, 1 г.г. | | 4.23 | ТУССОН | 365240 |
| BASITEC | 16 разрядов, кальч, калькуляры, 6 мес. гар | | 25 | СЕОС Minet | 507110 |
| CITIZEN FT 211 | 10 разрядов | 246 | | ДИСПЕРАДО | 639122 |
| CITIZEN SB 745p | 1 г.г. | | | МЕТАГЕРЧ | 639133 |
| CITIZEN SDC 750M | 12 разрядов | 126 | | ДИСПЕРАДО | 639132 |
| CITIZEN SDC-8751 | 12 разрядов | | 206 | ДИСПЕРАДО | 639132 |
| CITIZEN SDC 880 | 1 г.г. | | | МЕТАГЕРЧ | 639133 |
| CITIZEN SDC-888 | 12 разрядов, дв. питание, 1 г.г. | | 17.8 | МИНТЕЛПРОМ | 208201 |
| CITIZEN SDC-890 | 12 разрядов | 234.5 | | ДИСПЕРАДО | 639122 |
| CITIZEN 8990 | 14 разрядов | 270 | | ДИСПЕРАДО | 639122 |
| CITIZEN | 8-16 разрядов | | 6.25 | ДЖЕНТИ | 396287 |
| CITIZEN | 12-14 разрядов, с печатью | 48-83.5 | | ДЖЕНТИ | 396287 |
| CITIZEN | 8-14 разр., дв. пит. карм., бум., банк., 1 г.г. | | | МИНТЕЛПРОМ | 208201 |
| OLIVETTI LOGOS 82 | 12 разр., пит. от сети и батар., 1 г.г. | | 25 | ТУССОН | 365293 |
| OLIVETTI | 8-16 разрядов, карманные и бухгалтер., 1 г.г. | | 7-9.9 | ТУССОН | 365293 |
| AURORA | 8-18 разрядов карм. и бум., 1 г.г. | | 5.5-38 | ТУССОН | 365293 |
| AURORA PR-170 | 16 разрядов, двухконтурная печать, 1 г.г. | | 82 | ФИРАЛ | 364019 |
| AURORA PR-170 | 16 разрядов, печать, 1 г.г. | | | ТУССОН | 365293 |
| AURORA OB-465A | 16 разрядов, 2-питание | | 26 | ФИРАЛ | 364019 |
| AURORA OB-465A | 16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г. | | 29 | МИНТЕЛПРОМ | 208201 |
| AURORA | 14-16 разрядов, дв. пит., бум., банк., 1 г.г. | | | МИНТЕЛПРОМ | 208201 |
| CASIO DR-8620 | 16 разр. печать, 1 г.г. | | 19.0 | МИНТЕЛПРОМ | 208201 |

| ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ | | | | |
|-----------------------------|---|------|------------|---------|
| CITIZEN MS 1000 | 3-х лин. дисплей, 8 Кб, метал. | 2-х | ДЖЕИТИ | 335-347 |
| CITIZEN ED-1500KR | экран, 1 л.г. | | МЕТАЛЕР | 637-113 |
| CITIZEN ED-1500KR | 4 Кб, русск. л.г. | 35-5 | МИНТЕЛПРОМ | 208-201 |
| CITIZEN ED-1600KR | экран, 1 л.г. | | МЕТАЛЕР | 63-113 |
| CITIZEN ED-1600KR | 4-х лин. дисплей, 32 Кб, англ., рус. шрифты | 44 | ДЖЕИТИ | 335-337 |
| CITIZEN ED-1700KR | 64 Кб, рус./англ., 1 | 50 | ТУССОН | 366-201 |
| CITIZEN ED-1700KR | 32Кб, русск. IBM-совмест. | 15-2 | МИНТЕЛПРОМ | 208-201 |
| CITIZEN ED-1700KR | экран, 1 л.г. | | МЕТАЛЕР | 637-113 |
| CITIZEN ED-1700KR | русифицированная л.г. | 40 | ПОЛИМОТЕК | 336-68 |
| CITIZEN CASIO SRH10 | 20 Кб, 1 л.г. | 40 | НОРМАН ВЕК | 4-392 |

| | | | | | |
|-------------------------|------------------------------------|----|-------|--------|--|
| ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ | | | | | |
| ЕНАР | 2 языков, 10500 слов, 6 мес. гвар. | 75 | ФРИАЛ | 364019 | |

| ДИКТОФОНЫ | | | | |
|------------------|------|--|----|------------------------------|
| PANASONIC RN 302 | 1 г. | | 46 | Электронларис и КМ, МЕТАГЕРМ |
| PANASONIC RN 302 | 1 г. | | 51 | Электронларис и КМ, МЕТАГЕРМ |
| PANASONIC RN 302 | 1 г. | | 56 | Электронларис и КМ, МЕТАГЕРМ |
| PANASONIC RN 302 | 1 г. | | 81 | Электронларис и КМ, МЕТАГЕРМ |
| PANASONIC RN 402 | 1 г. | | 42 | ДЖИТЕИ |
| PANASONIC RN 402 | 1 г. | | 50 | НОВОЙ ВЕК |
| PANASONIC RN 402 | 1 г. | | 57 | ДЖИТЕИ |
| SANTO SM 1119 | | большая катушка, активная система, 2 скорости | | |
| SANTO SM 1119 | | большая катушка, пассивная система, 2 скорости | | |
| SONY CM 3000 | | большая катушка, активная система, 2 скорости | | |

| ДИСКЕТЫ | | | |
|------------------|--|-----------|-------------|
| | 3.5" 2HD, Германия, форматированы, 6 мес. гар. | 0.4 | CEOS-Mirtek |
| | 3.5" 2HD, 6 мес. гар. | 0.65 | CEOS-Mirtek |
| 3M "Go anywhere" | 3.5" 2HD + Post-It 25 я. США, термо-, влагонустой. | 0.85 | ТАМР ЛУВР |
| 3M "Go anywhere" | 3.5" HD + Post-It 25 шт., 2DMD, США, гарантия | 0.85-0.98 | ОЛЕМЕД |
| "3M" | 3.5" DS, HD, 10 шт | | ДАРЬОНА |
| BASF 3 1/2" 2HD | 10 шт в жест. проп. коробе, карт. Драйвер "Prestige" | 12/13 | ВМ ПРОЕКТ |
| BASF EXTRA | 10 шт | 8/9 | КОТМСИ |

| | | | | | |
|--|---|-----------|------|-----------------------|--------|
| BASF EXTRA | 3,5" 2HD, 100-200/500/стакане 500 | 0,17 | 0,82 | Бас. Теслоночиги | 635639 |
| BASF EXTRA Rainbow | 3,5", 10 шт | 13 | 13 | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| BASF MEGA | 3,5" 2HD, 10 шт., пм. бонус, цм. | 12,7 | | COMTRIS | 611211 |
| BASF MEGA/EXTRA | 3,5" 2HD | 0,87/0,87 | | COMTRIS | 611211 |
| BASF MEGA/EXTRA | 3,5" 2HD, стакани с 500 шт. | 0,87/0,87 | | БН-ПРОЕКТ | 394058 |
| BASF MEGA/EXTRA | 3,5" 2HD | 0,97/0,98 | | TAMP ЛУВР | 269207 |
| SONY | 3,5" 2 HD, 6 мис, гар. | 1,2 | | CEOS-Minsk | 587930 |
| TDK | 3,5", 10 шт | 10 | | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| TOYSAN | 3,5" 2 HD, картони, CMA | 0,5 | | SPC | 646467 |
| TOYSAN | 3,5", 25/HD, USA | 0,75 | | БЕЛТАНСФЕР | 296153 |
| TOYSAN, BASF MEGA/EXTRA, VERBATIM 3,5" | | 0,75-1,14 | | АмериканскаТоргов. | 523312 |
| VERBATIM | 3,5", HD, DataLife, гар. Lifetime | 0,06 | | ДРАЙВ | 235489 |
| VERBATIM DataLife Plus | 3,5" HD, телефон, формат, гар. LifeTime | 1,08 | | ТРИУМФ | 666335 |
| VERBATIM | 3,5", HD, DataLife plus, телефон | 1,1 | | ДРАЙВ | 235489 |
| "3M" | 5,25" DS, HD, 10 шт | 7 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| "3M" | 5,25", 11 шт., сканд. 1 ф.з. | 9 | | ЛИМЕНС | 236164 |
| ДИАЛОГ (BASF) | 5,25" HD, 100-200/500/стакане 500 | 0,49/0,47 | | Бас. ТеслоночигиСовос | 635639 |
| DIALOG | 5,25", 10 шт. | 13 | | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| BASF DIAL/EXTRA | 5,25" 25/HD | 0,47/0,85 | | TAMP ЛУВР | 269661 |
| BASF EXTRA | 5,25" 25/HD, 100-200/500/стакане 500 | 0,58/0,57 | | Бас.ТеслоночигиСовос | 635639 |
| BASF EXTRA | 5,25", 10 шт | 11 | | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| BASF EXTRA | 5,25", 10 шт., форматир. | 8,5 | | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| DYSAN | 5,25", 10 шт., пивастак, кофтинер, сканд. 1 ф.з. | 7 | | ЛИМЕНС | 236164 |
| TDK | 5,25", 10 шт. | 7 | | Бас. Теслоночиги | 207029 |
| VERBATIM | 5,25" HD, DataLife, гар. Lifetime | 0,6 | | ДРАЙВ | 235489 |
| VERBATIM DataLife | 5,25" HD, гар. LifeTime | 0,8 | | ТРИУМФ | 666335 |
| VERBATIM | 5,25" HD DataLife plus, телефон | 0,75 | | ДРАЙВ | 235489 |
| BASF | 5,25"/3,5" 2HD, 10 шт. | 8/10 | | МИНТЕПРОМ | 208201 |
| BASF 5 25"/3 5" | чашкиче для ренденто и професионалне дискетов | 7,31/7,31 | | БН ПРОЕКТ | 394058 |
| POLAROID | 5,25"/3,5" 10 шт. | 6/10 | | POLAROID RB | 630454 |
| POLAROID | 5,25"/3,5" 2HD, телефон, 10 шт. | 5,9/9 | | МИНТЕПРОМ | 208201 |
| VERBATIM | 5 25"/3 5" 2HD Teclon | 0,73/1,1 | | TAMP ЛУВР | 269511 |
| VERBATIM | 5,25"/3,5", Teflon Protection | 0,75/1,1 | | МИНТЕКО ЦЕНТР | 203205 |
| Боксы | дла дискет 3,5" x 40 DB 340 | 0,75/1,1 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Боксы | дла дискет 3,5" x 80 DB 380 | 0,75/1,1 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Боксы | кофтинероа, CD x 20 или 3,5" x 170 мм 5,25" x 200 | 10 | | ДАЙНОВА | 302256 |
| Боксы BASF для дискет 3,5"x104/80 с записом | | 1/6 | | TAMP ЛУВР | 269207 |
| Боксы для дискет BASF 3,5" x 10 / x 80 с записом | | 1/5,3 | | БН-ПРОЕКТ | 394058 |
| Боксы для дискет BASF, 3,5" x 10/80 | | 1,06/5,9 | | COMTRIS | 611211 |
| Боксы для дискет 104/80 шт | | 1/4/5 | | Бас.ТеслоночигиСовос | 635639 |
| Боксы для дискет 3,5" x 40 / x 80, сканд. | | 7/9 | | ЛИМЕНС | 236164 |
| Боксы для дискет 5,25" x 104 / x 80, сканд. | | 2/9/1 | | ЛИМЕНС | 236164 |

| ПЛОТТЕРЫ | | | |
|------------------|-----|-----|-----|
| Модель принтера | А1 | А2 | А3 |
| Plotter PNC 900 | 100 | 100 | 100 |
| HP DesignJet Z20 | 100 | 100 | 100 |
| HP DesignJet Z20 | 100 | 100 | 100 |

| MULTIMEDIA | | | | |
|--|--|---------|-----------------|----------|
| SONY CD-ROM A | single speed, сканд, 1 г. | 80 | ЛИМЕНС | 23913 |
| CD-ROM driver | 1 г. | 165 | ЛИМС | 350157 |
| Sound Blitch ZOLTRIX | карта, колонки, ч/д CD-ROM SONY CDD 31A, сканд, 1 г. | 180 | ЛИМЕНС | 237913 |
| ACER | dual speed, internal, IDE, сканд, 1 г. | 185 | ЛИМЕНС | 23911 |
| MITSUBISHI FX-001-D | SCSI/ASA Double Speed, контроллер, аудио, 1 г. | 185 | MAC Электроникс | 351201 |
| MITSUBISHI FX-001-D | double speed, сканд, 1 г. | 190 | ФортНокс | 6316 3 |
| FunM 2 speed CD-ROM drive | карта, контроллер, колонки | 199 | Вас. Телеком | 207029 |
| Sound Blaster "Mastercard" | IBM 1682-CD-ROM driver, контроллер, сканд, 1 г. | 313 | ЛИМЕНС | 236164 |
| Mitsumi IDE 4-Speed | внутренний, 1 г. | 389 | ФортНокс | 631613 |
| BeatPack CD-ROM | внешний, паралл. порт, 1 г., сканд | 415 | БМ. ПРОЕКТ | 3196 6 |
| Chicon CDS-5263-828-2 | High-Speed, caddy, комп. Photo CD comp. audio, 1 г. | 460 | MAC Электроникс | 351201 |
| PLEXTOR | SCSI, 4 speed, 256 Кб внутр.+CADDV, 1 г. | 512 | ПИРИТ | 6316 7 |
| Max 3-Speed | внутренний 1 г. сканд | 594 | ФортНокс | 6316 2 |
| Активные колонки | | от 42 | ФортНокс | 631613 |
| AT 75 | speaker system, 80 Вт, сканд, 1 г. | 85 | ЛИМЕНС | 237913 |
| AT 75 | активный, 80 Вт, двухполосный, 2 шт., 1 г. | 85 | MAC Электроникс | 351201 |
| Sound Blitch ZOLTRIX | карта, колонки, микро/аппарат, сканд, 1 г. | 120 | ЛИМЕНС | 237913 |
| Sound Blaster 16 | Creative Labs OEM/ASP, 1 г. | 144/231 | ПИРИТ | 294207 |
| Sound Blaster MOZART | 16 bit, 48KHz, stereo, MIDI, Mic, soft., 1 г. | 125 | MAC Электроникс | 351201 |
| Sound Blaster MEDIA MAGIC DSP-16 Plus | SCSI, сканд, 1 г. | 245 | ЛИМЕНС | 236163 |
| Sound Blaster CREATIVE LABS AWE32, сканд, 1 г. | | 376 | ЛИМЕНС | 236164 |
| Звуковая карта Macintosh | ESP 16, 16 б, 20-20000 Hz, Soundblaster compatible, 1 г. | 99 | ФортНокс | 631613 |
| Звуковые карты Creative/Media/3Dx, Soundblaster/CD-ROM, 16-32K, 1 г. | | 0 | 80 | ДЕТРИМЕК |
| Звуковые системы Panasonic, Altec Lansing, 1 г. | | от 100 | ДЕТРИМЕК | 661609 |
| Звуковые системы | | от 12 | ДЕТРИМЕК | 663506 |

| СТРИММЕРЫ И КАССЕТЫ К НИМ | | | | |
|---|---|------|------------------|--------|
| CONNER A 350 Mb | внутренний, QIC-80, 9.5Mbit/s, DOS/Win, 1 г.г. | 220 | МАС Электроникс | 4 201 |
| Conner Tape Backup | 250 Mb, 1 г.г. | 251 | ФорТНокс | 831613 |
| COLOR BACK | внешний QIC-80, 250Mb, 1Mb/s, гарантия перф. осл.д. | 418 | БМ-ПРОЕКТ | 319516 |
| BlackRock PowerTape 1Gb, SCSI-II, 12Mbit/s, внутренний, о.д.д., 1 г.г. | | 760 | ЛИМЕС | 237913 |
| QIC 35 Verbatim | DC 2120 120/250 Mb, (кассета) | 19 | ДРАЙВ | 235489 |
| Quadrastore | DC 6250 250 Mb, (кассета) | 29 | ДРАЙВ | 235489 |
| кассета | в стриммеру DY1210, 120 Mb, 1 г.г. | 17 | ЛИМС | 360157 |
| кассета | Verbatim 3.5" DC2 20, 2 г.г. | 17 | ИНФОТРОНИК | 637260 |
| кассета | Verbatim 5.25" DC6150, 2 г.г. | 17 | ИНФОТРОНИК | 637260 |
| кассета | в стриммеру BASF DC, BASF EXTRA 2120 | 17 5 | БелСибПромСистем | 635659 |
| кассета | BASF DC 6250 | 24 | БМ-ПРОЕКТ | 394056 |
| кассета | в стриммеру DY6250 250 Mb, 1 г.г. | 24 | ЛИМС | 360157 |
| кассета | Verbatim 5.25" DC6250, 2 г.г. | 25 | ИНФОТРОНИК | 637260 |
| картридж в стриммеру 250Mb, QIC-80, DC2120, Conner Fuji, Mylar/ed, 8 мм, пер. | | 22 | МАС Электроникс | 251201 |
| картридж в стриммеру 5.25Mb, DC6250, 8 мм, 1 г.г. | | 30 | МАС Электроникс | 151201 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЯ | БЕР | УЗД | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ |
|---|--|----------|-----------------|----------|-----|
| КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ | | | | | |
| CANON PC 310 | A4, с картриджами А-15, 2/сторон, 6 мес. гар. | 640 | ЮРИКАЛ | 646-1 | |
| CANON PC 310/300 | A4, с картриджами Е-16, 6 мес. гар. | 550 | ВИЛЬМАРК | 758-2-1 | |
| CANON PC 310/320 | A4, картридж Е-16, 2/сторон, 6 мес. гар. | 540/550 | ЮРИКАЛ | 758-2-1 | |
| CANON PC 330 | A4, с картр., нистр. на рус. яз., 1 г.г. | 615 | ВИЛЬМАРК | 758-2-1 | |
| CANON FC 310 | A4, с картр., нистр. на рус. яз., 1 г.г. | 605 | ЮРИКАЛ | 305-289 | |
| CANON FC 330 | с картриджами | 705 | Рифтон-Алгоритм | 215-811 | |
| CANON FC 330 | A4, автомат., нистр. рус., 1 г.г., рпт от 5 шт./ростр | 780/865 | Электроника-м | 660215 | |
| CANON FC 330 | A4, с картр., нистр. на рус. яз., 1 г.г. | 1025 | ВКЛ | 305-289 | |
| CANON PC 6010 | ВАИМ, 10 ррт, 70-120%, рпт от 3 шт./ростр, 1 г.г. | 4272-607 | Электроника-м | 660215 | |
| CANON NP4540 | A3, 40 ррт, 50-200%, 2 шт. стол, двусторонн., 5 мес. гар. | 1950 | БМС | 253-858 | |
| устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт) | | 547 | Электроника-м | 660215 | |
| защитный экранчик к счелителю к CANON NP 1550 | | 2633 | Электроника-м | 660215 | |
| CANON NP3050 | A3 30 см. нистр. двусторонн. печать, 1 г.г. | 5695 | Электроника-м | 660215 | |
| стенд для картриджа к CANON NP1050 | | 1386 | Электроника-м | 660215 | |
| кор. пер. счелителю к CANON NP3050 | | 3091 | Электроника-м | 660215 | |
| защитный экранчик к CANON NP 3050 | | 2008 | Электроника-м | 660215 | |
| картридж для сортера к CANON NP3050 | | 737 | Электроника-м | 660215 | |
| CANON CLC-10 | A4, 50-200%, стол, принтер сканер, 1 г.г. | 4025 | ЭЛКО | 346-699 | |
| CANON CLC-350 | A3, полнцв., 50-400% раст. нистр. на 2000см., блок питания, обрбод под заказ, 1 г.г. | 20150 | Электроника-м | 660215 | |
| INFOTEC 9015 | B4, 15 ррт 18 м г | 800 | НИКОС | 2955-64 | |
| INFOTEC 9020 | A3, 20 ррт, макс. растр. 18 м г | 1400 | НИКОС | 2955-64 | |
| INFOTEC 9020e | Расон 4085, A3, 20 ррт, 65-141%, 18 м г | 1600 | НИКОС | 2955-64 | |
| KONICA-1, BXL 1015 | A3, 15-млн. макс. растр., 1 г.г. | 2820 | НИКОС | 646-1 | |

| | | | | |
|------------------|--|------|--------------|---------|
| CONICA X-BR 3135 | А3, 35 к/мм, масштабы, 1 фр. | 6080 | НИССА | 646, 79 |
| LANIER | А3, 12, 100 ppm, 1 фр., модиф. комплектация | 7000 | ГРЕМАД | 267036 |
| OLYMPUS 8008 | А4, 6 ppm портативный, 1 фр. | 980 | ТУСОМ | 35, 497 |
| OLYMPUS 8020 | А3, 20 ppm, 50-100% 60000 копий, 1 фр. | 1200 | ТУСОМ | 30, 427 |
| RECOH FT 4050 | А3, 20 ppm, 65-115%, 1 фр. | 950 | СМС | 253, 38 |
| RECOH FT 5010 | А3, 30 ppm, 50-200%, 1 фр. | 1500 | СМС | 293, 38 |
| RECOH NC 100 | портативный, А3, 6-25 ppm, 50-200%, 1 фр. | 1270 | СМС | 76, 385 |
| RECOH NC 5008 | НММ, цифровой, портатив. А3, 6-3 ppm, 50-400%, 1 фр. | 790 | СМС | 76, 387 |
| SHARP Z 20 | А4, 3 к/мм, газопит. | 650 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP Z 25 | А4, 3 к/мм, газопит. | 650 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP Z 30 | А4, 5 к/мм, газопит. | 775 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP SF-2010 | В4, 10 к/мм, масштабы, газопит. | 1675 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP SF 7800 | А3, 15 к/мм, масштабы, газопит. | 2217 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP SF 2022 | А3, 22 к/мм, масштабы, газопит. | 3875 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP SF 7830 | А3, 15 к/мм, масштабы, газопит. | 2330 | СНАМН | 64, 444 |
| SHARP SF 7850 | А3, 15 к/мм, масштабы, газопит. | 2436 | СНАМН | 64, 444 |
| TOSHIBA 210 | А4, 12 к/мм, 3000 копий, 1 фр. | 1300 | Транс-МФ | 628, 17 |
| TOSHIBA 1350 | В4, 13 к/мм, 65-141%, 4500 коп/мес, 1 фр. | 990 | Транс-МФ | 626, 27 |
| UTAX C155 | 15 ppm, 8000 коп/мес, 48-205%, фототелекс | 2589 | УТАКС | 340, 52 |
| XEROX 5009.1.1 | А4, 8 ppm, до 2000 коп/мес, 1 фр. | 945 | БЕЛФОРТ | 209, 10 |
| XEROX 5009 | А4 | 945 | АСТРОН | 396, 79 |
| XEROX 5009.1.1 | А4, 8 ppm, 1 фр. | 945 | ИНТЕКО-ЦЕНТР | 203, 05 |
| XEROX 5009 RE | А4, масштабы | 1125 | АСТРОН | 396, 79 |
| XEROX 5009 RE | А4, 8 ppm, масштабирование | 135 | БЕЛФОРТ | 209, 10 |
| XEROX 5220 | А4, 5 ppm, до 500 коп/мес, 1 фр. | 725 | БЕЛФОРТ | 209, 10 |
| XEROX 5220 | А4, 5 ppm, Personal Copy, 1 фр. | 725 | ИНТЕКО-ЦЕНТР | 203, 05 |
| XEROX 5220 | А4, 5 ppm, 1 фр. | 678 | СМЛТКС | 611, 21 |
| XEROX 5310 | А4, 10 ppm, у-м, 1 фр. | 1470 | ИНТЕКО-ЦЕНТР | 203, 05 |
| XEROX 5316 | А3, 13 ppm, до 6000 коп/мес, 1 фр. | 2580 | БЕЛФОРТ | 209, 10 |
| XEROX 5316 | 13 ppm, у-м, 1 фр. | 2580 | ИНТЕКО-ЦЕНТР | 396, 79 |
| XEROX 5316 | А3, 13 ppm, у-м, 1 фр. | 2580 | ИНТЕКО-ЦЕНТР | 203, 05 |
| XEROX 5316 | А3, 13 ppm, 1 фр. | 3125 | СМЛТКС | 611, 21 |
| XEROX 5317 | А3, у-м, 64-156% | 3125 | АСТРОН | 396, 79 |
| XEROX 5317 | Расклад. 80000 копий | 3150 | ГРАМО | 209, 35 |
| XEROX 5321 | А3, 28 к/мм, у-м, у-м | 4250 | АСТРОН | 396, 79 |
| XEROX 5321 | у-м, у-м, у-м, у-м, расклад. 120000 коп | 4700 | ГРАМО | 209, 35 |

| РИЗОГРАФЫ | | | |
|--------------------|---|-------|---------|
| РА-4050 | 130 ppm, печать в 9 цветов | 7800 | БЕЛФОРТ |
| РИСОН Репро V71200 | A3, 50-130 ppm, 400 dpi, 1 т.р. | 5400 | БМС |
| РИСОН Репро SS950 | A3, 50-130 ppm, 1 т.р. | 5600 | БМС |
| РИСОН Репро V72105 | A3, 40-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, 1 т.р. | 6300 | БМС |
| РИСОН Репро V73500 | A3, 40-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, цвет, PDF, загрузка, 1 т.р. | 13950 | БМС |

| ТАЙ КИ ТО | 30 | 400 до 600 | превыш 600 | 8000 | УТАКС | 34792 |
|----------------------------|--|------------|----------------|--------|-------|-------|
| СКАНЕРЫ | | | | | | |
| In-Scan Arco Arides | 800 до 64/256 gray, pywskoy, Twain, 1 r.r. | 110 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| In-Scan Color 256 Muxes | 400 до, 256 gray, pywskoy, Twain, 1 r.r. | 130 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| TwainScan Color 24 Muxes | 400 до, 16M color, 256 gray, pywskoy, Twain, 1 r.r. | 270 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| In-Scan Color 400 Muxes | 800 до, 16M color, 256 gray, pywskoy, Twain, 1 r.r. | 310 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| In-Scan Color 400 Muxes | 800 до, 16M color, 256 gray, pywskoy, Twain, 1 r.r. | 310 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| ProScan 05 Muxes | 400 до, 24 gray, pywskoy, Mac Notebook, PT, Twain, 1 r.r. | 180 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| ProScan Color Muxes | 400 до, 54/40 gray, pywskoy, Mac Notebook, PT, Twain, 1 r.r. | 330 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| ScanPlus Color Muxes | 600/1200 до, 16M color, 256 gray, lexmarkoy, Twain, 1 r.r. | 490 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| ScanPlus Gray Muxes | 600/1200 до, 256 gray, lexmarkoy, Twain, 1 r.r. | 350 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| Paragon 600 Muxes | 600/1200 до, 16M color, 256 gray, lexmarkoy, Twain, 1 r.r. | 790 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| Paragon 1200 Muxes | 1200/2400 до, 16M color, 256 gray, lexmarkoy, Twain, 1 r.r. | 1190 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| Slide Module for Paragon | 1200/2400 до, 16M color, 256 gray, lexmarkoy, Twain, 1 r.r. | 360 | MAC Звонитрон | 35 | 201 | |
| U-GTECH Scanline EasyTouch | 256 gray, parallel port, mac Notebook, compaq, 1 r.r. | 285 | ЛИМЕНИС | 237913 | | |
| HP SCANJET hp | 1 r.r. | 545 | ЛИМЕНИС | 236164 | | |
| HP SCANJET hp | A4, до 1200 dpi, 256 gray, OCR, 1 r.r., compaq | 685 | РЕСТА | 784100 | | |
| HP SCANJET hp | A4, below, up 1200 dpi, compaq | 685 | БЕЛПРОД | 236010 | | |
| HP SCANJET hp | до 1200 dpi, 1x40 PhotoShyler OCR-NO, compaq, 1 r.r. | 685 | BN PRODOT | 3195 6 | | |
| PARAGON Muxes | 600/600dpi, compaq, 1 r.r. | 805 | ЭЛИКО | 346609 | | |
| HP SCANJET hp | A4, up 1600 dpi, 24 bit color, OCR, 1 r.r., compaq | 1370 | РЕСТА | 3195 6 | | |
| HP SCANJET hp | A4, compaq up 1800 dpi, compaq, 1 r.r. | 1370 | БЕЛПРОД | 236010 | | |
| HP SCANJET hp | up 1600 dpi, 1x40 PhotoShyler OCR-NO, compaq, 1 r.r. | 1370 | BN PRODOT | 3195 6 | | |
| ProScan 05 Muxes | 400 до, 24 gray, pywskoy, Mac Notebook, PT, Twain, 1 r.r. | 175 | Великобритания | 236010 | | |

| ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ | | М.П. 98М | 20-44 |
|---|-----------|----------|-----------------------|
| Печатные платы МПП, ДПП, ОПП, по заказу, европейское качество | | 165 | ЛИМЕНС 236146 |
| DIAMOND SpeedStar Pro VLB Windows Accelerator, сканер, 1 Гб | | 13 | ОРМАСЭЙЛ 333767 |
| Mult I/O IDE | Gen. Star | 20 | ОРМАСЭЙЛ 333778 |
| Mult I/O VLB IDE | | 25 | Выс Технологии 207029 |
| Mult I/O VLB | | | |

| | | | |
|--|-------|----------------------------|--------|
| Контроллер Fast SCSI 2, FDC/IDE, 25pin | 161 | Мас. Терминалы | 207029 |
| Контроллер SCSI 2 | 180 | Нас. Сист. Системы Storage | 506402 |
| WLS, Mx 26 D | 55 | ПИРАТ | 342027 |
| MIL SIDE JRN | 68 | ПИРАТ | 342021 |
| Адаптер | | ПИРАТ | 342027 |
| GAUXX 800CF | 125 | МАС. Электроника | 351701 |
| GA. AXY 680C | 175 | МАС. Электроника | 351701 |
| GA. AXY DC 690B | 145 | МАС. Электроника | 351701 |
| GAUXX DC 800B | 199 | МАС. Электроника | 351701 |
| GAUXX DC 300B | 218 | МАС. Электроника | 351701 |
| GA. AXY DC 80 | 246 | МАС. Электроника | 351701 |
| GAUXX DC 380 | 456 | МАС. Электроника | 351701 |
| Вспомогательный | 37 | ОРИСМАЭЛ | 333701 |
| Вспомогательный | 40 | ОРИСМАЭЛ | 333701 |
| Вспомогательный | 42 | ОРИСМАЭЛ | 333701 |
| Вспомогательный | 29-84 | ИНКООНТАКТ | 353835 |

| | | | | |
|---|--|---------|--------------------|---------|
| Видеокарта: 100 | SVGA 1 Mb, Trident | 60 | ОРИСАЗСЛ | 233/70 |
| Видеокарта: 200 | SVGA 1 Mb, True-Color, ISA, Cerius Logic 5422 11.7 | 80 | ИНТИС | 78/400 |
| Видеокарта: 200 | Trident (ISA), Cerius Logic (VLB) | 80 | ДИТМИХ | 60/1609 |
| Видеокарта: 200 | S3 805, Win acc., 1 Mb, VLB, 11.7 | 99 | ПИРИТ | 394/07 |
| Видеокарта: 200 | S3 864, Win acc., 1 Mb, PCI, 11.7 | 146 | ПИРИТ | 394/07 |
| Видеокарта: 200 | AVANCE LOGIC, Win acc., 1 Mb, VLB/PCI, 11.7 | 100/117 | ПИРИТ | 394/07 |
| Видеокарта: 200 | CHIPSAT, Win acc., Win vbo., 1 Mb, videocard 256 Kb, VLB, 11.7 | 104 | ПИРИТ | 394/07 |
| ATX Processor, 64-bit, 640MHz, 800MHz/16.7M, 1024x768, 1152x864-65K, 450M Wordclock | | 160 | ДИТМИХ | 61/809 |
| ATX Processor, 64-bit, 640MHz, 800MHz/16.7M, 1024x768, 1152x864-65K, 105M Wordclock | | 116 | ДИТМИХ | 80/806 |
| VL200 VLB IDE 21.7/20.2, 1 p/s, card controller, processor for 16 Mb | | 485 | ДАИМОВА | 302/56 |
| VL200 VLB IDE 21.7/20.2, 1 p/s, card controller, processor for 16 Mb, high speed | | 122 | ДАИМОВА | 302/56 |
| VIDEO 7 MEGA VLB 1 | | 115 | ЛМС | 360/157 |
| VIDEO 7 MEGA VLB 2 Mb, 11.7 | | 47 | ЛМС | 360/152 |
| TRIDENT 9000 | ISA, 512 Kb, 11.7 | 291 | ЛМС | 360/151 |
| 387 Cx | math coprocessor | 24 | Вас. Телешапов | 207/029 |
| 387SX Intel | 11.7, 640Kb | 22/28 | АДИНГ | 7835/12 |
| Автоматический контроль паролей 12V/110V, 12581, для Notebook, комп, 11.7 | | 130 | ЛИМЕСИ | 2379/13 |
| Аппарат МТС-21 | Две IBM XT/AT 2-канальные, 2 г.г. | 150 | МИКОКОН | 486/205 |
| Cooling fan for 486 CPU | | 10 | ДАИМОВА | 302/56 |
| CPU 486 SX2/80 | UMC | 68 | СОТА | 394/77 |
| CPU 486 DX 33 | Intel Original, 11.7 | 30 | Parquet, Телешапов | 361/457 |
| MB 386/7 SX/25 | 11Mb, 11.7, 640Kb | 90 | АДИНГ | 7835/12 |
| MB 303/86 DX/40 | cache 128Kb | 98 | ПИРИТ | 333/07 |
| MB 486 SX/04/DX2 | cache 256 Kb, ISA, VLB | 98 | МИКОКОНТАИ | 553/835 |
| MB 486 DX2 | cache 256 | 90 | ОРИСАЗСЛ | 333/07 |
| MB 486-66 | | 120 | ОРИСАЗСЛ | 333/07 |
| MB 486-66 | | 180 | ОРИСАЗСЛ | 333/78 |
| MB 486 DX2/66 | Intel Original, 11.7 | 220 | Parquet, Телешапов | 361/457 |
| MB Cx486 DX2/66 | cache 256Kb, ISA/VLBx3, Deep Green | 380 | Вас. Телешапов | 207/029 |
| MB 486 DX2/66 | cache 256Kb, ISA/VLBx3, Deep Green | 402 | Вас. Телешапов | 207/029 |

| | | | | |
|---|-------------------------------------|-------|------------------|---------|
| МВ 486DX/75 | IBM, cache 256K, VLB, IDE, JO, 3.5" | 296 | ИНИТС | 788400 |
| Плата телеметрии для PC, 1 фр. слота | | 150 | АДИНГ | 788312 |
| SIMM | 1 Mb, 30 pin, 70 ns | 40 | ИНФОКОНТАКТ | 553635 |
| SIMM | 1 Mbit/s, 70 ns, PACCOM | 42 | СОТА | 394777 |
| SIMM | 1 Mb, Gold Star | 42 | ОРМАСЭЛ | 333707 |
| SIMM | 1 Mbit/s, 70 ns, GoldStar, original | 43 | СОТА | 394777 |
| SIMM | 4 Mbit/s, 70 ns, PACCOM | 152 | СОТА | 394777 |
| SIMM | 4 Mb, Gold Star | 165 | ОРМАСЭЛ | 333707 |
| SIMM | 4 Mb, 72 pin, PACCOM | 172 | СОТА | 394777 |
| SIMM | 4 Mb, 72 pin, с чипом, IBM, 1 фр. | 180 | ИНИТС | 788400 |
| SIMM | 8 Mb, 72 pin, с чипом, IBM, 1 фр. | 360 | ИНИТС | 788400 |
| SIMM | 16 Mbit, 72 pin, PACCOM | 860 | СОТА | 394777 |
| Набор инструментов | для ремонта PC, 13 предметов, склад | 25 | ЛАМЕНС | 726.64 |
| | TK-8 5 26 предметов | 39 | ДАЧНОВА | 302256 |
| | TK-813, 35 предметов | 49 | ДАЧНОВА | 307356 |
| Набор инструментов профессиональный, TK-909, 76 предметов, кейс | | 189 | ДАЧНОВА | 322356 |
| ADAPTOR AC/DC | блок питания, от 3 В до 12 В | 4 | НОВЫЙ ВЕК | 6501.22 |
| Блок питания | UMC 7000, 400 W, 12 В | 28120 | Плата телеметрии | 351457 |

| МОДЕЛЬ | ОТЛИЧИЕ | ББР | USD | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛ. |
|--|--|----------|----------|----------|------|
| | НАПРАВЛЕНИЕ | ДИСКОВОЙ | | | |
| FLUITS 3.5" | 128 Мб, комплект под ключ | 36 | БЕЛЮТ | | |
| FLUITS 3.5" | 200 Мб, комплект: внешний, внутренний под ключ | 1215 | БЕЛЮТ | | |
| VEPBAT 3.5" | 128 Мб, переоснащенный | 36 | ДРАВА | | |
| FLUITS 3.5" | 200 Мб, комплект SC-32 Windows 3.11, набор драйверов, диск CD-ROM, диск драйверов (сравн., 1 г.) | 1215 | ДАЙНОВА | | |
| FLUITS 5.25" | 128 Мб, комплект: внешний под ключ, 2 г. | 2000 | БЕЛЮТ | | |
| SC-32 3.5" | 288 Мб, комплект: внешний, внутренний | 0 1390 | ДРАВА | | |
| JOMEGA Benvoli M150A, 150MB, IDE internal, 18ms, 1 г. внешний диск 150MB | | 650 | DETRIMEX | | |
| JOMEGA Benvoli DS 150MB, внешний диск для JOMEGA Benvoli, 150MB | | 105 | DETRIMEX | | |
| FLUITS M2512A | 120 Мб, евро 1 г. | 974 | ПИРЭТ | | |
| | | 220 | ДАЙНОВА | | |

ΚΟΡΨΑ

[illegible][illegible]

| FDD | | | | |
|---------------|-----|----|----------|--------|
| PARALELNIC 44 | | 36 | ОПРАСЭМЛ | 333707 |
| PANASONIC 144 | 1rs | 38 | ЛМС | 340151 |
| EPSON 144 Mb | 1rs | 40 | СУННННН | 340356 |
| EPSON 12 | | 45 | ОПРАСЭМЛ | 333707 |
| EPSON 12 Mb | 1rs | 51 | СУННННН | 340356 |

| | | | | |
|---------|-------------------|-----|--------|--------|
| 13000 | 4x MC, MFM, 28 m | 73 | ДРАБВ | 23489 |
| SEAGATE | 170 Mb | 155 | ОПАСИД | 333767 |
| IBM OEM | 170 Mb, IDE, 1 yr | 179 | ИВА | 625194 |
| CHAMBER | 210 Mb | 185 | ОПАСИД | 322757 |

| | | | | |
|------------------------|--|---------|--------|--------|
| GPU ART | 260 Mib, 16 rms, IDE, 2 rr, anti/poisk. | 164/185 | PIRMIT | 334207 |
| SEAGATE ST3280A | 270 Mib | 170 | PIRMIT | 334207 |
| CONNER | 340 Mib, IDE, 13 ms | 225 | PIRMIT | 333707 |
| CONNER 340MT | 340 Mib, IDE, 13 ms | 225 | PIRMIT | 251546 |
| IBM OEM | 340 Mib, IDE, 13 ms | 236 | PIRMIT | 625194 |
| Western Digital Caviar | 340 Mib, WDAC 2340 11ms, IDE, 3 rr | | PIRMIT | 6377 3 |
| MAXTOR 7420MW | 420 Mib, 12 rms, Enh IDE 2 rr, anti/poisk. | 201/231 | PIRMIT | 334207 |

| | | | | |
|-----------------------|--|-----|---------------|--------|
| QUANTUM | 420 Mb | 220 | OPACADON | 333707 |
| COANNER | 420 Mb, 1 r r | 229 | RUAC | 380157 |
| COANNER | 420 Mb | 245 | NUARISE | 340356 |
| Western Digital Cover | 425 Mb WDAC 2420, 11 ms, IDE, 3 r r | | MEETAFUSE | 637202 |
| SE ALGATE | 510 Mb | | NUARISE | 340356 |
| MACTOR 7540W | 540 Mb, 12 ms, Enh IDE, 2 r r, omt/pom | | ZIS270, RUMPT | 394207 |
| 64.5 CF | 540 Mb | | | |

| | | | | |
|-----------------------|--------------------------------------|-----|----------|--------|
| SEAGATE | 540 Mb, 1T3 | 285 | IBM | 380154 |
| IBM OEM | 540 Mb, IDE, 1T3 | 305 | IBM | 625194 |
| MAXTOR 540A7 | 540 Mb, IDE, 1T3 mm | 315 | BERKOWIT | 257145 |
| IBM OEM | 540 Mb, SCSI, 1T3 | 325 | IBM | 625194 |
| Western Digital Caves | 540 Mb, WDAC 2540, 1T3 mm, IDE, 3.3r | | METATEPU | 637113 |
| Western Digital Caves | 730 Mb, WDAC 2700, 9Tms, IDE, 3.3r | | METATEPU | 637202 |
| Western Digital Caves | 850 Mb, WDAC 2850, 9Tms, IDE, 3.3r | | METATEPU | 637211 |

| | | | | |
|------------------------|--|---------|-------------|---------|
| OWNER | 1 Gb | 550 | ОБРАЗОВАНИЕ | 3303707 |
| Fujitsu M2964 | 1 Gb, SCSI-II, 5 mst rap | 730 | БЕЛПОТ | 394790 |
| Fujitsu M2694ESA | 1080 Mb, 9.5 ms, SCSI, 2 r.f., opt/rom | 651/135 | ПРИНТ | 294207 |
| Western Digital Caviar | 1080 Mb, WDAC 3100, 9ms, IDE, 3 r.f. | | МЕТАЛЕР | 637111 |
| IBM OEM | 2 Gb, SCSI 3 r.f. | 1670 | ИВА | 625 94 |
| Без названия | Без названия | 4 25 | БИ ПРОЕКТ | 2 7 8 |

| ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ | | | | |
|------------------|--|-------|---------------|--------|
| SEPM | стекло, антистатик, заземление | 5/4 | ЭКОПРОДУКТ | 364019 |
| | стекло, антистатик, заземление, Тейлор, оптрон | 5/2/7 | ФРМАЛ | 364019 |
| | стекло, любое крепление МР-И | 8 | Уралсис Индор | 354271 |
| | стекло-антистатик, 14", на ремнях, оптрон | 8 | КРИСЕВЫ | 365554 |
| | стекло | 10 | ОРИСАФОР | 353707 |
| | стекло, поликарбонат | 10 | ОРИСАФОР | 307154 |

| | | | |
|-----------------------|---------|-----------------|---------|
| СИМОН, РАЙМОН | 10 | ДЛЯ ПИЛ | 207,30 |
| СИМОН, РАЙМОН | 12 | ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ | 207,30 |
| СИМОН, РАЙМОН | 13 | ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ | 207,30 |
| СИМОН, РАЙМОН, СЕРПЕН | 19 | ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ | 207,30 |
| СИМОН, РАЙМОН, СЕРПЕН | 01/4/26 | ТРЕНД | 606,335 |
| СИМОН, РАЙМОН, СЕРПЕН | 30 | POLAROID RB | 1634,65 |
| СИМОН, РАЙМОН, СЕРПЕН | 60 | СИМОН РОБЕРТ | 1207,35 |

| | | | | |
|----------------------------|----------------------------|-------|-------------|--------|
| POLAROID 14" | CF universal 4 | 70 | Polaroid RB | 634545 |
| BASF OPTIPROTECT OPTICARND | сверхпрочное стекло, оптик | 49/84 | SM PROECT | 634546 |
| BASF Outguard | 5 | 84 | CONTRIS | 634547 |
| POLAROID 14" | CF universal 4 | 100 | Polaroid RB | 634548 |
| POLAROID 14" | CF universal 4 | 120 | Polaroid RB | 634549 |
| POLAROID 20" | CF universal 4 | 200 | Polaroid RB | 634550 |

| ОЦЕНКА | | | | |
|---------------------------|---|----|-----------------|---------|
| БМ А ХТ, ЕС, 8 | рус., 122 кЛ (8 programmable), 18 мес.гар., USA | 15 | ЗПХОР | 25 404 |
| AT 101 | руководитель, 1 г.г | 19 | Перст Телевизия | 36 147 |
| CHICHOY | 101 key, lay/typ, ont. screen, 6 мес гар | 24 | НМСОТЕХ | 795 181 |
| CHICHOY KB 533 | MB US-KYALL, 1 г.г | 26 | НМСО | 360 181 |
| Модели с клавиатурой 1 шт | | 1 | Исконери Дипс | 18 |

МАНИПУЛЯТОРЫ И КОРРЕКТИ

| | | | | |
|----------------------|-----------------------------------|----|-----------------|--------|
| COMOD | мышь, 3 клавиши | 8 | ОРМАС-ИЛ | 54271 |
| JEC | мышь, 3 клавиши | 9 | Удвоенный Байер | 207878 |
| | мышь, 3 клавиши | 9 | ДАХ | 30276 |
| | мышь, 3 клавиши | 10 | ДАЯНОВА | 30276 |
| INEL | мышь, 3 клавиши, с кнопочком | 11 | ФОРМАЛ | 30313 |
| Microsoft Mouse 2.0A | мышь, эргономичный дизайн, 1 г.г. | 79 | ФортНокс | 6316 |

| | | | | |
|---|------------------------------------|-----|----------------------|---------|
| картина для малышей | сказки | 2 | ЛИМЕНС | 236.164 |
| картина для малышей | MP 2. анимационные | 2 | ДАИНОВА | 302.266 |
| картина для малышей | Mouset and Large/Small (DTK logo) | 3/1 | Мас. Телескопическая | 20.029 |
| картина для малышей | с переводом на русский язык. МР1 2 | 5 | ДАИНОВА | 302.6 |
| ПЕРЕКЛОЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ | | | | |
| Переходники для телевизоров PS/2 - стандарт | | 5 | ЛИМЕНС | 236.04 |

| | | | | | |
|---|---|----------|--------|-----------------|---------|
| Удобритель для миксострой и слайдотр. Т.Т.С. СЛАД | 5/7 | ФОРТ НОБ | 6515/3 | | |
| Удобритель | 4 роств. 4 м | 1 | 7 | НОВЫЙ ВЕК | 1664004 |
| Удобритель | РАСТВОР 204504, 24 роств. фильтр, выключатель | 15/20 | 22 | НОВЫЙ ВЕК | 1661122 |
| Компьютер для автоматизации 2 РС | 1 Printer слайд | 22 | 22 | ЛИНИИ | 2035913 |
| Блок удобритель | 600CF 5 роств. фильтр, выключатель | 22 | 22 | ДЕНЕЖ | 3007956 |
| Т.Х. Ресурс (слайд) | доставка 200 м. 200 м. 200 м. 200 м. 200 м. | 1/8 44 | | МАС 7000 роств. | |
| АКТЕСОВАЯ | | | | | |

| | | | |
|---|----|-----------|--------|
| Клипы: 1 шт. 3.5" диск, кабель, бипер, звуковая установка | 98 | БН ПРОЕКТ | 24476 |
| Бокс для 4 комплект дисков, охлад | | ЛИММЕНС | 236164 |
| Сумка для Notebook охлад, 1 f.f | 45 | Форт-Несс | 83 613 |
| Сумка для Notebook "PINKO", охлад, 1 f.f | 78 | ЛИММЕНС | 235113 |
| Copy Holder CH-6 | 2 | ДАЙНОВА | 232156 |
| Copy Holder CH-2A | 7 | ДАЙНОВА | 232256 |

| | | | |
|--|------|-----------|--------|
| Директор, менеджер, специалист | 92 | ЛИМОНС | 236164 |
| Подполковник | 90 | ДАМЕНОВА | 302956 |
| Член правления, директор, заместитель, руководитель РАСС | 87,4 | БИ ПРОЕКТ | 74496 |
| КАБЕЛЬ | | | |
| Специалист | 2,99 | КОТОВС | 300045 |
| Директор, директор, заместитель, руководитель | 3 | ФРИАЛ | 309813 |

| | | | | |
|--|-----------------------------------|------|-----------------|--------|
| Cenitonic | | 4 | ОРМАЭНЛ | 33070 |
| Centronics, RS/R5 | 15-9 м | 4-6 | МАС Электроника | 35-707 |
| | для принтера, охлад. | 3 | ЛИМЕНС | 236-64 |
| | для принтера, в 18 м охлажд. 1 кг | от 4 | ФорТ Номс | 63-4-3 |
| Кабели и периферия для фирм: «Андрейко», ЗИП, РИО, SCS VSI | | от 1 | СТЕТА МЕХ | 44-35 |

ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ

| | | | |
|--|------------|------------|--------|
| Система промышленного телевидения для крупных объектов | 0 139 | ТЕХНОЦЕНТР | 219703 |
| 01540 | ТЕХНОЦЕНТР | | |



| № | ТОРГОВАЯ МАРКА | ПРОЦЕССОР | RAM | HDD | FDD | МОНИТОР | ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ | ЦЕНА | г.р. | ПРОДАВЕЦ | ТЕЛЕФОН |
|--|-------------------|--------------|--------|-----|------|-----------|--|-------|------|----------------|------------------|
| РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ | | | | | | | | | | | |
| 293 | DELL NetFlex | 486 SX/25 | 4 | 2.0 | 3.5 | SVGA 14" | 0.28 LR, VESA/IDE, MD | 490 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 294 | ACER Mate | 486 SX/33 | 4 | 2.1 | 3.5 | SVGA 14" | 0.28 LR, VL-Bus 5426, ISA, capr Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win | 1261 | 24 | БЕЛАЛЕКС | 499078 / 499011 |
| 295 | DELL OptiPlex | 486 DX/33 | 4 | 210 | 3.5 | SVGA 14" | 0.28 LR, VESA/IDE, MD | 1890 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 296 | COMPAQ | 486 DX/33 | 8 | 535 | 3.5 | SVGA 14" | ProSignia/VS, Intel, 5 BSA, Network controller 1 SCSI-2, Tower | 3568 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 297 | COMPAQ | 486 DX/50 | 8 | 340 | 3.5 | SVGA 14" | Prolinea, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop | 2049 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 298 | COMPAQ | 486 SX/66 | 4 | 270 | 3.5 | SVGA 14" | Prosignia/480, Integrator, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI | 1562 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 299 | COMPAQ | 486 SX/66 | 4 | 420 | 3.5 | SVGA 14" | Prosignia/520, Multimedia, Integrator, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI | 1976 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 300 | DELL NetFlex | 486 DX/66 | 4 | 365 | 3.5 | SVGA 14" | 0.28 LR, VESA/IDE, MD | 1890 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 301 | Acer/Atos 7000 | 486 DX/66 | 8 | — | 3.5 | SVGA | Intel, BSA, Twin channel SCSI-2, VLB, capr Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win | 2725 | 24 | БЕЛАЛЕКС | 499078 / 499011 |
| 302 | Acer/Atos 7000 | 486 DX/66 | 8 | — | 3.5 | SVGA | Intel, BSA, Twin channel SCSI-2, VLB, capr Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win | 2726 | 24 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 303 | AST Premium | 486 DX/66 | 8 | 420 | 3.5 | SVGA | MTE 4/86d 423, VLB, MT, DOS, Win | 2968 | 36 | ТехноТрансСети | 452087 |
| 304 | IT | 486 DX/66 | 8 | 428 | 3.5 | SVGA 14" | Intel, K-256, IDE/MLB, MT, Cawler, GoldStar, Panasonic | 1834 | 15 | ИНФОТЕХ | 236281 / 267341 |
| 305 | DELL OptiPlex | 486 DX/66 | 4 | 365 | 3.5 | SVGA 14" | 0.28 LR, VESA/IDE, MD | 2073 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 306 | DTX NetServer | 486 DX/66 | 8 | 540 | 3.5 | SVGA 14" | K-256, SCSI-2/PCI, BT, T420, Intel EtherPro 16 | 2071 | 24 | ФортНокс | 631613 |
| 307 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 540 | 3.5 | SVGA | T, IDE | 3485 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 308 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 540 | 3.5 | SVGA | Intel outaid | 3595 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 309 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | T, IDE | 4050 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 310 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | Intel, SCSI 2, outaid | 4050 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 311 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | T, IDE, CD-ROM | 5175 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 312 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | K-256 Intel, SCSI 2 CD-ROM, outaid | 57 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 313 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | Disk Array, T, Fast SCSI 2 CD-ROM | 6240 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 314 | HP NetServer LC | 486 DX/66 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, outaid | 7010 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 315 | COMPAQ | 486 DX/66 | 18 | 1 | 3.5 | SVGA | ProSignia, Intel, BSA, Network controller, 1 SCSI-2, CD-ROM, FullTower | 6019 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 316 | HP NetServer LM | 486 DX/66 | 18 | 1 | 3.5 | SVGA | T, SCSI-2 | 6905 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 317 | PowerEdge | 486 DX/66 | 16 | 1x2 | 3.5 | SVGA 14" | LR, BSA/PCI, T | 7250 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 318 | HP NetServer LM | 486 DX/66 | 16 | 1x2 | 3.5 | SVGA | T, SCSI-2 | 12050 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 319 | IBM PC Server | 486 DX/2 | 8 | 525 | 3.5 | SVGA | Intel, ISA, BSA, PCI | 3075 | 36 | COMTRIS | 511211 |
| 320 | COMPAQ | 486 DX/4/100 | 8 | 525 | 3.5 | SVGA | Prolinea, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop | 2790 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 321 | HP NetServer LC | 486 DX/4/100 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | T, IDE | 4615 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 322 | HP NetServer LC | 486 DX/4/100 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | T, Fast SCSI-2, CD-ROM | 5790 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 323 | HP NetServer LC | 486 DX/4/100 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA | Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM | 6860 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 324 | IT | P/80 | 8 | 340 | 3.5 | SVGA 14" | K-512, VLB, MT Intel, Seagull, GoldStar, Panasonic | 2600 | 15 | ИНФОТЕХ | 236281 / 267341 |
| 325 | Acer/Atos 7000 | P/80 | 8 | 3.5 | SVGA | SVGA 14" | Intel, BSA, Twin channel SCSI-2, VLB, capr Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win | 3284 | 24 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 326 | DTX NetServer | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA 14" | K-256, SCSI-2/PCI, BT, 2xSpeed CD-ROM Drive | 3380 | 24 | ФортНокс | 631613 |
| 327 | HP NetServer LC | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | T, IDE | 5380 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 328 | HP NetServer LC | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | T, Fast SCSI-2, CD-ROM | 6560 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 329 | HP NetServer LC | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | K-256 Intel, SCSI 2 outaid | 6765 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 330 | HP NetServer LC | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM | 7750 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 331 | HP NetServer LM | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | T, SCSI-2 | 8510 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 332 | HP NetServer LM | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | Disk Array, T, Fast SCSI-2 | 10100 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 333 | HP NetServer LM | P/80 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | K-256, BSA, 1 SCSI-2 | 10166 | 14 | РЕСТА | 784100 |
| 334 | Acer/Atos 7000 | P/90 | 8 | 3.5 | SVGA | SVGA 14" | Intel, BSA, Twin channel SCSI-2, VLB, capr Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win | 3732 | 24 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 335 | Magnum CAD/STP | P/90 | 8 | 1 | 3.5 | mono 14" | 1 SCSI, VLB, K-512, BT, CUA | 4900 | 36 | МИКРО ЭКСПРЕСС | 347515 |
| 336 | Magnum CAD/STP | P/90 | 8 | 1 | 3.5 | SVGA 20" | ViewSonic, IDE/MLB, K-512, BT, CUA | 5900 | 24 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 337 | Dimension | P/90 | 16 | 540 | 3.5 | SVGA 15" | 0.28 LR, ISA/PCI, MD | 4930 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 338 | DELL OptiPlex | P/90 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA 14" | LR, BSA/PCI, MD | 6650 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 339 | AST Marshall | P/90 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA 14" | HDD PCI 1 SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS | 7312 | 36 | ТехноТрансСети | 452087 |
| 340 | COMPAQ | P/90 | 32 | 1 | 3.5 | SVGA 14" | ProLiant 2000, Intel, 8 BSA, Network controller, 1 SCSI-2, CD-ROM | 14620 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| 341 | PowerEdge | P/90 | 64/66C | 1x2 | 3.5 | SVGA 14" | T | 23630 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 342 | HP NetServer LM | P/90 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | T | 8820 | 36 | ЕВРОКОНТАКТ | 454552 |
| 343 | AST Premium | dual P/90 | 16 | 730 | 3.5 | SVGA | GK P/90 733C, CD-ROM SCSI, 1 SCSI-2/IDE, PCI 64-bit, Win. acc., mouse, FullSize, DOS, Windows | 6005 | 36 | ТехноТрансСети | 452087 |
| 344 | HP NetServer LM | P/100 | 16 | 1 | 3.5 | SVGA | T | 9700 | 36 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 345 | COMPAQ | P/100 | 64 | 2.1 | 3.5 | SVGA | ProLiant 4000, Intel, 8 BSA, Network controller, 1 SCSI-2, CD-ROM, Smart | 26567 | 36 | БЕЛАБИ | 347972 / 348105 |
| КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK | | | | | | | | | | | |
| 346 | ZENITH | 386 SX/20 | 6 | 60 | 3.5 | mono 8.5" | 0.28 LR, DOS/Win, 2 PCMCIA | 1090 | 6 | Искандар/Данко | 251558 |
| 347 | AST Power Exec | 386 SX/25 | 2 | 40 | 3.5 | mono 9" | 6/7 anyw. | 800 | 6 | ЗЛКО | 346609 / 206708 |
| 348 | AST Power Exec | 386 SX/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 8.4" | trackball, anyw., DOS/Win, slot PCMCIA II | 1757 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 349 | HUNDAY | 486 SX/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 10" | trackball, fax-modem, anyw. | 1400 | 36 | ЗКСЭП | (0232) 481592 |
| 350 | Acer/Note7000 | 486 SX/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 9.5" | Trackball, NiCad battery, 2.7 or MS DOS 6.2, MS Windows | 1532 | 12 | БЕЛСОФТ | 251546 / 253745 |
| 351 | SAMSUNG | 486 SX/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 9.5" | DualScan, 640x480 VGA, passive color, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, kalic | 2196 | 36 | ИнтЕкс К.С. | 688034 / 261177 |
| 352 | AMIBRA | 486 SX/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 9.5" | NC 426S, fax-modem, anyw., DOS/Win, anywacc. | 3002 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 353 | HAUKAN | 486 SX/25 | 4 | 128 | 3.5 | mono 9.5" | fax-modem | 1400 | 12 | ЗЛКО | 346609 / 206708 |
| 354 | Handy SubNote | 486 SX/25 | 4 | 170 | 3.5 | mono 8.5" | 64 Gray ISA, 1.9 or, NiCad bat., 1xPCMCIA 3 port, MS DOS 6.22, WFW, WinWorks2, kalic, trackball | 1600 | 36 | АКСИОМА | 787334 |
| 355 | GoodStar | 486 SX/25 | 4 | 170 | 3.5 | mono 8.5" | Intel inside, trackball, DOS 6.22, anyw. | 2215 | 12 | SUNRISE | 344356 / 344470 |
| 356 | Handy SubNote | 486 SX/25 | 4 | 170 | 3.5 | mono 8.5" | DualScan ISA, 1.9 or, NiCad bat., 1xPCMCIA 3 port, MS DOS 6.22, WFW, WinWorks2, kalic, trackball | 2250 | 36 | АКСИОМА | 787334 |
| 357 | AST Advantage | 486 SX/25 | 4 | 170 | 3.5 | mono 8.5" | trackball anyw., DOS/Win | 2420 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 358 | SAMSUNG | 486 SX/25 | 4 | 260 | 3.5 | mono 9.5" | mVGA, 640x480 VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, kalic | 1490 | 36 | ИнтЕкс К.С. | 688034 / 261177 |
| 359 | KEYNOTE | 486 SX/25 | 4 | 260 | 3.5 | mono 9" | mod. KeyPoint, slot PCMCIA III, цифр клавиатура, trackball, 3 or 30x22x4.5cm, outaid | 1736 | 12 | БИ-ПРОЕКТ | 319516 / 394056 |
| 360 | KEYNOTE | 486 SX/25 | 4 | 260 | 3.5 | mono 9" | mod. Transport, fax-modem, slot PCMCIA III, Docking station, trackball, 3 or 30x22x4.5cm, outaid | 1850 | 12 | БИ-ПРОЕКТ | 312493 / 24 часа |
| 361 | KEYNOTE | 486 SX/25 | 4 | 260 | 3.5 | mono 9" | mod. Commander, slot PCMCIA III, Docking station, trackball, 2.8 or 27x22x5cm, outaid | 1850 | 12 | БИ-ПРОЕКТ | 319516 / 394056 |
| 362 | KEYNOTE | 486 SX/25 | 4 | 260 | 3.5 | mono 9.5" | mod. Compact, slot PCMCIA III, Docking station, trackball, 1.6 or 28x16x5cm, outaid | 1250 | 12 | БИ-ПРОЕКТ | 312493 / 24 часа |
| 363 | DAUPHIN | 486 SL/25 | 4 | 40 | 3.5 | mono | (An pen DOS/Win | 990 | 12 | Искандар/Данко | 251558 |
| 364 | NEC | 486 SL/25 | 4 | 120 | 3.5 | mono 9.5" | VERSA 25C active color outaid | 2750 | 12 | ЛИМЕНС | 237913 / 236164 |
| 365 | AST Power Exec | 486 SL/25 | 4 | 200 | 3.5 | mono 9.5" | trackball, anyw., DOS/Win | 4157 | 36 | РЕСТА | 784100 |
| 366 | IBM | 486 SL/25 | 4 | 252 | 3.5 | mono 9.5" | ThinkPad 350C, passive color, outaid | 2190 | 12 | ЛИМЕНС | 237913 / 236164 |
| 367 | GATEWAY 2000 | 486 SL/33 | 4</ | | | | | | | | |

Консультация

Все о залоге

Продолжаем публикацию материалов об одном из старейших институтов обеспечения исполнения обязательств.

Момент возникновения права залога определен ст. 18 Закона о залоге следующим образом: "Право залога, кроме залога, возникает с момента регистрации договора о залоге, а в случаях, если регистрация договора не является необходимой, то с момента заключения договора в соответствующей форме. Если в соответствии с законодательством или договором предмет залога должен находиться у залогодержателя, право залога возникает с момента передачи ему предмета залога, а если такая передача состоялась перед заключением договора, — то с момента, предусмотренного первым предложением настоящей статьи".

Таким образом, момент возникновения права залога залогодатель поставил в зависимости от момента придания договору залога соответствующей формы — то есть заключения договора залога в простой или нотариальной письменной форме и, при необходимости, регистрации договора залога. При закладе для возникновения права залога требуется два действия: придания договору залога требуемой формы и передачи предмета залога залогодержателю. Последовательность действий не имеет значения.

В понятие "передача" включается как фактическая передача непосредственно от одного лица другому, так и сдача вещей транспортной организации для отправки и сдачи на почту для пересылки, передача конносаментов или иного распорядительного документа, передача ценных бумаг на хранение в депозит нотариальной конторы или банка и т.д. Данный список не является исчерпывающим.

Остается неурегулированным вопрос момента возникновения права залога при залоге, возникшем на основании законодательного акта, а не договора. По всей видимости, этот момент должен определяться соответствующим законодательным актом. Так как при этом отсутствует договор залога как таковой, то отсутствует его регистрация.

Если иное не предусмотрено договором или законодательством, вещь в качестве предмета залога включает принадлежность к ней и неотделимые плоды. Предмет залога может включать отдельные плоды, приплод животных, доходы, приносимые вещью только в случаях, пределах и порядке, предусмотренных договором или законодательством (ст. 9 Закона о залоге). Принадлежностями являются вещи, предназначенные служить главной вещи и связанные с ней общим хозяйственным назначением (ст. 142 ГК РБ).

Но белорусское законодательство не содержит понятия "отделимые плоды" и "неотделимые плоды", хотя необходимость введения подобных понятий существует. Вопрос, является ли

вещь принадлежностью, разрешается отдельно в каждом конкретном случае. В этих условиях рекомендуется подробно описать предмет залога и описать доходы, которые будут включены в предмет залога.

Кроме того, Законом о залоге установлены следующие нормы, регулирующие включение плодов и доходов в предмет залога:

- при условном залоге отделимые плоды могут быть предметом залога только при условии, если они не становятся с момента отделения объектом прав третьего лица. Следует заметить, что в данном случае требуется определение терминов "отделимые плоды", "момент отделения";

- при закладе приобретенные залогодержателем доходы и другие имущественные выгоды (по всей видимости, плоды) направляются на возмещение расходов по содержанию предмета залога, а также засчитываются в качестве выполнения обязательств, обеспеченных залогом. Таким образом, плоды и доходы не могут включаться в предмет залога при закладе, так как порядок их использования установлен законом.

Право залога прекращается в следующих случаях (ст. 4, 28 Закона о залоге, ст. 191, 224-232 ГК РБ):

- 1) в случаях, предусмотренных гражданским законодательством для прекращения обязательств;

- 2) в случае гибели заложеного имущества;

- 3) по окончании срока действия права, составляющего предмет залога;

- 4) в случае принудительной продажи заложеного имущества;

- 5) при прекращении обеспеченного залогом обязательства;

- 6) установленный третьим лицом залог прекращается с переводом долга (обеспеченного залогом обязательства), если залогодатель не выразил согласия отвечать за нового должника.

Из названных оснований можно выделить вытекающие именно из дополнительного характера залога (п. 5,6). Следует помнить, что в случае признания договора залога или договора (части договора), из которого возникло обеспеченное залогом обязательство, право залога признается не возникшим.

1. Основными способами прекращения обязательств являются исполнение, зачет, совпадение должника и кредитора в одном лице, соглашение сторон, невозможность исполнения, смерть гражданина или ликвидация юридического лица.

Исполнение должно быть произведено надлежащим образом, то есть залогодатель должен реализовать предмет залога и рассчитаться с залогодержателем.

Зачет возможен только по однородным требованиям, срок исполнения которых наступил или определен моментом востребования. В силу специфики залога прекращение залога зачетом представляется проблематичным.

Совпадение должника и кредитора в одном лице означает совпадение залогодателя и залогодержателя в одном лице.

Прекращение обязательства соглашением сторон может быть осуществлено как путем замены обязательства (например, залога на гарантию) так и без замены (простое долга — безвозмездная отмена права залога).

Прекращение обязательства вследствие невозможности исполнения происходит в том случае, если невозможность исполнения вызвана обстоятельством, за которое должник не отвечает (обстоятельство непреодолимой силы). При этом должник не должен возмещать убытки кредитора.

Обязательство прекращается смертью должника или кредитора, если исполнение не может быть произведено без личного участия должника или если исполнение предназначено лично для кредитора. Залог не является подобным обязательством. Смерть залогодателя или залогодержателя не является основанием для прекращения права залога, соответствующие обязанности и права переходят наследникам. При ликвидации юридического лица залогодателя или залогодержателя правопреемство отсутствует и право залога прекращается.

2. Гибель объекта права (заложеного имущества) влечет прекращение права залога. Риск гибели лежит на владельце (залогодержателе при закладе, залогодатель при условном залоге) — ст. 37, 50 Закона о залоге. Гибель предмета залога не освобождает залогодателя от обязанности возместить залогодержателю убытки.

3. Истечение срока действия права, являющегося предметом залога, аналогично гибели предмета залога.

4. Приобретатель предмета залога приобретает его со всеми обременениями, то есть залог сохраняется силу (ст. 20 Закона о залоге). Но в соответствии с правилами ГПК при обращении взыскания на предмет залога последний реализуется приобретателем свободным от обременений, из полученной суммы удовлетворяются требования, в том числе и по залого.

5. Прекращение обеспеченного залогом обязательства влечет прекращение обеспечения (права залога, поручительства, гарантии). Основные способы прекращения обязательств были описаны выше, в п. 1 настоящей статьи. Кроме того, некоторые обязательства могут прекращаться иными способами. Например, обязательства поверенного по договору поручения могут быть прекращены вследствие односторонней отмены доверием до-

говора поручения или отказа поверенного (ст. 399 ГК РБ).

6. Данное основание не упомянуто в Законе о залоге. Если должник и залогодержатель являются одним лицом, то оно не применимо.

Остановимся на прекращении обязательства соглашением сторон. Например, в обеспечение по кредитному договору банк (залогодержатель) берет некое имущество в залог; оформляется кредитный договор на срок 3 месяца в размере 100.000.000 рублей под 300% годовых; оформляется договор залога, обеспечивающий обязательства заемщика по возврату кредита с процентами. Затем банк и заемщик приходят к соглашению о продлении срока кредита до 4-х месяцев. Вопрос: повлек ли этот факт прекращение прежнего обязательства и, следовательно, прекращение права залога?

Залогодателем может быть как сам заемщик, так и любое третье лицо. Если залогодателем является заемщик, то, соглашаясь на изменение обеспеченного залогом обязательства, он, в принципе, должен соглашаться и на изменение условий залога. Но это не обязательно. Еще более наглядна данная ситуация в случае залога, установленного третьим лицом, ведь последнему однозначно не безразлично, какие обязательства оказываются на него возложенными. Изменение обеспеченного залогом обязательства является фактически заменой одного обязательства другим, однородным, потому что при этом перестает существовать первоначальное обязательство как таковое (обязательство вернуть кредит в течение 3 месяцев не является обязательством вернуть кредит в течение 4 месяцев). Таким образом, в результате изменений, дополнений в договоре, повлекших изменение (то есть замену) обеспеченного залогом обязательства, прекращается право залога.

Повторный и все последующие залогом заложеного имущества (перезалог) допускаются, если иное не предусмотрено законодательством или договором о залоге. Залогодатель обязан сообщать каждому последующему залогодержателю о всех предыдущих залогах данного имущества, а также о характере и размерах обеспечения этими залогом обязательств (ст. 21, 22 Закона о залоге). Проблема состоит в том, что уголовной ответственности за несообщение подобной информации не существует.

Андрей ВАШКЕВИЧ,
инвестиционно-консультативная компания
"Системное бизнес-консультирование",
тел.: (0172) 76-81-71.

Хроника официальных решений

К инвестициям готовы!

Постановлением № 16 от 9.01.95 Кабинет министров дополнил свою структуру Департаментом по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества в составе 20 человек во главе с директором.

Основными задачами департамента определены:

- координация работы по привлечению иностранных инвестиций и вопросам, связанным с оказанием внешней помощи республике;

- координация деятельности центральных органов управления по сотрудничеству с международными экономи-

ческими и кредитно-финансовыми организациями;

- повышение эффективности внешнеэкономических связей центральных органов управления и субъектов хозяйствования РБ;

- обеспечение деятельности Координационного бюро по разработке и реализации программ технического содействия РБ, финансируемых Комиссией европейских сообществ;

- координация работы по тарифному и нетарифному регулированию внешнеэкономической деятельности, экспортному контролю

Депозиты: без проблем

Кабинет министров и Национальный банк "в целях развития полноценного денежного рынка республики и в соответствии с Меморандумом об экономической политике Правительства РБ в 1994-1995 годах" приняли Постановление (№ 17/1 от 9 января 1995 г.) "О беспрепятственном переводе юридическими и физическими лицами безналичных рублевых депозитов в наличные депозиты в наличные рубли".

Установлено, что с 1 января 1995 года осуществляется беспрепятственный перевод юридическими и физическими лицами безналичных рублевых депозитов в наличные рубли и наличных рублей в безналичные рублевые депозиты.

Безналичное зачисление средств в депозиты физических лиц производится в порядке, предусмотренном совместным Постановлением КМ и НБ РБ от 15 ноября 1994 г. № 178/12 "Об упорядочении операций по вкладным счетам граждан и лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью". Не подтвержден-

ные соответствующими документами финансовые операции, совершаемые в наличной форме физическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, не учитываются в составе расходов, связанных с извлечением доходов, и подлежат налогообложению в порядке, установленном Законом РБ "О подоходном налоге с граждан".

Рекомендовано руководителям:

- предприятий торговли и сферы услуг независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности расширять практику безналичных расчетов;

- коммерческих банков активизировать создание и внедрение единой межбанковской системы безналичных расчетов на основе пластиковых карточек.

Признано утратившим силу Постановление СМ и НБ РБ от 5 марта 1993 г. № 133/10 "О дополнительных мерах по упорядочению налично-денежного оборота в Республике Беларусь".

Хочешь ехать — плати

Постановление КМ РБ № 14 от 9 января 1995 г. упорядочило взимание на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления) транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам РБ тяжеловесных и крупногабаритных транспортных средств.

Этим документом на Министерство транспорта и коммуникаций возложено осуществление на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления) контроля за наличием у владельцев (пользователей) выезжающих на территорию республики автотранспортных средств, в том числе тяжеловесных и крупногабаритных, соответствующих разрешений и взимания с указанных субъектов

транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам.

Минфину, ГТН и др. поручено в месячный срок разработать и утвердить порядок взимания транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам РБ тяжеловесных и крупногабаритных транспортных средств.

Дано также задание разработать технологическую схему оформления автотранспортных средств на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления), предусматривающую упорядочение порядка и сокращение сроков пропуска указанных средств через границу.

НДС прячется за валюту

Является ли в 1995 г. консигнатор (комиссионер) "импортером" - плательщиком НДС с выручки от реализации?

А. Бондарев, г. Минск.

Попробуем разобраться conservatis tempore, то есть соблюдая хронологический порядок.

1.01.94 г. Закон РБ "О налоге на добавленную стоимость" дополнил пункт следующего содержания: "При реализации импортированных товаров налог исчисляется импортером исходя из утвержденных ставки и выручки от реализации". Это нововведение непосредственно касалось тех, кто ввез товар из-за границы в свою собственность и реализовал его на территории РБ. Глубже вопрос не рассматривался из-за отсутствия у разработчиков фантазии или практического опыта. Закон определил кто "исчисляет", но не определил того, кто "отчисляет". Не было мутировано и понятие "импортера" в

данном случае краткость сестрой таланта не была.

4.02.94 г. Постановлением Верховного Совета РБ № 2753-XII определены три случая обложения налога на добавленную стоимость в соответствии с порядком, действовавшим в 1993 г. В развитие данного постановления Минфин РБ направил в подчиненные ГНИ письмо от 3.03.94 г. № 13-06/636 с разъяснением, что юридические лица РБ, реализующие товары и продукцию, принадлежащую иностранным юридическим лицам, на условиях договора консигнации (комиссии) уплачивают НДС с учетом материальных затрат.

Поскольку законодатель усилил налоговый пресс только в отношении идеальных "импортеров", то внешне-торговые операции с легкой руки Минфина РБ поменяли русло с "договоров купли-продажи" на "договоры консигнации (комиссии)". По мнению ГНИ по г. Минску "договор консигнации можно заключать как с иностран- ным юридическим лицом, так и с хо- зяйственным субъектом Республики

Беларусь".

Ожидаемого от нововведения эффекта не получилось, потому, что в сделках, когда товар, принадлежащий зарубежному собственнику, приобретен белорусским покупателем через посредника (консигнатора), в числе трех названных субъектов "импортера" нет. Иными словами, субъект хозяйственной деятельности, который по договору купли-продажи напрямую приобрел зарубежный товар и реализовал его на территории РБ, является стопроцентным импортером и уплачивает НДС с выручки без учета материальных затрат. Юридические лица РБ, реализующие товары и продукцию, принадлежащую иностранным юридическим лицам, на условиях договора консигнации (комиссии) уплачивают НДС в установленном порядке (с учетом материальных затрат). Таким же образом уплачивает НДС и покупатель этого товара в случае его реализации.

Чтобы восполнить "недобор", Кабинете министров РБ в 1995 г. ввели в закон "О налоге на добавленную стоимость"

рованных товаров, в том числе на условиях комиссии (консигнации), налог исчисляется импортером (комиссионером, консигнатором, исходя из утвержденной ставки и выручки от реализации".

Такая концепция нежизнеспособна. Скажем, кто будет исчислять, а кто будет "отчислять"? Консигнатор принимает на себя обязательство по реализации чужого товара за вознаграждение, размер которого является его выручкой и, следовательно, может быть меньше НДС, исчисленного по отпускной цене по ставке 20%. Покупатель перечисляет деньги за товар непосредственно на расчетный счет собственника товара, возмужавший мнением Нацбанка РБ, что "расчеты между продавцом — юридическим лицом — нерезидентом и покупателем товара — юридическим лицом — резидентом могут производиться минуя посредника (консигнатора)". А свое вознаграждение за услугу, реализованную за пределы РБ, белорусский субъект хозяйственной деятельности получает в валюте, уйдя от уплаты НДС.

Законом РБ от 29.12.94 г. № 3480-XII эта поправка не принята. Как не принята и планируемая формулировка понятия "импортера" применительно к уплате НДС: "Под импортером следует понимать юридическое или физическое лицо РБ, осуществляющее ввоз вещей на таможенную территорию РБ для реализации или собственного потребления".

Названный Закон отменил Постановление Верховного Совета от 4.02.94 г. № 2753-XII, а это, в свою очередь, обязывает Минфин официально решить судьбу своего письма от 3.03.94 г. № 13-06/636.

Ставка на получение в бюджет дополнительных сумм по НДС от обложения "импортеров" успеха не принесла и не принесет, пока желаемое будет выдаваться за действительное. Не следует забывать, что у заинтересованных ведомств один путь, а у налогоплательщиков много дорог.

Виктор ПАВЛОВ,
Телефон: (0172) 33-95-04.

Налоги

Профсоюзы организуют акции протеста

На 26 января профсоюзы запланировали проведение общереспубликанских акций протеста. Это решение принято на заседании президиума совета Федерации профсоюзов 16 января, а 17 января его поддержали участники совещания представителей Ассоциации независимых профсоюзов промышленности.

Предполагается, что массовые акции протеста — митинги, пикеты, собрания — пройдут во всех областных городах и крупных промышленных центрах республики.

Как сообщал "БР", безуспешно завершившись в начале года переговоры между профсоюзами и правительством о размерах МЗП. Вопреки настойчивым требованиям профсоюзов повысить МЗП до 50 тысяч рублей, правительство остановилось на цифре 30 тысяч.

Объединившись, офици-

альные и независимые профсоюзы собираются вместе выразить протест правительству. Они требуют повысить МЗП, снять все ограничения на выплату заработной платы, выплачивать ее без задержки и в первую очередь — рабочим.

В Федерации профсоюзов создан координационный со-

вет по подготовке акций протеста. В Минский горисполком направлена заявка на проведение 26 января на площади Независимости митинга протеста. Организаторы обратились к трудовым коллективам с призывом выйти на площадь "стройными колоннами".

Между тем, на БелАЗе

уже начались стихийные выступления рабочих, переросшие в двухдневную забастовку. Ультиматум своей администрации рабочие предъявили сразу после получения зарплаты — работникам не протянуть ноги в течение нескольких дней.

Балтика пахнет нефтью

Литва объявила о создании АО по строительству экспортно-импортного нефтеналивного терминала в Бутинге, который станет альтернативным каналом поступления нефтепродуктов в республику.

Как сообщили в Министерстве энергетики Литвы, ориентировочная стоимость терминала составляет около 200 млн. USD, мощность — 8 млн. тонн нефти и 2,5 млн. тонн нефтепродуктов в год. Все 100% акций этого предприятия будут принадлежать литовским предприятиям, в том числе Мажекайскому нефтеперерабатывающему предприятию Nafta — 87%.

Уставной капитал предприятия составит 10 млн. литов (2,5 млн. USD). Предусмотрена возможность приобретения акций

общества иностранными инвесторами.

Ранее планировалось участие в акционерном обществе западных организаций — Европейского банка реконструкции и развития, американской компании Fluor Daniel Williams Brothers, итальянской Agip, а также российского концерна "Лукойл". Однако, как заявил премьер-министр Литвы Адольфас Шлякявичюс, каждый из иностранных участников претендовал на контрольный пакет АО, с чем не могло согласиться литовское правительство.

Министерство транспорта России планирует в первом квартале 1995 г. начать строительство первой очереди порта для экспорта нефтепродуктов в бухте Батарейная в Финском заливе под Петербургом.

Мощность первой очереди порта в бухте Батарейная составит 7,5 млн. тонн нефтепродуктов в год, планируемая пропускная способность всего порта — 15 млн. тонн. Предполагаемая продолжительность строительства первой очереди — 1,5-2 года. Главным инвестором проекта будет предприятие "Киришинефтеоргсинтез" (крупнейший поставщик нефтепродуктов в Северо-западные регионы России).

ТЭО строительства первой очереди предполагает сооружение 20 резервуаров общей емкостью 400 тыс. куб. м., одного

гательных причалов. Порт будет рассчитан на прием судов грузоподъемностью от 16 до 40 тыс. т. Стоимость строительства первой очереди порта в бухте Батарейная в ценах на II квартал 1994 года составит приблизительно 602-674 млрд. руб.

На данный момент Россия не располагает ни одной крупной нефтебазой на Балтике и использует для экспорта своей нефти порты прибалтийских государств, в первую очередь Венгрии, Латвии и Клайпеду в Литве.

Тришкин кафтан — 95

На прошедшей 18 января пресс-конференции председатель Плановой и бюджетно-финансовой Комиссии ВС Степан Писаревич представлял бюджет-95.

"Если говорить о рыночных ориентирах, то подвижек тут немного", — признал Писаревич. 24% всех средств бюджета пойдут на финансирование народного хозяйства, 38% — на социальную сферу, 10% — на ликвидацию последствий аварии на ЧАЭС. Лишь 6,6% средств поступит от налогов с населения, остальные — от юридических лиц. В связи с этим, по мнению председателя комиссии, в будущем году остро встанет вопрос о поиске новых источников поступлений в бюджет.

Из заявления Писаревича стало ясно, что отвергнутый его комиссией альтернативный бюджет БСДГ как раз и заслуживает внимания из-за новых подходов в отношении налогообложения транзита и аренды за российские военные базы. Писаревич попутно заявил, что договоры с Россией по военным базам в Барановичах и Вилейке однозначно подлежат ратификации парламентом и не исключил возможности иного, отличного от правительственного, решения проблемы военных баз.

Опять крокодилы в Свислочи

(Окончание. Начало на 2-й странице).

Теперь вдруг все стали писать и говорить, что одновременное увеличение цен и доходов населения спасет республику от вывоза товаров. Вот что утверждает, например, вице-премьер С. Линг: "Мне представляется, что в условиях переходного периода, когда мы форсируем рост цен и доходов, чтобы обеспечить экономическую базу для равноправной торговли, не следует переоценивать значение высоких темпов инфляции".

Очевидно, что сколько бы не увеличивали в Беларуси и цены, и доходы, но как стоило здесь масло 1,5 дол-

лара, так и будет стоить, как стоило оно в России 4-5 долларов, так и будет стоить. А раз так, то никакое выравнивание условий такой политики не обеспечит. Вот тогда три-четыре тому назад, когда была единая рублевая зона, эта политика была нужна. Но тогда белорусы наоборот старались цены держать низкими, а наши соседи взвинчивали цену и зарплату и грабили таким образом Беларусь.

Пожоже, что наше "памяркоўнае" правительство решилось, наконец, перенять опыт соседей. Но до него еще не дошло, что теперь у каждого уже своя валюта.

Много удивительного на Беларуси.

Все даже не перечислить. Вот и плывут к нам крокодилы из соседних стран. Говорят, началась их миграция даже из-под Киева. А в Польшу их совсем не осталось. Последний тамошний экземпляр обиделся, что поляки спокойно отнеслись к деминации злотого, сделал подкоп под границу и теперь жирует где-то в Вилейском водохранилище.

Теперь говорят, что ЮНЕСКО собирается сделать из Беларуси заповедник всех постсоциалистических крокодилов. Их будут кормить за счет средств ООН. Вот повезло — и нам что-нибудь достанется.

■

Союзя с Великой стеной

(Окончание. Начало на 2-й странице).

Минские журналисты (дабы те прониклись пониманием важного значения политической стабильности). Вообще Президент довольно часто вспоминал или поминал прессу в Китае — так же, как и на родине.

Не у всех членов делегации сложилось благоприятное впечатление о свободных экономических зонах Китая. Один из самых влиятельных лиц в президентской администрации даже назвал их "потемкинскими небоскребами". Впрочем, и сам Президент, проезжая на пути к Великой Китайской стене окрестности Пекина, разглядел нищету, в которой жи-

вет тамошнее население. Относительно прохладно высказался он и о китайской идеологической системе, заявив, что социализм существует там лишь в официальных заявлениях и беседах. Зато довольно откровенно Александр Лукашенко сказал на обратном пути, что его больше всего интересовал китайский рынок сбыта. Так что слепого копирования китайского опыта построения капитализма под названием "социализм с местной спецификой" Беларусь опасаться не нужно. А вот поучиться умению привлекать иностранные инвестиции стоит. И один из министров, летавших в Китай, высказал на-

дежду, что поездка в Пекин и Шанхай поможет Президенту понять, как нужно проводить экономические реформы. Хотя во время посадки в Новосибирске при возвращении в Минск Лукашенко вновь ругал в присутствии прессы белорусскую приватизацию — "эту дурь всенародную". Но будем надеяться, что зарубежные визиты Президента действительно ему помогут.

Юрий СВИРКО.

Пекин — Шанхай — Новосибирск — Минск.

Желание есть, нет возможностей

Проблемы взаимного партнерства рассмотрел семинар "Германия — экономический партнер Республики Беларусь. Перспективы белорусско-германского сотрудничества в 1995 году", организованный Союзом предпринимателей республики.

Выступивший с приветственным словом Посол ФРГ в республике Беларусь г-н Готфрид Альбрехт, отметил, что экспорт Беларуси в Германию вырос в течение прошлого года на 33%; Германия стала вторым после России внешнеэкономическим партнером республики. В то же время уровень сотрудничества не соответствует экономическим возможностям сторон и заинтересованности деловых кругов.

Хотя в РБ зарегистрировано множество совместных белорусско-германских предприятий, инвестиции в них немецкой стороны едва достигают 3,5 млн. DM.

По мнению господина Альбрехта, проблемы белорусской экономики хорошо просматриваются сквозь призму реформирования народного хозяйства бывшей ГДР. Это прежде всего трудности реструктуризации управленческих структур, характер функций которых имеет решающее значение для иностранных инвесторов.

Интересы крупных инвесторов в значительной степени определяются возможностями приобретения в собственности земельных участков. Кроме того, они не выстраиваются в очередь, отнюдь не стремятся "все раскупить", их надо привлекать, с ними необходимо работать.

Государство должно поддерживать малый и средний бизнес, сдерживая при этом проявления социальной зависти и других рефлексивных уравнилельных психологий. Хотя многим кажется, что малый бизнес — это малые и не-

серьезные вещи, опыт показывает, что в перспективе они дают значительный эффект. В частности, в самой Германии 92% всех предприятий имеют среднесписочную численность до 9 человек.

Выступления белорусских участников семинара были менее оптимистичными, поскольку, по их мнению, ни одна из названных выше проблем правительством не решается. В частности, практически все иностранные кредиты распределяются среди государственных предприятий, в основном — неплатежеспособных. Таким образом, частный бизнес лишен источников валютного финансирования, а со временем его заставят расплачиваться за чужие долги.

Что касается прав иностранных инвесторов на приобретение в собственность земельных участков, то проект решения МВЭС, переданный по словам зам. министра Г. Наркевича в ВС РБ, вызывает недоумение: он предусматривает продавать землю лишь тем инвесторам, у которых объем вложений достигает 8 млн. USD.

Но главное, что мешает сотрудничеству, — это всеобщая бюрократическая структура, их патологическое неприятие самой идеи частного бизнеса, реликтовая подозрительность, выражающаяся в бессмысленных и перманентных проверках.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Первый аукцион для СИФов

22 февраля в Минске состоится первый в Беларуси чек-овый аукцион по продаже специализированным инвестиционным фондам (СИФ) государственной доли акций в акционерных обществах за именные приватизационные чеки "Имущество".

На аукцион выставятся более 700 тысяч акций 41 АО, что дает возможность СИФам конвертировать в акции около 2,5 млн. чеков. Среди них — ценные бумаги строительных, автотранспортных и промышленных предприятий республики.

Все акции объединены в 116 пакетов от 1 тысячи до 26 тысяч штук. Это позволяет принять участие в аукционе практически всем СИФам, саккумулировавшим разное количество чеков. При этом по семи АО количество выставленных акций превышает 25 процентов всего объема эмиссии акций, что позволяет СИФу влиять на экономическую политику интересующего его предприятия.

Контактный телефон Мингосимущества РБ: (0172) 26-54-25.

Визиты

Декларация о развитии экономического сотрудничества между РБ и Польшей подписана в ходе встречи глав правительств двух государств, состоявшейся 21 января в Бресте. К визиту высокого польского гостя было приурочено открытие еще одного пограничного контрольно-пропускного пункта. Особое внимание в ходе переговоров М. Чигирь и В. Павляк уделили созданию еврорегиона "Буг".

Подготовка визита в Беларусь Б. Ельцина — такова главная цель приезда в Минск 23 января Андрея Козырева. Глава внешнеполитического ведомства РФ проведет переговоры с А. Лукашенко, М. Грибом, В. Сенько, И. Короченей, подпишет пакет белорусско-российских соглашений.

Коммерция на квадратных метрах

Аренда квартир

Наиболее динамично на рынке недвижимости менялись за последние полгода цены на аренду жилья. В среднем они повысились почти вдвое.

Аренда однокомнатных квартир в январе по сравнению с июнем подорожала в 2,5 раза в центре и в 2-2,2 раза в микрорайонах. За двухкомнатную квартиру сегодня надо платить соответственно в 2 и 1,8 раза дороже, за трехкомнатную — в 0,75 и 0,5 раза.

Причина явления понятна: огромный спрос на временное жилье. Он остается неудовлетворенным, несмотря на увеличение предложения за полгода в среднем на 20-30%. Сейчас ре-

ально сдается 100-200 одно-, столько же двухкомнатных квартир. Трехкомнатных — 70-90. Особенно заметно рынок расширился за счет так называемых "коммерческих" квартир — все чаще люди переселяются из просторной в меньшую квартиру, съезжаются вместе или куда-то уезжают, чтобы иметь возможность сдавать освободившуюся площадь.

С ростом цен на аренду влияние "коммерческого" фактора будет возрастать, однако в ближайшие месяцы оно, скорее всего, окажется недостаточным,

чтобы приостановить этот рост. Сегодня даже сравнительно дорогие квартиры сдаются в среднем за 2-3 недели, что косвенно свидетельствует о недостаточном предложении арендного жилья. Можно также предположить (по аналогии с другими дефицитными товарами), что владельцы квартир будут включать возрастающую стоимость коммунальных услуг в цену аренды. Под воздействием названных факторов она может возрасти к июню еще на 15-30%. Аренда помещений под офисы обходится, как правило, на

20-30% дешевле аренды аналогичной по площади и планировке жилой квартиры. В центре города трехкомнатную квартиру с высокими потолками ("сталинские" дома) можно снять за 150-300 USD в месяц, во 2-3 зонах — за 100-200 USD. Почти всегда офисные квартиры требуют значительного ремонта.

Ольга КУДРЯВЦЕВА,
менеджер агентства
"Минск-сервис".
Тел.: (0172) 587-283.

У ВС задержка

По сведениям из администрации Президента, Закон о приватизации в новой редакции с поправкой, снимающей ограничение на продажу приватизированных квартир, к вечеру пятницы сюда еще не поступил.

Между тем, десятидневный срок, в который документ должен быть передан из ВС на подпись Президенту, миновал еще в четверг. О причинах задержки не сообщается.

Павел ПРЫГУНОВ.



Ориентировочные цены на квартиры, сдаваемые в аренду в Минске (январь 1995 г., USD)

| Квартиры | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|-------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 1-комнатные | 80-150 | 60-100 | 50-100 | 45-80 | 40-80 | 35-70 | 30-70 |
| 2-комнатные | 180-450 | 160-350 | 130-300 | 120-250 | 100-170 | 70-140 | 50-120 |
| 3-комнатные | 250-700 | 250-600 | 220-400 | 200-350 | 180-300 | 140-250 | 100-200 |

Цифрами на карте и в таблице обозначены зоны:
1. Район пр-ое Скорин, Машерова, прилегающие к ним улицы в центре, ул. Пушкина.
2. Пр-т Скорин, район улиц Сурганова, Некрасова, Воздвиженка, Куйбышева, Могилевской, Жуковского, Воронянского, ул. Кульман.
3. Пр-т Скорин (в р-не Востока), Зеленый Луг, Веснянка, ул. Филимонова, Столетова, Волгоградская, Э. Видуля, Чкалова, пр-ты Пушкина, Машерова.
4. Зеленый Луг-3, 6, 7, Маяковского, Жудро, Приштыцкого, Калварийская, Обоевского, Харьковская, Уручье-1, 2, 3.
5. Пр-ты Партизанский, Рокоссовского, Запад, Юго-Запад.
6. Заводской район, ул. Корженевского, Казинца, Кижеватова.
7. Чижовка, Шабины, Малиновка, Кунцевщина, Сузарово.

Выгодное предложение

Как стать вилловладельцем

Недвижимость лучше всего покупать на Кипре. Во-первых, дешево. К тому же в Центральном банке страны можно взять ну просто очень льготный кредит.

Радушное отношение киприотов к иностранцам, в особенности к тем, кто покупает недвижимость, объясняется просто. Вся экономика этого небольшого государства строится на туристско-курортном бизнесе, и чем больше приездет отдыхающих, тем активнее будут скупать они квартиры и виллы, тем богаче станут киприоты. Именно это определяет политику открытых дверей, вот уже несколько десятилетий проводимую правительством острова.

В этом смысле Россия (а в перспективе — и некоторые другие республики СНГ) для Кипра — настоящее золотое дно. Местные девелоперские компании сегодня тесно сотрудничают с российскими риэлтерскими фирмами. Один из примеров — деятельность крупнейшего девелопера быстро развивающегося района Пафоса — компании The Lepros Group. Она предлагает покупателям готовые объекты недвижимости, рассчитанные на частных владельцев, а также акции строящегося пятизвездочного отеля в Пафосе.

Другой пример — деятельность земельной и строительной компании D. Zavos Group, крупнейшей на рынке недвижимости наиболее известного и самого дорогого на Кипре курорта Лимассола. Чтобы продвинуть на российский рынок свой товар, компания использует такие формы работы, как проведение семинаров для потенциальных покупателей. Ее менеджеры старательно учат русский язык. В общем, киприоты всеерьез нацелены на то, чтобы сделать Кипр русской здравницей.

Кипрская недвижимость привлекает прежде всего своей доступностью — как в географическом, так и в финансовом отношении. В последнее время значительный интерес к ней проявляют крупные российские предприятия. Некоторые из них желают

приобрести на Кипре целые курортные поселки, которые можно использовать как для отдыха сотрудников, так и для прямого извлечения прибыли путем организации туристических туров с проживанием в них. Эту категорию покупателей интересуют крупные земельные участки вблизи побережья с возможностью застройки их малоэтажными домами. Строительство такого поселка обходится в 3-4 млн. USD, а срок окупаемости составляет около 4 лет.

Однако основной объем сделок приходится на небольшие виллы и апартаменты в многоквартирных домах. Цены таких объектов, особенно на фоне дороговизны московской недвижимости, выглядят неожиданно низкими. Так, стоимость новых вилл и бунгалов в Лимассоле (общ. пл. 70-120 кв. м) колеблется от 50 до 85 тыс. кипрских фунтов (100-170 тыс. USD). Напомним, что Лимассол — самый дорогой курорт. А в Пафосе, например, приличную виллу можно купить за 90-100 тыс. USD. Студия стоит и того меньше — 30-50 тыс. USD. Выгодный может быть покупка объекта на этапе строительства — цены оказываются ниже на 15-20%. Напомним про возможность взять в Центральном банке государства кредит: он выдается на 75-80% стоимости недвижимости под 8% годовых на 10 лет.

Если гражданин Беларуси изъявит желание приобрести недвижимость на острове, достаточно написать заявление в Кабинет министров Кипра. Процедура рассмотрения занимает, как правило, несколько недель. При положительном решении нам выдают "зеленую карту", дающую право как на совершение покупки, так и на обращение за кредитом. Более того, владелец карты через 5 лет автоматически получает право на кипрское гражданство.

В Барановичах лоты дешевеют

Аукционы

Очередные аукционы по продаже госсобственности пройдут 25 января в Молодечно и 31 января в Барановичах.

В конце 1994 года активизировался процесс приватизации госсобственности, в том числе в форме ее аукционной продажи. Только в декабре на торги выставились различные объекты в Минске, Бресте, Гродно, Гомеле, Орше, Барановичах, Молодечно, Кричеве. Однако и собственники объектов, и организаторы аукционов отметили заметное снижение интереса коммерческих структур к предлагаемым лотам. Исключение составляли города, где приватизация носит системный и массовый характер — Брест, Гродно, Орша.

По оценке специалистов, основными причинами пассивно-выжидательного поведения потенциальных покупателей являются: отсутствие у высшего руководства республики четкой тактики и стратегии приватиза-

ции госсобственности; чрезмерно жесткие условия продажи или сдачи в аренду объектов, устанавливаемые органами власти, неоправданно высокие стартовые цены; необходимость дополнительного инвестирования средств на ремонт и реконструкцию объектов.

Есть, однако, надежда, что влияние некоторых из этих факторов будет ослаблено. Например, в Барановичах значительно улучшены условия сдачи в аренду помещений предприятий торговли, срок аренды увеличен до 10 лет, снижены стартовые цены по ряду лотов.

Михаил ЕЛИСЕЕВ,
президент Западной
биржи недвижимости.
Тел.: (0172) 200-070.

Фирмы, работающие с недвижимостью

(Минск, выборка)

| Название | Телефон |
|--------------------------------|---------|
| "Алезнас" | 533290 |
| "Алиго" | 688044 |
| "БелЭко" | 512149 |
| "Белальцер" | 318910 |
| "Визит" | 768692 |
| "Гешер-Алия" | 267237 |
| "Дж-Джей Энтэрпрайз" | 440893 |
| "Dinas" | 339948 |
| "Дом" | 233283 |
| "Западные земли" | 290301 |
| "Интеллектуальные технологии" | 465605 |
| "Королевский стандарт" | 710165 |
| "Лайнер" | 230303 |
| "Марта" | 557416 |
| "Недвижимость" | 394324 |
| "Несол" | 345378 |
| "Остком" | 329967 |
| "Сильван" | 781083 |
| "Славянский стиль" | 258584 |
| "Uls" | 234896 |
| "Центр патентных услуг" | 213324 |
| "Центр торговли недвижимостью" | 540931 |
| "Центростиль" | 655302 |
| "Эквалит" | 768856 |
| "Экспресс-поиск" | 726645 |
| "Юрус" | 293330 |

Фирма "Dinas",
тел.: (0172) 339-948.

Ню-хау

За квартирой — в магазин

Первый в Беларуси магазин квартир открылся 23 января в Минске.

Перед обычной риэлтерской фирмой магазин имеет, по крайней мере, два преимущества: более обширный банк данных о предложениях и возможность оказания широкого комплекса услуг — юридических, консультационных, по оценке недвижимости, экспертизе сделок и т. д. При этом сам магазин не ведет торговлю — его функция исключительно посредническая. Подобрать нужную квартиру и получив консультацию, для оформления сделки следует обращаться в ту фирму, которая эту квартиру предлагает. Как и в обычном магазине, в квартирном за выбор товара денег не берут.

Предложили такую оригинальную на рынке недвижимости услугу Западная биржа недвижимости и фирма "Динас". Разместился магазин по адресу: ул. Кальварийская, 17, 2 этаж.

Цена на весах рынка и экспертизы

В механизме ценообразования на рынке недвижимости Беларуси до сих пор отсутствует чрезвычайно важный элемент — экспертная оценка стоимости объекта.

Наличие ценовой экспертизы, причем, независимой от покупателя и продавца, а в большинстве случаев, и от посредника — один из показателей цивилизованности рынка недвижимости. Правильная оценка объекта помогает ускорить сделки (покупатель имеет возможность назвать более реальную цену), без независимой экспертной оценки затруднено использование недвижимости в качестве залога, а также страхование строений. Наконец, она совершенно необходима при разгосударствлении и приватизации госсобственности. О последнем — подробнее.

До настоящего времени цены недвижимости определяются в этом случае по методикам Госстроя, учитывающим, главным образом, затраты на строительство и амортизацию. Существует, правда, и так называемый рыночный коэффициент, позволяющий скорректировать цену, однако его использование затруднено из-за отсутствия методик расчета, к тому же на практике (исходя, видимо, из идеологических соображений) он почти всегда имеет повышающее значение. Помните, на одном из аукционов по продаже недвижимости, который мне пришлось провести, была предложена недостроенная автобаза — 6-ректарное поле с вбитыми железобетонными сваями. Первое, что предстояло сделать покупателю — их убрать. Цена же объекта была рассчитана "исходя из затрат" да еще с поправкой на рынок. По-моему, те столбы торчат до сих пор.

Последний, декабрьский, аукцион в Минске тоже закончился ничем по причине

чрезмерно высоких цен. Хотя в Мингосимущество давно разрабатываются понижающие коэффициенты.

Очевидно, что для реально функционирующего рынка затратные методики оценки стоимости недвижимости имеют вспомогательный характер. Более правильно ориентироваться на ликвидность объектов. В мировой практике имеется несколько подобных методик, и нам еще предстоит адаптировать их в республике.

Важную роль в рыночных методиках оценки играют базы данных по ценам реальных сделок. Эти опорные точки позволяют определять более реальную цену выставленных на продажу аналогичных объектов. Концентрировать такие данные у себя лучше некоммерческой общественной организации. Другой, опасаясь конкуренции, их просто не предоставят.

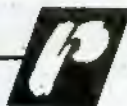
Гильдия специалистов по недвижимости готова взять на себя такие функции. Более того, мы уже начали разработку соответствующих методик, и теперь приглашаем к сотрудничеству все фирмы, заинтересованные в реализации этого проекта. Мы вместе должны будем выработать внутренние профессиональные стандарты оценки и предложить их нарождающемуся в республике рынку недвижимости.

Николай ТРИФОНОВ,
президент
Белорусской гильдии специалистов
по недвижимости,
телефон:
(0172) 208-473.

Изменение стоимости квартиры в Москве в зависимости от параметров

| "Стандартная квартира" | "Плюсы" | "Минусы" |
|---|---|--|
| Панельный дом | Кирпичный дом — 10%, блочный дом — 1,5% | |
| Год постройки 1980-1990 | Год постройки 1991-1993 — 5% | Год постройки 1970-1980 — 4%, 1958-1970 — 6%, 1940-1957 — 5%, до 1940 — 9% |
| Этаж второй, предпоследний | | Первый этаж — внутри Садового — 0-2%, по магистральям (Ленинградский проспект до Сокола Кутузовский) — 5-7%, остальные — 12% Последний этаж — при наличии чердака или тех этажа — 1%, в остальных домах — 4% |
| С лифтом | | Дом без лифта — 1-й этаж — 1%, 2-й этаж — 5-6%, 4-й этаж — 8%, 5-й этаж — 10% |
| Кухня 7,5-8 кв. м | Кухня 6-7,5 кв. м — 4-5%, 5-6 кв. м — 6-8%, менее 5 кв. м — 8-10% | |
| Балкон | 2 балкона или лоджии для 1 кв. м — 1,5%, для 2-3 кв. м — 2% | Отсутствие балкона — 4% |
| Потолок 2,7-2,9 м | Потолок больше 2,9 м для 1 кв. м — 1%, для 2 кв. м — 1,5%, для 3 кв. м и более — 2,5% | Потолок 2,6-2,7 м — 2,5%, менее 2,6 — 6-10% |
| | Окна не на трассе или ж/д, завод, все — 9%, половина окон — 4,7% | |
| От метро 10-15 мин пешком или 5-8 мин транспортом | Менее 10 мин пешком для кв. стоимостью менее 0,9 млн — 5%; 0,9-1,3 млн — 4%, более 1,3 млн — 3% | До метро 8-10 мин транзит — 3%, 10-15 мин транзит — 4,5%, 15-20 мин транзит — 5-7%, более 20 мин — 7,9% |
| Одна жилая комната | 2 кв. м — 10%, 3-4 кв. м — 15%, 5 кв. м — 10% | |
| Косметический ремонт | Ухоженная кв.-ра — 2-4% | Без кап. ремонта 20-30 лет — 4%, 30-40 лет — 5-6%, более 40 лет — 7-9% |
| | Чистый подъезд, хороший двор — 3,5% | |
| | Консервж 12% | |
| | Газ колонка — 4% | |

Стоимость 1 кв. м. принимается за условную единицу — 1 "стан" (стандартный квадратный метр). На сегодняшний день он составляет по расчетам фирмы "Бавилон" — разработчика этой методики оценки — 900 USD.



Сидя дома, делайте прибыль в Нью-Йорке и Лондоне.

DOW JONES TELEVATE ВЫХОДИТ НА БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК.

Информация и скорость — слагаемые успеха в любой финансовой и коммерческой операции. Очевидно, что опоздавшая информация теряет свою ценность. Новые информационные технологии задают сегодня темп жизни и бизнеса, создают единое глобальное информационное пространство. Они стерли различия между мировыми финансовыми центрами и периферией. Практически создан круглосуточно работающий мировой финансовый рынок. Сегодня можно участвовать в торгах на любой бирже, проводить финансовые операции в любых странах не выходя из своего офиса. Например, размещать сверхкороткие кредитные ресурсы (на ночь или на выходные), проводить дилинговые операции с ЦБ (в дематериализованном электронном варианте).

Успешная работа на сложных мировых финансовых рынках предполагает помимо высокого профессионализма еще и соответствующее техническое ос-

нащение и наличие оперативной, полной и достоверной информации о текущем состоянии интересующего сегмента финансового или товарного рынка, о тенденциях изменений.

В условиях постиндустриального общества такая информация передается в наиболее оперативном электронном варианте по глобальным телекоммуникационным сетям непосредственно на компьютер пользователя.

Один из мировых лидеров в области распространения разнообразной экономической информации — международная компания DOW JONES TELEVATE. Компания имеет службы, ведущие сбор, анализ и обработку информации, в которых занято 2500 специалистов. Спектр предоставляемых DOW JONES TELEVATE информационных услуг весьма широк. Так, она имеет шестьдесят семь тысяч терминалов по всему миру, активно работает с дилинг-центрами. Двадцать процентов операций, проводимых на миро-

вом рынке валют, осуществляются с помощью службы телерай-дининг. Ее преимущества — высокая скорость передачи данных в реальном режиме времени и прямая связь между банками.

DOW JONES TELEVATE доминирует также на рынке экономической информации; биржевые сводки поступают со 120 крупнейших товарных и фондовых бирж (котировки ЦБ, цены на драгоценные и цветные металлы, энергоносители, сырье, товары и т.д.). Компания представляет подписчикам сводку политических новос-

тей, аналитическую оценку динамики цен, состояния рынков и тенденций их изменения.

Отметим, что технические возможности системы TELEVATE позволяют получать финансовую информацию в непрерывном круглосуточном режиме в реальном масштабе времени не только в офисе, но и дома или во время деловой поездки.

Сегодня компания DOW JONES TELEVATE расширяет сферы своей деятельности на страны Восточной Европы и СНГ. Региональные центры ее уже открыты

в Таллинне и Москве, очередные планируется создать в Санкт-Петербурге и Минске. В нашей республике компания предлагает пользователям (финансовым компаниям, государственным учреждениям и коммерческим структурам) весь спектр услуг, ставших уже традиционными на Западе. С предлагаемыми компаниями DOW JONES TELEVATE услугами можно ознакомиться на презентации, которую проводит 25 января в Минске НПП "АК-СИОМА".

Тел.: (0172) 78-73-34.

На презентации и фуршеты принято одеваться попримичнее.

"До тех пор, пока мы ждем от законодательства, что оно уберет бедность и устраним из мира привилегии, нам суждено созерцать, как растет бедность и умножаются привилегии."
(Из цитатника Генри Форда I).

В конце прошлого года Кабинет Министров РБ своим постановлением обязал "довести в 1995-96 гг. выпуск экспортных водок на предприятия страны до 30 % общего объема производства ими ликеро-водочных изделий, обеспечить тройное увеличение экспорта спиртного в 1995 г. по сравнению с годом 1994." "Белорусская деловая газета", №60, 1994/

В три раза увеличить выпуск спиртного на экспорт — дело не хитрое. Вопрос в другом. Станут ли за рубежом сразу же покупать втрое активнее белорусские высокоградусные спиртные напитки?

Ведь не предложение регулирует спрос, но спрос диктует условия предложению, — впрочем, к чему повторять азбучные истины. Кстати, Россия тоже собирается выдать "на гора" в 1995 году "высокооборотистых питейных жидкостей" в 1,6 раза больше, чем в ушедшем 94-ом.

Синхронное плавание — вещь зрелищная, если соревнующимся командам в бассейне не тесно.

Но, оставив в стороне критику, хотелось бы предложить руководителям предприятий, производящих спиртные напитки, один из путей решения нелегкой задачи, поставленной перед ними Кабинетом Министров.

Продукция одного из минских заводов, так же относящаяся к алкогольным напиткам, всегда пользовалась стабильным спросом в Беларуси и за ее пределами. Речь идет о Заводе шампанских вин.

Если выпуск водки и ликеро-водочных изделий в Беларуси сохранился на уровне января-октября 1993г., то производство шампанского увеличилось почти на 9%.

Перефразируя известную русскую пословицу, можно сказать: "Товар встречают по этикетке, а провожают по качеству." Продукция с неброской, унылой, неаккуратно наклеенной этикеткой обречена на путешествие не далее последней вино-водочной "точки" на границе СНГ (если вести разговор о спиртном).

Минское ООО "Б-2" вот уже более года полностью обеспечивает потребности Завода шампанских вин в этикеточной продукции. Этикетки и колеретки от фирмы "Б-2" соответствуют всем стандартам качества, так как печатаются на лучших сортах финской

бумаги с использованием шведских, немецких, финских красок, лаков и паст. При этом этикеточная продукция от "Б-2" имеет низкую стоимость, что позволяет предприятиям-производителям иметь существенный дополнительный доход при экспорте своей продукции.

К примеру, готовый к наклейке комплект "этикетка + колеретка" обходится заказчику в 3 раза дешевле, чем в Польше, и в 2,5 раза дешевле, чем в странах Балтии.

Фирма "Б-2" идет в ногу со временем: к Новому году "полусухое" "Советское шампанское" принарядилось в праздничную этикетку с серебряной медалью. Украшение это не случайное: на осенней выставке "MINSKI KIRMAШ"-94 международное дегустационное жюри оценило представленное минскими виноделами шампанское "золотой", "серебряной" и "бронзовой" медалями.

На этой же выставке Минским заводом шампанских вин был завоеван еще один почетный приз: выставочный стенд завода, оформленный фирмой "Б-2", получил диплом "За лучшую экспозицию".

Работы, выполняемые фирмой "Б-2", — исключительно авторские, будь то рекламная фотосъемка, разработка рекламного плаката или многотиражной этикетки, или изготовление рекламного слайда.

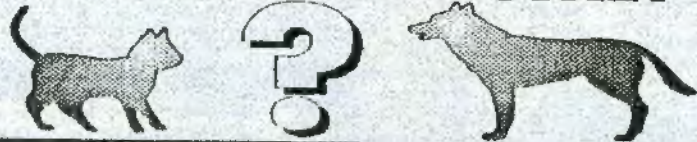
Предприятие оказывает услуги по фигурной вырубке полиграфической продукции (как в комплексе с печатью, так и отдельно).

Фирма "Б-2" приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству предприятия Беларуси и других стран СНГ, заинтересована в расширении деловых контактов с фирмами и предпринимателями из дальнего зарубежья.

Основопологающим принципом деятельности "Б-2" является постулат "Д" производства по Генри Форду I: "Производить — не значит дешево покупать и дорого продавать. Это, скорее, значит покупать сырые материалы по сходным ценам и обращать их с возможно незначительными дополнительными издержками в добротный продукт, распределяемый затем среди потребителей."

Тел.: (0172) 33-76-34.

КТО ИМ ПОМОЖЕТ?



БЕЛОРУССКОЕ ОБЩЕСТВО ЗАЩИТЫ ЖИВОТНЫХ
ПРОСИТ ОТКЛИКНУТЬСЯ ВСЕХ,
КОМУ НЕБЕЗРАЗЛИЧНА
СУДЬБА БЕЗДОМНЫХ ЖИВОТНЫХ

*Нужны приюты, ветеринары, деньги,
нужны добрые сердца и руки.*

Наш расч. счет 700822 в филиале Автомазбанка, код 755.
Тел. (0172) 58-89-80, 43-04-28, 60-18-89.

INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

КОМПЛЕКС-БАНК

ВНИМАНИЮ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ
И ОРГАНИЗАЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО
И НЕГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРОВ

ПРЕДЛАГАЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ
НОВЫЙ ВИД БАНКОВСКИХ УСЛУГ —

ВЕКСЕЛЬНЫЕ КРЕДИТЫ

ПРОЦЕНТАЯ СТАВКА
ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ
КРЕДИТОМ — 130-220% ГОДОВЫХ

ВЕКСЕЛЬНЫЙ КРЕДИТ —
ЭТО РЕАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ
ПЛАТИТЬ ПО БАНКОВСКОМУ
КРЕДИТУ НИЗКИЕ ПРОЦЕНТЫ.

Тел. 322367
324605

Мы ждем Вас по адресу:
Минск, ул. Б.Хмельницкого, 8

Инструментов много, но лучший — компромисс



В 1994 г. финансовый рынок Беларуси был представлен следующими инструментами: депозитные сертификаты и векселя банков (рублевые и валютные), государственные краткосрочные облигации (ГКО) и, разумеется, свободно конвертируемая валюта (СКВ).

Известный финансовый интерес могли представлять акции банков, предприятий и приватизационные чеки. Однако в условиях инфляции и сокращения производства ни одна акция не смогла обеспечить доходность, сравнимую с ростом цен (с учетом роста стоимости акций, индексации в той или иной форме и выплатами дивидендов). Кроме того, ни одна акция не стала ликвидным вложением средств, то есть купив ее, акционер-инвестор не мог в нужный момент продать акцию по сколь-нибудь приемлемой (с учетом инфляции) цене. Поэтому акции нами в дальнейшем не рассматривались. Что касается приватизационных чеков, то масштабные операции с ними начались только осенью, и поэтому они также не сравнивались с другими направлениями вложений.

Таким образом, инвестиционный портфель 1994 года потенциально мог состоять из вложений четырех видов: **валюты, депозитные сертификаты (ДС), векселя банков, ГКО.** Причем три первых из них имеют разную ликвидность. Так, в принципе, возможно использовать в качестве объекта инвестиций различные валюты, начиная от USD и кончая латом. Доходность по депозитным сертификатам зависит от суммы, срока вклада и его условий (например, отзрывной и безотзрывной). Аналогичные правила существуют при выпуске векселей.

Заметим, что вложения в СКВ являются довольно абстрактной альтернативой для предприятий (в отличие от банков), так как они могут приобрести валюту только под товарные контракты. Использовать СКВ для вложения финансовых ресурсов можно далеко не всем и не всегда. Но какой потенциальный результат! Поэтому ограничения покупки СКВ не будем принимать во внимание.

Критерии

В качестве критериев используются доходность вложений, их надежность (или соответственно — риск), ликвидность.

С их учетом выбраны следующие финансовые инструменты: доллар США, марка ФРГ, 1-месячные безотзывные ДС, 1-месячные срочные векселя банков, ГКО. По валюте использовались курсы на начало месяца, складывавшиеся на МВБ; по ДС и векселям — максимальные ставки на начало месяца.

Эти виды ДС и векселей выбраны по следующим причинам:

1. Свойство отзываемости для сертификатов (досрочного погашения для векселей) влекут за собой ощутимое снижение доходности.

2. Приобретение ДС и векселей большего срока действия, но без капитализации дохода (ниже поясняется значение этого термина), в условиях сильных колебаний рыночных ставок (а в конце года — и повышения ставки рефинансирования Нацбанка) связывало уверенность инвестора, что неизбежно сказывалось на его доходе. Например, в ноябре и декабре ставки по 1-месячным ДС и векселям повысились до 270-280% по сравнению с 193-

Причем в смысле гарантированности обещанного дохода ГКО превосходят даже валюту, доходность которой может колебаться, а временами даже оборачиваться убытками. Уступают по надежности инвестициям в ДС и векселя, обязательства по которым могут быть не выполнены банками по срокам, а, следовательно, и по доходности.

С точки зрения ликвидности, лидирует доллар — его практически всегда можно было продать по приемлемой цене, высвободив средства. Несколько ниже спрос на марку ФРГ и соответственно ликвидность вложений в нее. Что касается депозитных сертификатов и векселей, то, остановив выбор на 1-месячных бумагах, мы сознательно ограничили ликвидность ради доходности (средства, вложенные в ДС и векселя, высвобождаются лишь раз в месяц).

Уникальной ценной бумагой могла быть ГКО: абсолютно надежная и ликвидная (как в большинстве стран). Однако, обладая надежностью, белорусская ГКО не смогла сохранить статус ликвидной ценной бумаги. Дело в том, что в связи с относительно невысокой доходностью в условиях инфляции и отрицательной учетной ставки НБ, спрос на ГКО на первичном рынке был далеко не чрезмерным, а на вторичном рынке — крайне незначительным. Поэтому под давлением первичных инвесторов в течение первых трех эмиссий НБ неохотно, но все же поддерживал ликвидность ГКО, выставив на бирже заявки на покупку. Тем самым НБ повторил прием Центробанка

достигла 40% в месяц). Удорожание национальной денежной единицы не может не сказаться на динамике курсов СКВ и уровне процентных ставок различных финансовых инструментов.

Уменьшить риск инвестора позволяет диверсификация, то есть разноеобразие вложений. Она помогает сочетать удовлетворительную доходность с желаемой степенью надежности, а также иметь резерв высоколиквидных активов. Таким образом, диверсификация — компромисс между различными критериями.

Портфель инвестиций

Подходы к формированию инвестиционного портфеля отражают приверженность инвестора к одному или нескольким из рассматривавшихся критериев: доходность, надежность (риск), ликвидность.

Простейший вид диверсификации — равное распределение средств между выбранными направлениями. Допустим, располагая в начале 1994 г. 50 млн. руб. (здесь и далее стоимостные показатели приведены с учетом дефляции), инвестор вкладывает по 10 млн. руб. в доллар США, марку ФРГ и держит средства в них до конца

Таблица 3. Доходность (валовая) вложений в финансовые инструменты в 1994 году

| Месяц | Доллар США | Марка ФРГ | Депозитный сертификат (1 мес.) | Банковский вексель (1 мес.) | ГКО (3 мес.) при приобретении по цене | |
|---------|------------|-----------|--------------------------------|-----------------------------|---------------------------------------|---------------|
| | | | | | отсечки | средне-взвеш. |
| январь | 71,7 | 111,7 | 220 | | 354,7 | 283,8 |
| фев. | 305,4 | 299,3 | 220 | | | |
| март | 1.365,8 | 1.489,3 | 230 | | | |
| апр. | -78,8 | -80,7 | 210 | 200 | | |
| май | 349,9 | 486,5 | 210 | 190 | | |
| июнь | 184,8 | 134,6 | 230 | 225 | 245,2 | 243,1 |
| июль | 26,8 | 6,9 | 240 | 205 | | |
| авг. | 512,5 | 546,7 | 250 | 215 | | |
| сентяб. | 574,4 | 562,2 | 220 | 195 | 245,2 | 241,0 |
| окт. | 274,6 | 353,9 | 215 | 215 | | |
| нояб. | 206,9 | 275,8 | 280 | 270 | | |
| дек. | 296,5 | 159,6 | 280 | 280 | 327,3 | 298,1 |

перераспределения вложений. Использовались ставки с точностью до десятых.

Данные таблицы 3 наглядно свидетельствуют о существовании возможностей арбитража, то есть поиска наиболее выгодных вариантов вложений.

Например, годовая доходность вложений в доллар и марку колебалась по месяцам от -80,7% до 1.489,3%, а у остальных финансовых инструментов гораздо умереннее — от 190 до 354,7%, не поражая воображение верхним пределом, но и не ввергая временами инвесторов в убытки.

Возможности арбитража исследованы в таблице 2 (варианты "а" и "б"). При варианте "б" инвестор ежемесячно перераспределяет средства в самый доходный в будущем месяце инструмент (якобы точно предвидя соответствующую доходность), а при варианте "а" такая переброска ежемесячно ограничивается 30% денег, инвестированных в каждый из инструментов. Причем каждый месяц общая сумма сначала делится поровну между направлениями вложений, а затем перераспределяется, сохраняя, таким образом, некоторую преемственность портфеля наряду с постоянной корректировкой.

При неограниченном перераспределении средств (и идеальном предвидении рыночной ситуации) инвестор имеет наилучший результат: 50 млн. руб. к концу года увеличиваются до 1.713,184 млн. руб., то есть в 34,3 раза; при огра-

лета);

- рост бюджетного дефицита, в первую очередь за счет увеличения сумм дотаций к ценам, повышения МЭП;
- дефицит платежного баланса, особенно обострившийся при выплате долгов России за топливно-энергетические ресурсы;
- периодически возникавшие усиленные инфляционные ожидания.

Одновременно действовали факторы, сдерживавшие рост курса СКВ (и прежде всего доллара):

- ожидание предполагавшегося объединения денежных систем Беларуси и России (январь);
- ожидание результата президентских выборов (июль);
- меры правительства по либерализации цен;
- ежеквартально, а также в конце года увеличивающаяся потребность в национальной валюте в связи с необходимостью составления бухгалтерского баланса;
- увеличение ставки рефинансирования НБ до достижения положительного значения (конец года).

Меньшим колебаниям, чем курсы валют, подвергались ставки по депозитным сертификатам, векселям и ГКО. Важнейшим показателем, определяющим их уровень, является ставка рефинансирования НБ, повышение которой в октябре и декабре повлекли рост других ставок. Изменения процентных ставок финансовых инструментов в течение года вызывались колебаниями спроса и предложения на кредитные ресурсы, которые, в свою очередь, объясняются причинами, изложенными выше.

Итого

Таким образом, рассмотрение 8 возможных вариантов инвестиционных денежных средств в 1994 г. дало следующие результаты роста:

1. Диверсифицированный портфель с неограниченным ежемесячным перераспределением средств — 34,26 раза;
2. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в марку ФРГ — 17,30 раза;
3. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в доллар США — 15,45 раза;
4. Диверсифицированный портфель с ограниченным 30% по каждому вложению ежемесячным перераспределением средств в течение года — 15,42 раза;
5. Диверсифицированный портфель без перераспределения средств в течение года — 11,43 раза;
6. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 3-месячные ГКО с капитализацией дохода каждые 3 месяца при покупке ГКО на аукционе по цене отсечения — 8,92 раза;
7. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 1-месячные срочные депозитные сертификаты с ежемесячной капитализацией дохода — 8,44 раза;
8. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 1-месячные банковские векселя без права досрочного погашения с ежемесячной капитализацией дохода — 4,59 раза.

Юрий ЧАЙКИН, Андрей ВАСИЛЕВИЧ, Сергей РОЩЕНА, сотрудники финансовой группы "ФИКО".

Таблица 1. 1994: инвестиции и динамика финансового результата

| Дата | Доллар США | Марка ФРГ | Депозитные сертификаты (1 мес.) | Векселя банков (1 мес.) | ГКО (3 мес.) при приобретении по цене | |
|----------|------------|-----------|---------------------------------|-------------------------|---------------------------------------|-------------------|
| | | | | | отсечки | средне-взвешенной |
| 01.01 | 100 | 100 | 100 | - | - | - |
| январь | 106 | 109 | 118,3 | - | - | - |
| февраль | 133 | 137 | 139,9 | - | 100 | 100 |
| март | 284 | 306 | 166,7 | 100 | - | - |
| апрель | 267 | 385 | 195,9 | 116,7 | - | - |
| май | 345 | 401 | 230,2 | 135,2 | 188,7 | 170,9 |
| июнь | 399 | 446 | 274,3 | 160,6 | - | - |
| июль | 408 | 449 | 329,2 | 188,0 | - | - |
| август | 582 | 633 | 397,8 | 221,7 | 304,3 | 274,8 |
| сентябрь | 860 | 959 | 470,7 | 257,7 | - | - |
| октябрь | 1.057 | 1.242 | 555 | 303,9 | - | - |
| ноябрь | 1.239 | 1.527 | 684,5 | 372,3 | 490,8 | 440,4 |
| декабрь | 1.545 | 1.730 | 844,2 | 459,2 | 892,4 | 536,9 |

Результативность вложений в ценные бумаги гораздо ниже. Так, 1-месячные ДС с капитализацией дохода дали к концу года 744,2% дохода, а векселя и ГКО — и того меньше. Например, деньги, вложенные в ДС в апреле, когда появились векселя, выросли на 406% к концу года по сравнению с 359,2% по векселям, а с середины февраля, когда появились ГКО — до 549%, тогда как приобретение ГКО по средневзвешенным ценам аукциона с капитализацией через каждые 3 месяца — только 436,9%. Заметим, что в случае идеального угадывания инвестором так называемой "цены отсечения" на первичном аукционе ГКО результат был бы значительно выше — 792,4%.

Надежность и ликвидность

Доходность может рассматриваться только в сопоставлении с надежностью и ликвидностью вложений. Наиболее надежными ценными бумагами являются ГКО, несмотря на недоверие к деятельности наших правительств и, особенно, к государственным облигациям.

России, применявшийся несколько раньше. Однако после 4-й эмиссии ГКО 5.12.94 г. НБ не нашел средств даже для поддержания ликвидности мизерного выпуска (15 млрд. руб. при погашении, которое состоится 1 марта 1995 г.). Тем самым ГКО лишились своего важнейшего свойства.

Во что вкладывать?

Выше мы убедились, что наиболее доходным являлось вложение в марку ФРГ. Однако, как отмечалось, каждый вид инвестиций наряду с доходностью имеет и другие важнейшие характеристики. Так, наиболее надежными являются ГКО, а наиболее ликвидными — вложения в доллар.

Во что же вкладывать? Сейчас, когда кажется очевидной бесперспективность вложений в СКВ, этот вопрос может казаться риторическим, но уже в самом ближайшем будущем ситуация может измениться. Это связано с попытками финансовой стабилизации, в том числе за счет введения положительной ставки рефинансирования НБ (которая в декабре 1994 г.

Таблица 2. Результативность вариантов инвестиционного портфеля (тыс. руб.)

| Месяц | Доллар США | Марка ФРГ | Депозитный сертификат (1 мес.) | Банковский вексель (1 мес.) | ГКО (3 мес.) при приобретении по цене | | Итого |
|-------------|------------|-----------|--------------------------------|-----------------------------|---------------------------------------|---------------|-------------|
| | | | | | отсеч. | средне-взвеш. | |
| 01.01 а) | 11.667 | 16.667 | 21.666 | | | | 50.000/100% |
| б) | | | 50.000 | | | | 50.000/100% |
| в) | 16.667 | 16.667 | 16.666 | | | | 50.000/100% |
| январь а) | 12.364 | 18.218 | 25.639 | | | | 56.221 |
| б) | | | 50.167 | | | | |
| февраль а) | 22.922 | 22.829 | 11.642 | | | 12.166 | 69.559 |
| б) | 74.225 | | | | | | |
| март а) | 49.575 | 67.550 | 19.340 | | | | 136.465 |
| б) | | 166.344 | | | | | |
| апрель а) | 22.312 | 22.275 | 32.112 | 51.742 | | 148.441 | |
| б) | | | 196.840 | | | | |
| май а) | 54.560 | 59.369 | 30.522 | 30.090 | | 175.541 | |
| б) | | 276.642 | | | | | |
| июнь а) | 28.198 | 27.176 | 54.077 | 41.453 | | 54.573 | 205.477 |
| б) | | | | | | 332.685 | |
| июль а) | 36.761 | 36.164 | 80.136 | 78.188 | | | 231.249 |
| б) | | | 399.222 | | | | |
| август а) | 107.254 | 109.395 | 48.893 | 47.718 | | | 313.260 |
| б) | | 381.101 | | | | | |
| сентябрь а) | 120.407 | 119.593 | 51.896 | 50.982 | | 75.234 | 418.112 |
| б) | 859.255 | | | | | | |
| октябрь а) | 166.981 | 175.972 | 86.278 | 86.278 | | | 515.509 |
| б) | | 1.112.664 | | | | | |
| ноябрь а) | 105.700 | 206.074 | 206.632 | 110.512 | | | 628.918 |
| б) | | | 1.372.286 | | | | |

года. По 10 млн. руб. вкладывается в 1-месячные ДС, 1-месячные банковские векселя и в 3-месячные ГКО. Капитализация происходит соответственно ежемесячно и раз в три месяца. Результативность такого портфеля к концу года показана в варианте "в" таблицы 2: 50 млн. руб. возрастают к концу года в 11,4 раза и достигают 571,643 млн. руб.

* результативность при ежемесячном ограничении (до 30% соответствующего вложения) перераспределении вложений;

** результативность при ежемесячном неограниченном перераспределении вложений;

*** результативность без пе-

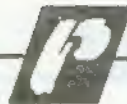
ниченном 30% перераспределении — до 771,406 млн. руб. (в 15,4 раза).

Колебания доходности

Эффективный арбитраж невозможен без учета факторов, влияющих на доходность вложений. В 1994 г. особое значение это имело по отношению к СКВ, так как она колебалась особенно резко (см. таблицу 3).

Факторы повышения курса СКВ в 1994 г.:

- аскаляция безресурсной кредитной эмиссии, особенно накануне пиков сезонных сельскохозяйственных работ (конец зимы и

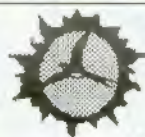


**Организация реализует
аудио- и
видеотехнику
фирмы Supra (Япония).**

- Телевизор 72 см. Supra STV 2924MS — 865 USD;
- Видеоплейер пишущий Supra SV 91 R — 225 USD;
- Видеомагнитофон Supra SV T21 — 285 USD;
- Двухкассетная магнитола с K/D плейером — 250 USD;
- Автомагнитола Supra SCR 70000QL — 115 USD.
- А также автоколонки Pioneer TS-G1030

На всю аппаратуру гарантия 1 год.

Тел./факс в г. Минске:
64-70-97.



GGC
General George Carpets

Арендуем помещения

площадь от 500 кв. м.
под магазин
или складские,
производственные
помещения
с последующим
их переоборудованием.

Желательно
наличие подъездных путей
для автотранспорта.

Тел.: (0172) 698-142.
Факс: (0172) 610-991.

OFF-SHORE
**Ваша прибыль
— без налогов**

Harvard Business Services, Inc.,
US Travel Company предлагают:

- Регистрация безналоговых корпораций.
- Счета в банках США, Германии, Швейцарии, Литвы, Латвии.
- Регистрация банков, трастов (бизнес) и страховых компаний без внесения уставного фонда.
- Минимальные цены — стоимость поддержания корпорации 125 \$ в год.
- Бесплатные консультации в конфиденциальном порядке.

Высылается бесплатная брошюра.
Телефон: (0172) 68-33-39.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр. Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.



Подписка на журнал: индекс 74873

В 1995 году журнал "Дело", кроме прежних разделов, предлагает новые: "Люди бизнеса", "Фирма", "Сегменты рынка", "Стиль жизни". Кроме этого, вместе с журналом подписчики ежемесячно будут получать приложения с информацией о деловых возможностях в отдельных странах Запада и СНГ.

Порядок подписки прежний: через почтовые отделения.

Индекс издания в подписном каталоге — 74873.

Только в журнале "Дело (Восток+Запад)" есть ответы на вопросы:

КАК

- изменить свою жизнь к лучшему,
- начать свое дело и вести его прибыльно,
- найти деловых партнеров в Беларуси, странах СНГ, Балтии и на Западе,
- применить в своих интересах законы Республики Беларусь;

ГДЕ

- вложить средства с наибольшей выгодой,
- получить оперативную коммерческую информацию,
- пройти обучение новым профессиям.

Наших читателей из стран СНГ, где подписка не принимается, просим прислать заявку по адресу: 220600, Республика Беларусь, г. Минск, пр-т Машерова, 11, издательство "Беларусь", "ДЕЛО".

Чтобы получить наши издания на иностранных языках (немецком, английском) или разместить в них рекламу, также следует обратиться в редакцию по тел.: (0172) 239-489; 235-209, факсу: (0172) 230-967.

Посредник

Внешнеэкономическое
объединение "Посредник ЛТД"



приветствует
читателей газеты
"Белорусский
рынок"
и приглашает
к сотрудничеству.

Мы разместим Вашу рекламу
на самых престижных страницах
международной рекламной газеты "Посредник",
издаваемой в г.Киеве (Украина).

"Посредник" предлагает 48 страниц коммерческой
информации, которую прочтут в странах СНГ
и за рубежом.

Сотрудничество с нами поможет
осуществить Ваши смелые планы.

Ждем Ваших предложений по телефону:
(0172) 32-10-93. Факс: (0172) 32-30-75.

**KIPRIANA
TOURS**



ВЫ ПОМНИТЕ,
КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ?
10,20 лет назад?

**КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС"
ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.**

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр,
страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний.
Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее
Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим
морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи,
кристально чистое море, дружелюбные люди
и необыкновенные пейзажи — разве это не Сказка.
Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации
по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных
компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу:

Минск, пр. Машерова 23, офис 426,
тел/факс: (0172) 26-96-87.

PUBLIC RELATIONS

учебное пособие для деловых людей.

Телефон: (0172) 27-06-72.

Комплекс-Банк

**ВАЛЮТНЫЙ
ВЕКСЕЛЬ**

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ
ВЛОЖЕНИЯ СРЕДСТВ

| сумма (тыс. долларов) | годовые % ставки | | | | |
|-----------------------------|------------------|--------|--------|--------|-------|
| | сроки размещения | | | | |
| | 30 дн. | 45 дн. | 2 м-ца | 3 м-ца | 6 м-в |
| 10 - 50 | 11 | 12 | 14 | 16 | 20 |
| 50 - 100 | 12 | 13 | 15 | 18 | 21 |
| свыше 100 | -- | -- | 16 | 20 | 22 |

ТЕЛ. (0172)
32-43-11

Минск,
ул. Б. Хмельницкого, 8-214

**Справочник
"Бизнес в Балтии".**

Тел. (0172) 27-06-72.

8 — 10 ФЕВРАЛЯ, Г.МИНСК



ул.Я.Купалы, 27
Республиканский
Выставочный Центр
с 10:00 до 18:00



VI МЕЖДУНАРОДНАЯ

**УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЯРМАРКА
"1000 МЕЛОЧЕЙ"**

МЕЖДУНАРОДНАЯ

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ЯРМАРКА

Приглашаем к участию
представителей субъектов хозяйствования
всех форм собственности!

ОРГАНИЗАТОРЫ ЯРМАРОК —

Мингорисполком, Союз предпринимателей РБ,
Центр поддержки предпринимательства "Центр-XXI век",
Белорусский фонд финансовой поддержки
предпринимателей, АДС "Тарант"

Тел.: (0172) 27-30-85, 26-10-85, 27-58-17

Факс: 27-30-85, 27-43-83

Телетайп: 300494 FICOR

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Правила составления и исполнения республиканского бюджета, поступления средств в республиканские внебюджетные фонды и их использование / М-во финансов РБ. - Мн., 1994, 68 с., 130 экз. (1 б. 46074)*.

● Настольная книга члена совета директоров банка. Пер. с англ. - М., "Церих-ПЭЛ", 1994, 90 с., 2.000 экз. (1 ок 47007).

Книга является общим руководством для директоров банков, знакомит с полем их деятельности и подготавливает направления поиска более углубленной информации об их обязанностях.

● Комаров А. С. Правовые вопросы товарообменных сделок. - М., ТЭИС, 1994, 199 с., 5.000 экз. (1 ок 47016).

Обобщение и анализ международной практики заключения коммерческих сделок.

● Финансовые фьючерсы. Сост. М. В. Кузнецов, Э. А. Малиничева. - М., 1993, 120 с., 25.000 экз. (1 ок 47031).

Дана информация обо всех основных аспектах рассматриваемой темы - от основных механизмов торговли фьючерсами до новейших стратегий хеджирования и заключения сделок.

● Козлов А. А. Некоторые способы применения метода дисконтирования будущих поступлений и инвестиций при анализе инвестиционных проектов и принятии инвестиционных решений. - М., 1993, 32 с., 5.000 экз. (1 ок 47015).

Автор - начальник Управления

ценных бумаг Банка России.

● Банки России и Ближнего зарубежья. Справочно-информационное издание. - М., 1994, 88 с., 10.000 экз. (1 ок 47025К).

● Бизнес, коммерция, рынок. Словарь-справочник. Авт.-сост. Г. С. Саркисянц. - М., "Информпечать", 1993, 320 с., 25.000 экз. (1 ок 47019).

Словарь-справочник содержит характеристики терминов, понятий, явлений, относящихся к рыночной экономике.

● Сборник типовых договоров. - М., "Информ-М", 1994, 315 с., 20.000 экз. (1 ок 47042).

Представлены тексты типовых договоров, которые наиболее часто встречаются в практике хозяйственной деятельности.

● Русак Л. Правовое регулирование создания и деятельности хозяйственных обществ в Республике Беларусь. - Мн., 1994, 316 с., 5.000 экз. (1 б. 47275).

● Составление бизнес-плана. Пер. с англ. - М., 1994, 223 с., 20.000 экз. (1 ок 47043).

Подробно рассмотрено содержание всех разделов бизнес-плана, даны практические рекомендации по его составлению.

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

● Регулирование хозяйственного оборота. Законы Республики Беларусь. В 4-х ч. Часть 3. Сост. Я. И. Функ, В. В. Хвалей. - Мн., юридическая фирма "Траст", 1994, 320 с., 8.000 руб.*.

Систематизированы законодательные акты РБ (по состоянию на 1 сентября 1994 г.), регулирующие хозяйственную деятельность.

● Бухгалтерский учет на сельскохозяйственном предприятии. Учебник. Под об. ред. И. Н. Белого, А. П. Михалевича. - Мн., ООО "Меркванне", 1994, 384 с., 10.000 экз., 21.600 руб.*.

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В КНИЖНЫЕ МАГАЗИНЫ

Учет активов, пассивов и хозяйственных процессов излагается по журнально-ордерной форме, в соответствии с новыми нормативно-методическими материалами и международными стандартами и с учетом применения ПЭВМ.

● Кармайкл Д. Р., Бенис М. Стандарты и нормы аудита. Пер. с англ. - М., "Аудит", ЮНИТИ, 1995, 527 с., 5.000 экз., 90.000 руб.*.

Комплексное изложение опыта практического применения аудита.

● Финансы в малом бизнесе. Анализ безубыточности и прогнозирование успеха. Практич. пособие.

Под ред. В. Г. Гавриленко. - М., "Право и экономика", 1994, 118 с., 3.000 экз., 15.000 руб.*.

● Числом П. Уверенность в себе: путь к деловому успеху. Пер. с англ. - М., 1994, 288 с., 20.000 экз., 37.500 руб.*.

Автор книги - доктор и организатор популярных в Великобритании курсов обучения бизнесу - дает практические рекомендации по развитию деловых качеств.

● Санталайн Т., Воутилайнен Э., Поренко П., Ниссинен И. Х. Управление по результатам. Пер. с фин. - М., 1993, 319 с., 50.000 экз., 15.000 руб.*.

Обобщен финский и мировой опыт в сфере управления, предлагаются методики подготовки руководителей, дан анализ конкретных ситуаций.

● Каурус А. А. Документ на белоруску: Справочник. Бухгалтерия. Рыночная экономика. - Мн., "Беларусь", 1994, 160 с., 25.000 экз., 120 руб.*.

* В описаниях даны цены магазина "Политкнига" (Минск, К. Маркса, 36; тел.: 261-090).

Организация
заключает договора
на поставку

тормозной жидкости
"Росса"
на 1995 год.

Тел.: (0172) 45-10-44.

Латвийская фирма
предлагает со склада в Риге

МЕДИКАМЕНТЫ

ведущих производителей мира.
Возможна доставка и работа под заказ.

Тел. в Риге: (0132) 22-11-28, 22-10-28.
Тел./факс: (0132) 22-11-26, 22-05-17.

Правовые аспекты рекламной деятельности

Международный кодекс рекламы

Многие беды существующей рекламной практики идут от элементарной неграмотности и незнания принятых в этой области законов и положений. С 1971 года в Париже постоянно функционирует Международная торговая палата (МТП), в рамках которой в 1973 г. был создан Международный совет по практике маркетинга, осуществляющий разработку и обновление международных кодексов, которые принимает МТП. В том же 1973 г. был впервые принят Международный кодекс рекламы. В июне 1987 г. был издан переработанный вариант кодекса.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ

Любое рекламное послание должно быть юридически безупречным, благопристойным, честным и правдивым. Любое рекламное послание должно создаваться с чув-

ством ответственности перед обществом и отвечать принципам добросовестной конкуренции, обычной в коммерции. Никакое рекламное послание не должно подрывать общественное доверие к рекламе.

НОРМЫ

Благопристойность

Статья 1. Рекламное послание не должно содержать утверждения или изображения, идущие вразрез с принятыми в обществе правилами благопристойности.

Честность

Статья 2. Рекламное послание должно быть таким, чтобы не злоупотреблять доверием покупателя и не использовать его неопытность или недостаток знаний.

Статья 3.1. Рекламное послание не должно быть основано на введении в заблуждение.

3.2. Рекламное послание не должно играть на суевериях.

3.3. Рекламное послание не должно содержать ничего, что могло бы вызвать насилие или поддержать его.

3.4. Рекламное послание не должно поддерживать дискриминацию по признаку расы, религии или пола.

Правдивость

Статья 4. Рекламное послание не должно содержать какие-либо утверждения или изображения, которые прямо или косвенно, путем недомолвки или двусмысленности, а также превеличения могли бы ввести покупателя в заблуждение, особенно в отношении:

а) природы, состава, метода производства и даты выпуска, соответствия назначению и области применения, количества, места производства и страны происхождения товара, а также иных его характеристик;

б) потребительских свойств товара и действующих цен;

в) других условий платежа, в том числе рассрочки, лизинга, кредита и др.;

г) доставки, обмена, возврата, ремонта;

д) условий гарантии;

е) авторских прав и прав на промышленную собственность, таких как патенты, товарные знаки, дизайны, промышленные образцы и торговые наименования;

ж) официального признания или одобрения, награждения медалями, премиями и дипломами;

з) размеров прибыли, предназначенной на благотворительные цели.

Рекламное послание не должно искажать результаты научных и иных исследований, а также цитаты из научно-технических публикаций. Статистические данные недопустимо использовать так, чтобы из них следовало нечто иное, что есть в действительности. Недопустимы искажения научных терминов, недопустимо также использовать научный жаргон, чтобы придавать утверждениям видимость научной обоснованности, которая в действительности отсутствует.

(Продолжение следует).

Благотворительность

Белорусское благотворительное общество "Феникс"

Вам нужны на постоянную, разовую или временную работу квалифицированные, ответственные, добросовестные работники?

Биржа труда инвалидов предоставит вам работников более 30 специальностей:

• строительные (каменщик, сварщик, маляр, штукатур и т. д.)
• бухгалтер
• юрист
• диспетчер
• водитель
• переводчик
• швея

• вязальщица
• домработница (ниня, уборка квартир, уход за животными и т. д.)
• надомный некалифицированный труд

Удобно! Оперативно! Надежно!

Телефоны: (0172) 38-49-70 (для работодателей), 38-46-84 (для инвалидов, желающих трудоустроиться).

Независимая еженедельная газета для деловых людей.
Учредитель - МП "Белорусский рынок". Издаётся при содействии РИА "Новости". Подписной индекс - 63123.
Газета также распространяется по каналам компьютерных сетей ProCargy (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Belrap (27-32-66).

Ответственность за точность приведенных фактов, цитат, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы.
Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора.
При перепечатке ссылка на "Белорусский рынок" обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93.
Наш расчетный счет - 609304 в АКБ "ПРИОБАНК", МФО 153 001 749.
Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА "Белорусский рынок".
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-36-38.
Телефакс: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР.
Типография издательства "Белорусский Дом печати", Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ №3.
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 14.01.95.
Цена в розницу - 500 рублей. За пределами РБ - договорная.
Тираж - 20.000 экз.
M 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

SUMMARY

Belarusian Market No.3/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2, 19 • Review of domestic political and economical life.

POLITICS

Page 4 • Yuri SHEVTSOV. On the threshold of political differentiation.

As the economic crisis becomes aggravated and election draws near, the society goes political. Generally, quite a full range of political parties has taken shape in Belarus; none of the parties, however, can boast of many members and supporters.

Page 4 • Alexander ALESIN. The cause is still alive, but not winning.

To the Lenin's death anniversary.

MONEY

Page 1, 5 • Valery BELITSKY. National budget as a mirror of political power.

Once again, the state budget is drawn up after some loose calculations if any at all. Needless to say, it will never be fulfilled.

Page 5 • Alexander BURDA. Any problems? Currency review.

The third week of January offered scarcely any changes in hard currency rates. Meanwhile, the President set up a commission "to study problems of Belarusian rouble rating".

Page 5 • Once more on income-tax.

Hints on correct calculation.

Page 5 • Hard currency digest.

(from Financial Times).

Page 5, 12 • Valery ATASHOV, Galina UVAROVA. Profit management: not illusion, but reality.

Calculation methods of cost optimization for production enterprises.

Page 6 • Valery DROZD. Going cap in hand to domestic investor.

Capitals owned by domestic businessmen can become the main investment source.

Page 6 • Nothing can be done without credits.

Open letter to the Head of National Bank.

Page 7, 11 • Current news from financial market: interests on credit, deposit rates, currency rates, quotations and more.

Page 22 • Financial market - 1994: lots of tools available, but compromise is best.

Comparative profitability of different investments of temporary funds.

SHARE MARKET

Page 11 • Bills are drafted, but will they be adopted?

SC Commissions and Presidential administration embarked on drafting some bills to regulate securities market.

Page 11 • Nikolai LUKYANOV. Debt management.

Mechanism and benefits of factoring and invoice discounting.

COMMODITY MARKET

Page 13 • Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on furniture, and retail prices on house appliances.

Page 13 • Alexander ALESIN. Sugar: sweet profit expected.

Review of the world market.

Page 13 • World exchange prices.

(from Financial Times).

BUSINESS WITHOUT BORDERS

Page 14 • Poland: experience of economic reforms.

Page 14 • EC is open to co-operation.

European Council set up its office in Minsk.

LEGISLATION

Page 18 • Andrei VASHKEVICH. All about pledging.

One more publication in our series concerning one of the oldest assurance institutions.

Page 18 • Official chronicle.

New regulations.

REALTY MARKET

Page 20 • Making money on square meters.

Living accommodation rent got doubled in Minsk for the last six months.

Page 20 • Nikolai TRIFONOV. Price judged by market and experts.

Up to now, pricing on the realty market of Belarus lacks an expert value appraisal.

Page 20 • How to become an owner of villa.

Not only is real estate cheap on Cyprus, but soft credits are provided as well.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.